

предложение обгоняет спрос

Владимир СКЛЯР



Украинский рынок ИБП живет своими внутренними проблемами, переживаниями и надеждой на будущее. Производители по-прежнему делают ставку на новые технологические решения, сохраняя выпуск хорошо зарекомендовавших себя линеек ИБП. Потребители больше склонны к минимизации расходов, стимулируя тем самым продажи оборудования бюджетного уровня.

есколько последних лет, и прошедший 2015-й — не исключение, оказались достаточно плодотворными с точки зрения появления на отечественном рынке новых брендов и торговых марок ИБП. Так, «ДКС Украины» представила источники, выпускаемые под собственной торговой маркой. В то же время «Банкомсвязь», правда уже в марте 2016 года, вывела на рынок ИБП и инверторы SENSO. В 2015-м начались более активные продажи оборудования Borri, Huawei, Stark Power, которое было впервые представлено на рынке компаниями-дистрибьюторами еще в 2014 году.

Возможно, в отдельных случаях появление новых имен связано с желанием компаний расширить ассортимент предлагаемой продукции в надежде, что эмпирическим путем удастся найти интересную и прибыльную нишу. Хотя это, конечно, не относится к появлению в Украине представительств известных мировых брендов.

Выход на рынок новых производителей происходит, как правило, достаточно медленно. Обычно все начинается с поставок маломощных систем двойного преобразования и линейно-интерактивных источников. Даже игроки, в портфеле у которых есть мощные трехфазные ИБП, а также модульные системы для питания ИТ-оборудования, довольствуются тем, что поначалу развивают потребительский сегмент начального уровня.

Приятным исключением из этого правила стало появление на отечественном рынке источников, поставляемых под брендом Stark Power.

В 2015 году удалось обеспечить продажу не только однофазных, но и трехфазных систем. Аналогичная ситуация и с оборудованием Воггі, дистрибьютор которого в Украине, компания «Дует Пауэр», уже наладила продажи этой продукции на отечественном рынке, причем поставляя лишь трехфазные системы.

Если говорить об оценках общего объема украинского рынка ИБП, то просчитать его очень проблематично. Аналитическая группа журнала «Сети и Бизнес» оптимистично оценивает возможное снижение продаж, особенно если говорить о корпоративном и промышленном секторах. При этом мы делаем свои выводы на основе анализа анкет, которые ежегодно рассылаются производителям и их представителям в Украине, а также дистрибьюторам, что позво-



ИБП Eaton 93PM устанавливает новые стандарты производительности центра обработки данных, объединяя непревзойденный КПД 97% в режиме двойного преобразования, >99% при использовании системы сохранения энергии, а также не имеющую себе равных универсальность и компактный дизайн с вертикальной и горизонтальной масштабируемостью от 30 до 1600 кВт.

Для получения более детальной информации посетите наш сайт www.eaton.eu/93PM





Официальный дистрибутор Eaton в Украине e-mail: eaton@megatrade.ua, www.megatrade.ua

СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОПИТАНИЯ

Сетевой рынок

ляет оценить реальное состояние по различным брендам, а также динамику продаж.

Данные, предоставленные экспертами, заполнившими нашу традиционную анкету, лежат в диапазоне \$3–20 млн. Такой разброс говорит скорее о закрытости информации и отсутствии желания у производителей сообщать о своих достижениях. В целом же большинство экспертов склоняются к некой средней оценке годового объема рынка ИБП в Украине — \$15–16 млн.

Лидеры рынка продолжают работу в достаточно жестких условиях, когда цена является доминирующим фактором при выборе продукции. В результате положение некоторых производителей несколько ухудшилось, хотя по ряду брендов отмечается достаточно серьезный рост продаж. Прежде всего в выигрыше оказались поставщики качественных и относительно недорогих решений. При этом большинство игроков отмечают миграцию продаж ИБП в сторону снижения мощности. Другими словами, продажи трехфазных источников упали практически у всех. Продажи линейно-интерактивных ИБП, а также неинсталлируемых источников с двойным преобразованием энергии показали при этом определенный рост. Еще одна интересная особенность последнего времени — активизация предложений по инверторным системам, как обычным автономным, так и солнечным (сетевым и гибридным). Тенденция, однако ☺.

Рассматривать украинский рынок ИБП мы традиционно начнем с наиболее крупных и успешных произ-



Puc. 1. Обновленные источники APC Smart-UPS SRT 10000VA компании Schneider Electric

водителей, длительное время работающих в Украине.

