

RITTAL : выигрывает наш партнер — выигрываем мы

Этот год был очень сложным как для нашей страны в целом, так и для ИТ-отрасли. Но как показывает опыт Rittal в Украине, организации, которые делают упор на качество продукции и честную работу с партнерами, способны удержаться на рынке при любой ситуации. О текущем положении дел и планах компании на будущее мы поговорили с ее директором – Сергеем Лахно.

– 2014 год был непростым как для страны в целом, так и для украинской ИТ-отрасли в частности. Как пережила его ваша компания? Удалось ли удержать позиции?

Да, год действительно был непростым, но он показал, что приверженность бренду Rittal остается на высоком уровне. На стратегически важных предприятиях нам удалось сохранить и, более того, даже укрепить наши позиции. Такого результата удалось достичь в первую очередь за счет индивидуального подхода к решению задач заказчика, четких и слаженных действий персонала, правильной организации складской логистики. Основные продажи в ИТ-направлении пришлось на шкафы – всепогодные, серверные, модели новой серии TS IT, а также компоненты решений Rittal для ЦОД.

– Как изменились предпочтения ваших заказчиков за последний год?

Мы не можем говорить о том, что предпочтения наших заказчиков как-то изменились, скорее они остались верны Rittal за его умение решать нестандартные задачи благодаря тому, что производитель особое внимание уделяет приему индивидуальных заказов на продукцию под нестандартные технические требования. Также Rittal известен своими шкафами – всепогодными, сейсмоустойчивыми и оснащенными ЭМС-защитой. Благодаря расширению линейки шкафов TS IT производитель получает больше конкурентных преимуществ на рынке информационных технологий.

– Расскажите немного о проектах 2014 года.

Конечно, основной объем продаж Rittal в Украине составляют изделия промышленного назначения, но хотелось бы выделить наши достижения и в ИТ-отрасли, в числе которых:

– реализация проектов на базе телекоммуникационных и всепогодных шкафов совместно с нашими партнерами для группы компаний FerrExpro, «МТС Украина», ArcelorMittal, а также ряда объектов банковского сектора;

– проработка нескольких нестандартных решений на базе модульного контейнерного ЦОД RimatrixS (шкафы TS-IT + водяное охлаждение LCP + 3-фазные ИБП PMC200 + токовые шины PSM + мониторинг СМС-ТС третьего поколения).

– Как вы планируете развивать бизнес компании в Украине с учетом нынешней ситуации? Предстоит ли расширение сферы деятельности или наоборот – предельная концентрация на нескольких направлениях?

Компания Rittal продолжает придерживаться стратегии, в основе которой лежит предложение проверенных системных решений на высококачественном оборудовании.

Rittal, как ведущий мировой производитель ИТ-продукции, всепогодных шкафов, комплексных решений для ЦОД, постоянно работает над новинками, а также совершенствует уже существующие продукты. Но, к сожалению, украинский рынок, тем более в сложившейся ситуации, пока не готов следовать мировым инновациям. Многие сейчас зависят от политической и экономической погоды в нашей стране, и мы не осмелимся делать какие-либо прогнозы. Но одно можем сказать наверняка: у Rittal есть что предложить клиентам в Украине.

Еще хотелось бы отметить, что стабильное развитие нашему предприятию обеспечивают как активность и гибкость профессиональной команды, так и большая поддержка со стороны партнеров.

Главная цель для нас – в удержании высокого уровня доверия к нашей компании и продукции. Поэтому свою политику работы с партнерами мы менять не будем – как и прежде, основное внимание уделяется качеству и компетенции



Сергей ЛАХНО,
директор Rittal в Украине

сотрудничества, чтобы партнеры имели всю необходимую информацию о новых решениях и продуктах от Rittal. Мы понимаем, что залог нашего успеха тесно связан с успехами клиентов: выигрывает партнер – выигрывает Rittal. Поэтому в будущем году много ресурсов будет направлено на развитие компетенции партнеров: это постоянные тренинги, обучение, презентации, посещения международных выставок и высокотехнологических предприятий в Германии.

– И, по традиции, новогоднее пожелание нашим читателям 😊

Думаю, что наиболее актуальным в этом году будет пожелание Мира! В нашей стране живут талантливые и трудолюбивые люди, которые достойны процветания – это возможно только на мирной благоприятной почве.

Успехов нам всем, благополучия, новых интересных идей и надежных партнеров!



Интервью подготовил
Игорь КИРИЛЛОВ, СИБ