

Золотой спонсор:



Convincing cabling solutions

Synergia
advanced cabling spectrum



Серебряный спонсор:



Бизнес партнер:

ІНКОМ

Проектный партнер:



Эксперт партнер:



Бронзовые спонсоры:

COMMScope®



Интеллектуальный партнер



Спонсоры тематического направления: «Компоненты и решения: проверенные возможности и новые направления»



Конференция СКС-2012: «ЭКОНОМИТЬ НЕЛЬЗЯ ТРАТИТЬ»

Очередная конференция по тематике СКС состоялась в Торгово-промышленной палате Украины. В рамках мероприятия были представлены результаты ежегодного исследования украинского рынка СКС, подведены итоги конкурса «Лучшие проекты СКС 2011 года», а также вручены дипломы лучшим производителям кабельных систем и компонентов.

В Торгово-промышленной палате Украины 5 апреля 2012 года прошла седьмая международная конференция, посвященная вопросам построения структурированных кабельных систем. В работе форума приняли участие ведущие украинские дистрибьюторы, инсталляторы, представители производителей, а также заказчики.

Организатором конференции выступил журнал «Сети и Бизнес». «Золотым» спонсором стала компания Synergia, эксклюзивный дистрибьютор решений R&M в Украине; «Серебряным» — TE Connectivity; «Бронзовыми» — Commscope и Rittal. Партнерский статус получили компании «Мегатрейд» (проектный партнер), «Инком» (бизнес-партнер), «ДКС Украины» (эксперт-партнер). Спонсорами тематического направления «Компоненты и решения: проверенные возможности и новые направления» стали компании Panduit и Conteg. Wi-Fi-партнер конференции — Imena.UA; интеллектуальный партнер — «Центр Знаний». Компания «Мега-

трейд» выступила также партнером конкурса «Лучший проект СКС в Украине 2011».

В рамках мероприятия были представлены результаты ежегодного исследования украинского рынка СКС, опубликованного в мартовском номере «Сети и Бизнес», которые подтвердили положительные тенденции выхода отрасли из кризиса. Так, объем рынка СКС в 2011 году вырос на 24% и достиг \$32,6 млн., что составляет примерно 60% докризисного уровня. В прошедшем году активизировалась деятельность ряда заказчиков, инсталляторами представлен ряд достаточно крупных проектов в государственном секторе, банковских и коммерческих структурах.

По результатам исследования рынка СКС были вручены дипломы лучшим производителям кабельных систем, пластиковых коробов, лотков и шкафов — более 18 номинаций.

На конференции были также подведены итоги конкурса «Лучшие проекты СКС 2011 года». В различных номинациях награды получили компании «Инком»,

«ВЕСТ-системы», «Ситроникс Информационные Технологии», «Систем Интегрейшн Сервис», «Укрспецмонтаж», «Техніка для бізнесу», «Банкомсвязь», S&T Ukraine, «Интеллектуальные системы».

Первый доклад на пленарной сессии представил Антон Подченко, коммерческий директор Synergia SE. Он отметил, что, несмотря на пробуждение активности рынка СКС, проектов все же стало меньше, время их реализации увеличилось, а вопрос финансирования по-прежнему остается самым болезненным. В этих условиях заказчикам не следует делать акцент на установку дешевых систем. Было высказано мнение, что в существующих условиях целесообразна переориентация на современные качественные решения, снижающие риски от различных внешних техногенных факторов. Одним из перспективных направлений развития видится более активное применение волоконно-оптических сетей связи, в том числе и систем с задувкой волокна в полые пластиковые трубки.

Тему использования волоконно-оптических решений продолжила Ольга Тысячнюк (Synergia SE), которая детально остановилась на вопросах очистки торцов волокон от загрязнений, применяемом оборудовании, методике и технологических аспектах выполнения работ.

Направлению мониторинга систем физического соединения и управления сетевой инфраструктурой было посвящено несколько докладов. Компания TE Connectivity предлагает в настоящее время две системы мониторинга кабельной инфраструктуры — AMPTRAC, базирующуюся на технологии использования дополнительного проводника в коммутационных шнурах и новую систему Quageo, в которой для идентификации шнуров используются микрочипы, встроенные в вилки разъемов. Об этих системах рассказал в своем докладе Сергей Марчук, глава украинского представительства

TE Connectivity. Поскольку Quageo является собственной разработкой данного производителя, это позволяет легко модернизировать систему и адаптировать ее для решения конкретных задач.

О программно-аппаратном комплексе РІМ компании Panduit рассказал в своем докладе Владислав Еременко. РІМ представляет собой комплексную систему, которая, кроме ставших уже традиционными вопросов управления кабельной инфраструктурой, позволяет решать целый ряд других задач, в частности, выполнять мониторинг систем безопасности, электропитания и климата, отслеживать расположение стоек и оборудования в них.

Система удаленного мониторинга нового поколения СМС III была рассмотрена в докладе Алексея Верхотурова (ТОВ «Риттал»). Особенность новой версии — в подключении всех датчиков к шине CAN. Теперь к одному обрабатываемому блоку можно подсоединить напрямую до 32 датчиков (в предыдущей версии между центральным блоком и датчиками находились промежуточные концентраторы). Среди новых функций системы — возможность контроля разности давления в холодных и горячих зонах ЦОД, а также измерение уровня потребления электроэнергии.