Schneider Electric

Schneider Electric официально представлен в нашей стране компанией «Шнейдер Электрик Украина». Вопрос продажи ИБП курирует департамент «IT Business и строительства». Дистрибьюторами оборудования по-прежнему являются компании «МУК», КМ Disti, ERC, MTI.

В 2015 году, по словам представителей производителя, отмечается ощутимое падение продаж 3-фазных ИБП. Поставки оборудования выполняются чаще всего в промышленный сегмент, а если говорить об ИТ, то это, в основном, проекты модернизации и расширения инсталлированных ранее решений. При этом сегмент СМБ «просел» не так сильно, и сравнительно небольшие по мощности решения используются достаточно часто.

В настоящее время завершается обновление серии Smart-UPS RT, представленной вначале моделями от 1 кВА до 10 кВА и дополненной затем

Большинство участников рынка ИБП 2015 года оценивают его объем в \$15–16 млн

источниками на 15 кВА и 20 кВА. На смену предшественникам приходят более современные системы Smart-UPS SRT (рис. 1), которые имеют обновленную аппаратную базу, характеризуются более высокой энергоэффективностью и возможностью управления розетками ИБП. Новые модели отличаются также дисплеем, позволяющим локально управлять источниками. Для линеек мощностью до 10 кВА модернизация уже завершена. Для серий 15 кВА и 20 кВА процесс продолжается.

Что касается серий Galaxy, рекомендуемых компанией в первую очередь «не для ИТ-приложений», то следует отметить, что это оборудование охватывает достаточно широкий диапазон мощностей от 10 кВА до 1000 кВА. На практике линейки Galaxy могут использоваться в раз-



Рис. 2. Модель ИБП бюджетной серии Galaxy 300 компании Schneider Electric

личных сегментах, даже в ЦОД. Серии Galaxy 5500, 7000, 9000 недавно дополнились линейкой Galaxy VM, а год назад появились Galaxy 300.

На сегодня модели Galaxy 9000 сняты с производства и больше не поставляются. Соответственно, Galaxy 7000 (250-1000 кВА) постепенно заменяются на Galaxy VM. Сейчас имеются в наличии источники мошностью 160 кВА и 200 кВА. а к концу года появятся модели Galaxy VX в диапазоне мощностей от 250 кВА до 750 кВА. Эти источники используют новые инверторы, режим ECOnversion и унифицированные основные модули. Такая же судьба вскоре ожидает и серию Galaxy 5500 (20-120 кВА), которые в ближайшем будущем также будут обновлены.

Отметим и линейку Galaxy 300 (рис. 2), которая представляет собой бюджетную версию в диапазоне мощностей от 10 кВА до 80 кВА. Модели этой серии частично дублируют по мощности линейку Galaxy 5500. Но Galaxy 300 — функционально более простые решения; они могут, например, работать в параллель только двумя системами (резервирование 1+1). Отметим, что модели Galaxy 300 мощностью 60 кВА и 80 кВА появились лишь в прошлом году. Кроме того, данная линейка сертифицирована на применение в систе-



мах аварийного централизованного освещения, распространенных преимущественно в европейских странах. Но мы же декларируем движение в Европу?

Что касается реализованных в 2015 году проектов, то представители SE отметили ряд мегаваттных внедрений в промышленности, в основном выполненных на Galaxy 7000. Для некоторых операторов связи, в части модернизации существующих ЦОД и построения небольших новых площадок, использовались решения на базе Symmetra 160. В диапазоне относительно малых и средних мощностей неплохо продавались ИБП Galaxy 300, выпуск которых в определенной мере можно считать «ответом Чемберлену» на бюджетные предложения конкурентов.

Emerson Network Power

Единственным дистрибьютором ИБП Emerson Network Power, продукция которого выходит под брендами Chloride и Liebert, по-прежнему является компания «Альфа Гриссин Инфотек Украина». Среди новинок

производителя отмечаются линейки Liebert GXT4 (700 BA–10 кBA), Liebert ITA (10–40 кBA) (рис. 3), Liebert 80-еXL (160–500 кВА), Trinergy Cube (300 кВт–3 МВт). Детальное описание двух последних продуктов представлено в публикации 2015 года «ИБП для ЦОД, или Техника на грани фантастики», СиБ 3 (82), 2015, с. 62–78.

В поставках дистрибьютора 80% занимают трехфазные источники NXc, APM, 80-NET, более половины из которых — комплексы APM и 80-NET мощностью свыше 60 кВА. В портфель однофазных систем входят инсталлируемые ИБП APS и GXT3 Тоwer мощностью от 5 кВА до 20 кВА, источники GXT3 и GXT4, а также линейно-интерактивные модели PSI.

По результатам работы в 2015 году дистрибьютор отмечает рост продаж на 10% по сравнению с 2014-м как в валютном эквиваленте, так и по суммарной мощности источников. Эту позитивную тенденцию компания связывает в том числе с реализацией проектов построения контейнерных ЦОД.

Модульная система APM, как известно, может поставляться с различ-

ным соотношением силовых и батарейных модулей в рамках одного фрейма. В 2015 году доминировал вариант с тремя силовыми и семью батарейными модулями (3/7) - 60% поставок. Вариант комплектации 5/5 использовался в 40% случаев.

Среди реализованных проектов компания отмечает построение и сдачу в эксплуатацию двух контейнерных дата-центров с применением модульных ИБП АРМ. Первый проект выполнен для промышленного



Рис. 3. Модель ИБП Liebert ITA 20 кВА

Таблица. 1. Структура украинского рынка ИБП 2015-го — начала 2016 года

Производитель	Партнеры	Статус	
ABB (Newave Energy)	Extreme, Синапс	Дистрибьюторы	
AEG Power Solutions	3В Пауэр Украина	ДП, официальный представитель	
	Asbis-Украина, КМ Дисти, Юг-Контракт	Дистрибьюторы	
Schneider Electric	ERC, KM Disti, MTI, MYK	Дистрибьюторы	
Benning	Беннинг Пауэр Электроникс	Дочерняя компания производителя	
Borri	Дует Пауэр	Официальный дистрибьютор	
	Вайстек	Представитель	
CE+T	Power Expert	Дистрибьютор	
Delta Electronics	Мегатрейд	Дистрибьютор	
DKC	ДКС Украины	Производитель, поставщик решений	
Eaton	Итон Электрик	Дочернее предприятие	
	ERC, Мадек, Мегатрейд	Дистрибьюторы	
Emerson Network Power	Альфа Гриссин Инфотек Украина	Дистрибьютор	
Elen	Энергосистемы Луджер	Дистрибьютор	
EXA-Power	Феникс Ред	Дистрибьютор	

Производитель	Партнеры	Статус
FSP	ERC	Дистрибьютор
General Electric	НТТ Энергия	Дистрибьютор
Huawei	Вайстек	Дистрибьютор систем электропитания
Legrand	IQ Trading	Дистрибьютор
Makelsan	Дарекс	Дистрибьютор
Mustek	MTI	Дистрибьютор
N-Power	Феникс Ред	Дистрибьютор
Pillar	Extreme	Дистрибьютор
Powercom	Эксим-Стандарт	Поставщик оборудования
	Ромсат	Дистрибьютор
Riello UPS	Бест Пауэр Украина, М-ИНФО	Дистрибьюторы
SENSO	Банкомсвязь	Дистрибьютор
Socomec UPS	СВ Альтера	Дистрибьютор
Soltec	Power Expert	Дистрибьютор
Stark Power	Вайстек, Дует Пауэр	Дистрибьюторы
Tripp Lite	МУК	Дистрибьютор

холдинга, второй — для одной из международных организаций. Кроме того, поставка системы APM в конфигурации шести фреймов по 150 кВт каждый была выполнена для крупного финансового учреждения страны.

Eaton

Компания *Eaton* работает в Украине со своими партнерами через дочернее предприятие «*Итон Электрик*». Продукцию в свои партнерские сети поставляют три дистрибьютора — *ERC*, «*Мегатрейд*» и «*Мадек*». Первые две компании не имеют ограничений по предлагаемым линейкам источников. «Мадек» же, как и годом ранее, специализируется на поставке трехфазных систем.

В линейках продукции Eaton в 2015 году отмечается появление новой серии ИБП Eaton 93PS (8—40 кВА/кВт) для небольших дата-центров (рис. 4). Она пришла на смену линейке Eaton 9355 в аналогичном сегменте мощностей до 40 кВА, но обладает улучшенными характеристиками. Оборудование является модульным и выпускается в двух номиналах: шасси-моноблок (8—20 кВА) и шасси под два модуля (8—40 кВА) с возможностью работы в режиме резервирования или суммирования мощности, а также позволяет уста-

навливать внутренние батареи с временем резервирования до 10 мин. при нагрузке до 40 кВА. Мощность системы можно нарастить за счет установки в параллель до 4 ИБП.