О новых решениях CommScore для среднего ценового сегмента рассказал в своем докладе Роман Китаев. Представленная система СКС Uniprise предназначена для офисов класса В и С и включает все необходимые компоненты для качественной передачи данных, голоса и видео. При этом Uniprise обеспечивает построение СКС только с использованием компонентов кат. 5е и 6 и оптических решений OM 3. На СКС Uniprise предоставляется стандартная гарантия производителя на 20 лет.

На конференции были также продемонстрированы решения ведущих производителей для прокладки кабеля и шкафных конструктивов.

Богатым опытом работы с оборудованием Conteg на отечественном и европейском рынках поделился Александр Сосновский («Мегатрейд»). Чешский производитель выпускает широкий спектр монтажных и серверных шкафов для ИТ-рынка, удовлетворяющий запросы широкого круга потребителей. Гибкий подход проектировщиков, инженеров и менеджеров Conteg к оперативному решению проблем позволили компании в нужный момент предложить рынку бюджетные конструктивы, а повышение интереса к дата-центрам нашло отражение в новых продуктовых линейках и системах для ЦОД.

Решения компании «ДКС Украины» для кабельного сегмента представил Антон Падий, который рассказал о широком выборе кабеленесущих систем, выпускаемых этим производителем. Пластиковые и алюминиевые кабель-каналы ДКС позволяют защитить кабель от воздействия внешней среды; а колонны, башни, люки и напольные каналы — организовать рабочие места на

открытых офисных пространствах. В то же время сетчатые и листовые лотки ДКС также широко применяются отечественными инсталляторами для реализации проектов СКС. Среди новинок компании — напольные разборные 19” шкафы и стойки.

О решениях компании Legrand рассказал Алексей Лебеда, который ознакомил присутствующих с новинками, появившимися в кабеленесущей системе Quintela, содержащей пластиковые каналы (настенные, напольные) и колонны. «Новая» серия характеризуется удобством монтажа, повышенной универсальностью решений, продуманностью подходов даже в самых незначительных деталях.

С претерминированными медными и оптическими решениями R&M для ЦОД познакомил Игорь Красовский (Synergia). Рост скоростей передачи данных в дата-центрах приводит к миграции на высокоскоростные протоколы 10, 40 и 100 Гбит/с. Компания R&M предлагает широкий набор продуктов, объединенных идеей «все одним юните», в частности, многофункциональные «медные» и «оптические» 48-портовые патч-панели.

Петр Кокальский (TE Connectivity) остановился на новых решениях UCP, NETpodium и Video Distribution System (VDS). Платформа UCP ориентирована на использование прединсталлированных решений для оптики и меди в едином конструктиве. Монтажные системы NETpodium расширяют возможности инсталляции большого количества медножильных и оптических кабелей, упрощают монтаж и сервисное обслуживание сетевого оборудования. В презентации было рассказано также о комплексном решении TE Connectivity для трансляции телевизионного сигнала высокой четкости по медному кабелю кат.6 и выше.

Собственные решения для построения СКС продемонстрировала компания Metz Connect, представитель которой Олег Нойвирт рассказал об основных продуктовых линейках производителя для построения медных и оптических СКС. Хотя Metz Connect специализируется на оборудовании для автоматизации зданий, комплексные решения





для построения СКС также могут найти применение и на украинском рынке.

Опытom реализации сложных и крупных проектов, которые были воплощены в прошедшем году компанией «Инком», поделился Виталий Оксютенко. По словам докладчика, последние три года последовательно олицетворяли собой три различные фазы: кризиса, посткризисного состояния и переход рынка СКС в фазу развития.

О практических аспектах построения СКС для ЦОД на основе собственного опыта реализации проектов рассказал Юрий Шельпук («Ситроникс Информационные Технологии»). В частности, были рассмотрены особенности строительства дата-центров в банковском секторе, для которых характерна высокая плотность размещаемого оборудования, сложность выбора оптимальных решений, использование высокоскоростных технологий передачи данных, организация кабельных трасс и т.д.

О системах видеонаблюдения Mobotix рассказал Анатолий Глухов («Юнитоп»). Будучи ключевым звеном комплексной системы безопасности предприятия, решения Mobotix позволяют реализовать задачи создания комплексных и надежных охранных систем.

Свои продукты и решения на стендах, размещенных в холле ТПП, представили R&M, TE Connectivity, «ДКС Украины», CommScope (совместно с «Ромсат»), Rittal, «МегаТрейд» (оборудование Eaton, Simon Connect, Delta, Panasonic, Axis, AceCop, Vivotek, Conteg, Panduit, Schroff), Legrand, Flexel, Metz Connect, «ТЕКО», завод «КУБ» (совместно с партнером «ЛВС Трейдинг»), «НетЛайн».

В рамках представленных экспозиций можно было познакомиться с передовым оборудованием и новейшими решениями компаний-участников конференции.

Прошедшая конференция продемонстрировала ряд положительных тенденций на рынке СКС, появление новых разработок у производителей, реализацию ряда крупных проектов, более активное использование оптических решений.

Подготовил
Владимир СКЛЯР, СИБ