Произошло также расширение линейки трехфазных ИБП 93E (15—



Рис. 4. Новый блочно-модельный ИБП Eaton 93PS мощностью 40 кВА; справа вверху видны два модуля, заменяемые в «горячем» режиме

80 кВА). Следует отметить и новую промышленную серию Eaton 9PHD, которая адаптирована для применения в суровых условиях эксплуатации, а также на морских судах и платформах (Marine).

Львиную долю (почти 50% в денежном исчислении) в поставках Eaton на украинский рынок занимают линейно-интерактивные ИБП серий 5E, 5S, 5SC, 5P, 5130, 5PX (рис. 5). Доля однофазных систем с двойным преобразованием энергии составляет около 30%. Примерно 25% в поставках занимают трехфазные источники, среди которых модели малой мощности — 93Е, 93PS, 9355, средней — BladeUPS, 93E, 93PS, 9355, 93PM и большой — 93Е, 93РМ, 9395Р. Некоторые серии имеют достаточно широкий диапазон мощностей. Так, в сегменты ИБП малой (до 20 кВА), средней (от 20 до 60 кВА) и большой (свыше 60 кВА) мощности попа-



Рис. 5. Стоечный вариант ИБП Eaton 5РХ мошностью 3 кВА



дают иногда источники одной серии — например, модели 93E (15—400 кВА). Интересная особенность поставок трехфазных ИБП состоит в том, что продажа источников большой мощности превысила суммарную поставку оборудования малой и средней мощности, причем как в количественном, так и в денежном исчислении.

Большая часть продаж оборудования Eaton, выполняемая дистрибьютором — компанией «*Мегатрейд*», также соответствует линейно-интерак-

тивным сериям, хотя определенный вес имеют однофазные и трехфазные системы с двойным преобразованием — соответственно модели 9130, 9130RM, 9135, 9PX, 9155 и 9355, 93E.

В 2015 году специалисты «Итон Электрик» отмечают существенное увеличение продаж ИБП Eaton как в денежном (свыше 30%), так и в количественном исчислении. При этом в сегменте линейно-интерактивных ИБП рост составил 60%, а в группе трехфазных источников большой мощности (свыше 60 кВА) — 45%.

Позитивную динамику продаж отмечают и в компании «Мегатрейд», также принявшей участие в нашем анкетировании по рынку ИБП.

Среди интересных реализованных проектов дистрибьютор отмечает установку системы мощностью 120 кВА для одного из банков, а также источника 30 кВА в производственном секторе.

Оценивая украинский рынок ИБП в целом, специалисты «Итон Электрик» соглашаются с тем, что за прошедший год он сократился



примерно на 20%. В то же время эксперты из «Мегатрейд» отмечают наличие небольшого роста. Потребительские приоритеты при этом однозначно сместились в сторону дешевых предложений, а также поддержки уже выполненных ранее проектов. Ситуацию на перспективу «Итон Электрик» оценивает также без оптимизма — в 2016 году надеяться на рост рынка ИБП нет оснований. А вот дистрибьютор верит в позитивную динамику — в целом примерно на 10%.

Riello UPS

Источники Riello UPS попрежнему успешно поставляют в Украину дистрибьюторы — «Бест Пауэр Украина» и «М-ИНФО». «Бест Пауэр Украина» отмечает, что существующая партнерская сеть дистрибьютора расширилась за счет продаж через интернет-магазины, в том числе и собственный on-power.com.ua. Все продажи оборудования Riello UPS сосредоточены в сегменте источников с двойным преобразованием энергии (однофазных и трехфазных). В количественном исчислении доминируют однофазные системы Sentinel Pro (700-3000 BA), Sentinel Dual SDH (1-3 κBA), Sentinel Dual SDL (1-10 кВА), доля которых в поставках дистрибьютора составляет около

88%. При этом успешно предлагается оборудование и в трехфазном сегменте — во всех диапазонах.

Среди успешных проектов отмечается внедрение трехфазных систем средней и большой мощности в гостиничных комплексах, в одном из аэропортов нашей страны, для производственных предприятий аграрного сектора, пищевой промышленности, медицинских учреждений. В указанных проектах использованы источники питания мощностью от 30 кВА до 80 кВА.

Несмотря на реализацию ряда серьезных внедрений в 2015 году, «Бест Пауэр Украина» отмечает некоторый спад показателей по сравнению с 2014-м. Хотя при этом наблюдается ощутимый рост продаж неинсталлируемых однофазных ИБП. Есть также реализации трехфазных систем Multi Sentry MST (рис. 6), в том числе и новой модульной системы Multi Power.

Специалисты компании обращают внимание на основные тенденции рынка ИБП, среди которых практически полное «схлопывание» сегмента дата-центров, падение банковского и расширение аграрного сектора, рост потребности в оборудовании для промышленных и складских помещений, дальнейшее снижение маржи от продажи источников, использование б/у ИБП, повышение роли сервиса и ремонта.

По мнению специалистов «Бест Пауэр Украина», в 2016 году рынок ИБП если и вырастет, то не более чем на 5%.

Компания «М-ИНФО» на протяжении прошедшего года уделяла большое внимание развитию партнерской сети и сервисных центров. При этом продажи по сегментам источников различной мощности у компании распределены относительно равномерно. В количественном отношении доминируют неинсталлируемые однофазные системы Sentinel Pro SEP, Sentinel Dual SDH, SDL. В денежном исчислении приоритет за трехфазными ИБП средней мощности Multi Sentry MST, доля которых в общих поставках составляет 30%. Модели этой же серии, но мощностью свыше 60 кВА, занимают 10% объема продаж. Отрадно заметить, что трехфазный сегмент хотя и пошатнулся, но все еще уверенно держится на плаву.

Среди реализованных проектов отмечается внедрение в одном из крупных коммерческих банков модульной системы Multi Power MPW, которая появилась на рынке всего год назад. Реализованы также несколько проектов на базе традиционной для Riello модульной системы Multi Guard.

В целом «М-ИНФО» отмечает рост продаж ИБП в 2015 году примерно на 30%, прежде всего за счет проектов в банках, малых и средних серверных помещений, а также промышленности. Выросли также поставки источников серии Multi Sentry MST. На 2016 год компания прогнозирует возможный рост рынка ИБП примерно на 15%.

AEG Power Solutions

На украинском рынке интересы AEG Power Solutions представляет дочерняя компания «ЗВ Пауэр Украина», выполняющая функции



Puc. 7. Линейно-интерактивный ИБП AEG Protect B.Pro с дополнительным батарейным модулем



Рис. 6. Популярная трехфазная линейка ИБП Riello Multi Sentry MST



Источники бесперебойного питания на все случаи жизни





Получить квалифицированную консультацию, а также приобрести продукцию Вы можете у сертифицированного дистрибьютора ИБП Legrand компании «АйКю Кабельные Сети», ГК IQ Trading

04080, Украина, г.Киев, ул. Межигорская 87-А; тел.: +380(44)351-14-37;факс: +380(44)351-14-38; e-mail: disti@iqtrading.com.ua; www.iqtrading.com



официального торгового и сервисного представительства. Задачи дистрибуции возложены на «Юг-Контракт», «КМ Дисти» и «Asbis-Украина». Контракт с последней был заключен весной 2016 года. Несмотря на наличие в портфеле производителя самого широкого спектра линеек ИБП, на рынок в 2015 году поставлялось только оборудование начального уровня — источники резервного типа, линейно-интерактивные и однофазные с двойным преобразованием (до 10 кВА). Интерактивные системы представлены сериями Protect Alpha и Protect B.Pro (рис. 7) — на их долю приходится около 50% продаж. Источники с двойным преобразованием — Protect C и Protect D в общей структуре продаж ИБП занимают около 30%

В компании отмечают существенный рост продаж в 2015 году по сравнению с предыдущим — около 70%. Во многом это связано с расширением партнерской сети. Особенно выделяется двукратное увеличение поставок по моделям Protect B.Pro и Protect D.

Legrand

Компания Legrand расширила в 2015 году количество своих партнеров, предлагающих на украинском рынке источники бесперебойного питания. Первым дистрибьютором, который начал поставки в нашу страну ИБП Legrand, стала IQ Trading. В 2015 году ERC также начала продажу источников этого бренда.

Важным этапом продвижения стало открытие официального сервисного центра Legrand для работы с ИБП. Представители IQ Trading отмечают появление в числе заказчиков корпоративных потребителей.

Произошло расширение линеек модульной серии Archimod HE — появились мощные системы Archimod 240/480 HE с мощностью до 480 кВА (об этих решениях журнал писал в упомянутой выше статье «ИБП для ЦОД»). Расширилась линейка трехфазных Кеог Т (10–60 кВА), появилась серия Кеог НР мощностью до 800 кВА, которую можно наращивать до 4,8 МВА (до 6 источников в параллель).

Существенно увеличился уровень поставок ИБП с дополнительными аккумуляторными блоками.

Компания IQ Trading отмечает ощутимый рост продаж оборудования Legrand. Если судить по общей мощности источников, то она выросла практически в полтора раза. Примерно на таком же уровне и рост финан-



Рис. 8. Одна из наиболее популярных моделей ИБП Legrand серии Daker DK 3000

совых показателей. Наиболее ощутимая динамика продаж отмечается по серии Daker DK (1-10 kBA) (рис. 8).

В поставках 2015 года, как и ранее, продолжали доминировать линейно-интерактивные и однофазные модели с двойным преобразованием энергии. Среди потребителей продукции выделяются банки, торговые центры, предприятия пищевой промышленности. Отмечается также поставка трехфазного источника Кеог Т мощностью 60 кВА с временем резервирования до 14 минут на одно из предприятий, поставляющих продукцию для агросектора.

Delta Electronics

Не является большим секретом, что большинство маломощных ИБП, да что уж тут скрывать, даже и трехфазные системы, выпускаются в Китае. Как правило, мы редко когда знаем название завода или торговую марку оборудования, которое приходит к нам из-за Великой Стены. Хотя когда речь идет о поставках продукции корпоративного уровня, к качеству источников претензий обычно нет.

Но на этот раз мы будем говорить о другом крупном восточном регионе, в котором расположено производство ИБП — Китайской Республике (в просторечье — Тайвань). В данном случае речь идет о *Delta Electronics*, основанной в 1971 году на «прекрасном острове». Об уровне производителя можно судить хотя бы по тому, что компании принадлежит 31 завод (10 — в Китае, 3 — в Европе, 2 — в Америке, 16 — в Азии



Рис. 9. Модель ИБП Delta HPH-Series мощностью от 20 кВА до 40 кВА

(помимо Китая), 33 научно-исследовательских и инженерных центра, 5 дочерних компаний, расположенных в самой Китайской Республике, КНР, Европе, Северной и Южной Америке, Южной Корее, Таиланде и Японии.

Дистрибьютор продукции Delta в нашей стране — компания «Ме-гатрейд».

В 2015 году анонсировано появление на рынке линейки RT (1–3 кВА), которая заменит источники серии GAIA. Новый ИБП имеет улучшенный дизайн систем индикации параметров и повышенное значение коэффициента мощности (Pf=0,9). Также на смену линейке N-Series пришла новая серия Amplon, также со значением Pf=0,9.

В 2016 году по оборудованию Delta дистрибьютор отмечает рост продаж примерно на 20%. Лидером поставок являются однофазные неинсталлируемые ИБП с двойным преобразованием — N-Series, GAIA, RT-Series, на долю которых приходится свыше 70% оборота. На втором месте линейно-интерактивные источники M-Series и инсталлируемые однофазные серии с двойным преобразованием энергии — RT-Series.

Трехфазные ИБП составляют около 2,5% от общего объема продаж продукции Delta. Тем не менее здесь отмечены поставки таких систем, как HPH-Series (рис. 9), а также NH-Plus и DPS. Из крупных проектов дистрибьютор выделяет проект параллельной системы 20+20 кВА, реализованной в одной из государственных структур.

N-Power u EXA-Power

Оборудование *EXA-Power* и *N-Power* поставляет на украинский рынок компания «Феникс Ред». Среди новинок следует отметить новую серию ИБП EXA plus, которая имеет ряд преимуществ по сравнению с серией EXA. Прежде всего это более компактные размеры, усиленное зарядное устройство (12 A), наличие USB-порта, расширенные функциональные возможности, задаваемые с панели управления, наличие двух независимых групп выходных разъемов, коэффициент мощности 0,9.

Успешнее на рынке продается оборудование EXA-Power, доля которого в общей структуре продаж

дистрибьютора составляет около 70%. Из них половина — резервные источники. Около 20% занимают линейно-интерактивные системы и инверторы. Отрадно, что достаточно весомые доли у инсталлируемых однофазных ИБП мощностью от 5 кВА до 20 кВА, а также трехфазных систем начального уровня (до 20 кВА). В сумме их вес составляет около 26%.

Линейка N-Power направлена больше на сегмент массовых потребителей (80%). Однофазные системы двойного преобразования энергии занимают 20%.

Что касается динамики продаж, то в 2015 году «Феникс Ред» отмечает небольшое падение. Вместе с тем растет относительная доля поставок ИБП малой мощности, хотя и снижаются продажи источников с двойным преобразованием энергии. Другими словами, стремление потребителей к недорогим решениям продолжает доминировать на рынке.

CE+T u Soltec

Украинский поставшик систем гарантированного электроснабжения — компания «Пауэр Эксперт» предлагает на рынке продукцию двух брендов — бельгийского CE+T и тайваньского Soltec. Указанное оборудование рассчитано на различные сегменты рынка. Если СЕ+Т — это модульные трехфазные системы средней и высокой мощности (модули 20 кВА/кВт), то Soltec — однофазные источники с двойным преобразованием энергии серии АНА (наибольшей популярностью пользуются модели 1-10 кВА). В поставках дистрибьютора по оборудованию Soltec доминируют неинсталлируемые $ИБ\Pi - 70\%$ продаж, доля инсталлируемых составляет 30%. В прошедшем году продажи выросли примерно на 10%. Отмечается относительная стабилизация рынка и рост оборонных заказов.

Пусть расцветают все цветы

В связи с падением деловой активности в стране и стремлением потребителей к экономии логичным шагом видится вывод на рынок оборудования, которое будет дешевле, но останется достаточно качественным.

Очевидно, что восточным производителям в данном случае нет альтернативы. Однако этого недостаточно, китайскими ИБП нынче никого не удивить. Качество же этой продукции лежит в диапазоне от «очень хорошего» до «мало приемлемого». Кто подскажет правильное решение? В данном случае выход был найден — на рынке начала появляться продукция от фирм, имеющих в своем названии приставку GmbH (Gesellschaft mit beschränkter Haftung, общество с ограниченной ответственностью). что позволяет идентифицировать немецкую или австрийскую компанию, чаще всего — поставщика оборудования. В нашем случае — поставщика китайских «бесперебойников».

Именно эти GmbH-компании предлагают на рынке качественные и недорогие источники питания немецкого качества, но китайского изготовления. Очевидно, что настоящее немецкое производство в нынешних условиях не выдержит ценовой конкуренции.

Stark Power GmbH — первый претендент на занятие достаточно востребованной ниши недорогих качественных решений — появился на отечественном рынке фактически в 2014 году, но реальный объем продаж стал ощутимым только в 2015-м. Официальными дистрибьюторами этого бренда являются компании «ВАЙСТЕК» и «Дует Пауэр».

Компания «Дует Пауэр» за прошедший год отмечает рост количества компаний-партнеров во Львове, Одессе, Днепропетровске, Харькове. В дополнение к киевскому сервисному центру в указанных населенных пунктах также появились аналогичные структуры. В количественном исчислении больше всего продается линейно-интерактивных ИБП Stark City и Stark City+. Если же говорить о денежной единице измерения, то впереди однофазные источники с двойным преобразованием, на долю которых приходится около половины всех продаж. Сюда относятся модели Stark Pro, Stark Pro L, Stark RT, Stark Pro RTL, Stark Pro 3/1.

Следует отметить также достаточно высокий (как для новичка рынка) уровень поставок трехфазных систем, доля которых составляет 30—40%. В эту категорию входят линейки малой (Stark Pro 3/3), средней (Stark Pro



II 3/3) и большой мощности (модульные системы Stark Power Plus).

Среди интересных проектов представители «Дует Пауэр» отмечают внедрение модульных источников Stark Power Plus на предприятиях энергетической сферы — 2 фрейма по 100 кВА и в телеком-сегменте — один фрейм на 150 кВА. Отметим, что указанный ИБП в зависимости от конфигурации решения и высоты фрейма может вклю-

чать как силовые блоки мощностью 20 кВА, так и 30 кВА. При этом его максимальная производительность из расчета на один шкаф высотой 42U составляет 210 кВА и достигается за счет установки десяти силовых модулей мощностью 20 кВА или восьми по 30 кВА.

Компания «*ВАЙСТЕК*» сосредоточилась в свою очередь на продажах ИБП Stark резервного типа — их доля



СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОПИТАНИЯ

Сетевой рынок



Рис. 10. B8033fxs — наиболее популярная в Украине модель ИБП компании Воггі

в поставках превышает 90%. Следует отметить, что кроме ИБП, в портфель продукции компании входят солнечные инверторы данного производителя.

Отметим, что «ВАЙСТЕК» также завозит на отечественный рынок ИБП компании *Huawei*. В основном это небольшие однофазные системы с двойным преобразованием UPS2000-G. Хотя в 2015 году отмечены и поставки трехфазных ИБП средней мощности UPS5000-A.

Интересы итальянского производителя — компании *Borri* — представляют в Украине две упомянутые выше компании — «Дует Пауэр» и «ВАЙСТЕК». По состоянию на 2015 год продажи осуществлялись только первой из них. При этом выполнялись поставки трехфазных систем малой, средней и большой мощности — соответственно модели B8033fxs (рис. 10), INGENIO, INGENIO Plus. Доля систем B8033fxs в поставках



Рис. 13. ИБП Small Basic компании DKC



Рис. 11. Стоечные модели ИБП SENSO с двойным преобразованием энергии мощностью от 1 до 10 кВА

ИБП Воггі составляет около 50%. Эти источники могут соединяться в параллель до 8 штук.

Компания «Банкомсвязь» в начале нынешнего года вывела на рынок ИБП под торговой маркой *SENSO*. В настоящее время продукция включает источники малой мощности: линейно-интерактивные ИБП (0,5-5 кВА), системы с двойным преобразованием энергии, в том числе промышленные (1-40 кВА). Представлены также стоечные решения (1-10 кBA) (рис. 11). Важно отметить, что в портфель поставок входят и инверторы (рис. 12) мощностью от 300 Вт до 6 кВт. Источники питания SENSO будут дополнять линейки продукции, поставляемые в настоящее время дистрибьютором на украинский рынок.

Компания «ДКС Украины», хорошо известная участникам рынка кабеленесущих систем, представила ИБП, выпускаемые под собственным брендом DKC. Среди новинок отмечается линейно-интерактивная серия Info LED мощностью от 0,65 кВА до 3,0 кВА, однофазные серии с двойным преобразованием энергии Small Basic (рис. 13) и Small Convert (обе мощностью 1-3 кВА), Solo MD (4– 12 кВА), Solo MMB (5–20 кВА), а также трехфазные по входу серии Тгіо ТМ, Trio TT и Extra TT. При этом Trio TM (8-30 кВА) имеют однофазный выход, а серии Trio TT (8-40 кВА) и Extra TT (60-120 кВА) — трехфазный. Представлены также аксессуары для удаленного мониторинга, внешние батарейные блоки, программное обеспечение для управления.

Говорить о распределении продаж по сегментам пока рано, поскольку продукция была введена в ассортимент только в декабре 2015 года. Чтобы дело сдвинулось с места, нужно время. Но, похоже, в «ДКС Украины» серьезно подошли к вопросу подготовки продажи новой продукции. По крайней мере в анкете, заполненной специа-



Рис. 12. Инверторные системы SENSO мощностью от 1 до 3 кВА

листами компании, указаны и вполне разумная оценка объема рынка ИБП, и общее состояние продаж по 2015 году, и возможный рост сектора в 2016-м.

Пожелаем всем новым производителям успехов в освоении украинского рынка.

Оценка отечественного рынка ИБП в 2015 году оказалась неоднозначной. Компании-поставщики продолжают констатировать общее падение продаж оборудования по стране в целом. Тем не менее большинство экспертов отмечают рост либо по своим брендам, либо по отдельным линейкам ИБП (как правило, системам малой мощности). Поэтому можно уверенно говорить о том, что рынок скорее жив, чем мертв. Большие надежды на нынешний год. Все уже соскучились по большим проектам, серьезным поставкам, платежеспособным заказчикам. Надеемся, что прогнозы роста рынка ИБП сбудутся.

Автор благодарит компании, принявшие участие в опросе, а также персонально Владимира Дохленко и Романа Осадчего («Шнейдер Электрик Украина»), Владимира Топалова и Павла Гвоздецкого («Альфа Гриссин Инфотек Украина»), Надежду Агафонову («Итон Электрик»), Вадима Харитонова («Мегатрейд»), Александра Литвиненко («М-ИНФО»), Рената Хайрова и Игоря Шкуренко («Бест Пауэр Украина»), Александра Дидыка (IQ Ttrading), Максима Компанийца («Дует Пауэр», Станислава Малиновского («ЗВ Пауэр Украина»), Николая Похоленко («ДКС Украины»), Юрия Романюка («Банкомсвязь»), Наталью Бокову и Вячеслава Школьного («Феникс Ред»), Михаила Ивко («Вайстек») за помощь и консультации, оказанные при подготовке статьи.

Владимир СКЛЯР, СиБ