Шафи і стійки: картина 2025 року

Ринок почувається так собі: шафи потрібні, але нема грошей.

Ринок телекомунікаційних та IT-шаф і стійок залежить від справ в економіці. Минулого року виробники та імпортери розійшлися в оцінках того, зросли чи зменшились загалом продажі цієї продукції; компанії скаржилися на брак бюджетів і нестачу кваліфікованого персоналу.

Тим не менш виробники щороку виводять на ринок нові рішення з урахуванням вимог щодо зростання щільності обчислень і підвищення енергоспоживання, збільшують глибину і вантажопідйомність, покращують можливості обслуговування. «МтБ» традиційно розпитав у учасників ринку, яка нова продукція в категорії IT-шаф і стійок з'явилась за рік, що купують замовники і яка ситуація загалом.

Світовий ринок: чим більше обчислень, тим вищі шафи

Спершу про те, чим живе світовий ринок IT-шаф і стійок. Це розрахунки і аналіз компанії Precedence Research, яка опублікувала актуальне дослідження у вересні 2025 року. За їхніми даними, у 2024 році обсяг ринку IT-шаф і стійок становив $91,12 млрд, а на кінець 2025-го він мав збільшитись до $107,38 млрд. За прогнозами, надалі ринок зростатиме солідними темпами — по 17,85% на рік, і до 2034-го сягне $470,88 млрд.

Аналітики зазначають, що ринок вийшов за межі простих шаф і нині включає інтегровані рішення, розраховані на оптимізацію вентиляції і забезпечення максимальної потужності й щільності обчислень. Зокрема розвиток штучного інтелекту спричиняє попит на шафи, що здатні вмістити кластери GPU високої щільності. Набувають поширення «розумні» шафи, споряджені сенсорами і засобами моніторингу на базі ШІ, які забезпечують предиктивне обслуговування і більш ефективне енергоспоживання. Вендори впроваджують інтелектуальні функції, які динамічно підлаштовують роботу системи охолодження і балансують навантаження в реальному часі. Таким чином, ШІ одночасно стимулює попит на шафи і трансформує їхню конструкцію.

За категоріями продукції у 2024 році домінували власне шафи (58%), тоді як сегментові відкритих стійок

ASSEMBLED IN
GERMANY

DIGITUS®

Найвища якість та надійність

Поблизу штаб-квартири компанії в місті Люденшайд введено в експлуатацію нове виробничо-складське приміщення для виготовлення мережевих та серверних шаф торгівельної марки DIGITUS®.

Також виробничо-складальним підрозділом виготовляються волоконно-оптичні патч-панелі торгівельної марки DIGITUS®, які забезпечують монтаж волоконно-оптичного кабелю. Це дозволяє нам гарантувати постійну наявність продукції та задовольняти постійно зростаючий попит.

- Виготовлення на замовлення
- Вчасне постачання товару
- Виготовлення в Люденшайді, Німеччина

Постійний процес вдосконалення новітніх технологій при виготовленні мережевих та серверних шаф торгівельної марки DIGITUS®

Завдяки стратегії «Виготовлення на замовлення» компанія ASSMANN надає своїм клієнтам можливість створювати індивідуальні конфігурації продукції відповідно до конкретних вимог. Усі мережеві та серверні шафи торгівельної марки DIGITUS® можна замовити онлайн, індивідуально сконфігурувати та отримати з доставкою в обумовлені терміни.

Перейти на вебсайт

прогнозується найшвидше зростання. Шафи добре захищають від впливу середовища, забезпечують гарну організацію кабелів і управління температурними режимами завдяки вбудованим вентиляторам. Наявність замка і можливість сегментації важливі для фізичної безпеки і відповідності регуляторним вимогам. ШІ та обчислення високої щільності потребують ефективного охолодження і високої щільності енергії, що закриті шафи ефективно забезпечують, зокрема завдяки рідинному охолодженню і моніторингу за допомогою ШІ. Виробники створюють модульні рішення, які уможливлюють гнучке розширення і мінімізують займану площу.

З іншого боку, відкриті стійки активно впроваджуються там, де захист є менш критичним. Їхня конструкція забезпечує легкий доступ до обладнання для його обслуговування і модернізації. Окрім того, у менш масштабних проєктах відкриті стійки забезпечують ефективніше повітряне охолодження, що робить їх привабними для організацій з невеликими бюджетами. Зростання цього сегмента також обумовлене будівництвом модульних і периферійних датацентрів для підтримки навантажень 5G та IoT, де стійки служать практичним рішенням для компактної інсталяції.

Половина продажів припадає на шафи висотою до 42U, які набули поширення в корпоративних мережах і ЦОД середнього розміру. Вони забезпечують достатній простір для більшості IT-навантажень, будучи водночас не надто громіздкими. Ці шафи легко монтувати і обслуговувати без потреби в спеціальних інструментах, вони стандартизовані і сумісні з широким спектром обладнання, масово представлені на ринку.

Проте найшвидше зростатиме сегмент шаф висотою 43U-52U. Навантаження ШІ, HPC і хмарних сервісів вимагають більшої щільності розташування серверів, що викликає потребу в вищих шафах. Вони скорочують витрати як завдяки зменшенню кількості самих шаф і відтак займаної площі, так і завдяки можливості розмістити в них більше кабельної та енергетичної інфраструктури, що зменшує кількість допоміжного обладнання в розрахунку на шафу.

Серед видів датацентрів найбільше шаф купують гіпермасштабовані (гіперскейлери), хоча найшвидше зростає попит серед периферійних ЦОД. Головним замовником, як і варто очікувати, є сфера IT і телекомунікацій. Водночас найшвидше зростає попит у сфері охорони здоров'я, що пов'язано з оцифруванням медичних карток, впровадженням телемедицини і поширенням носимих медичних пристроїв. Софт на базі ШІ, який використовується для створення нових ліків і діагностики пацієнтів, потребує шаф, розрахованих на високопродуктивні обчислення. А необхідність дотримання вимог щодо захисту медичних даних стимулює потребу в фізичному захисті.

Українські справи

Тепер безпосередньо на те, що відбувається на вітчизняному ринку. Тут присутні як світові бренди — які працюють через дистриб'юторів, а деякі мають і представництва, — так і українські виробники, які складають їм гідну конкуренцію і самі виходять на іноземні ринки.

Основні виробники шаф, які присутні в Україні, а також їхні місцеві дистриб'ютори представлені в **таблиці**.

Табл. Структура українського ринку корпусних систем у 2025 році

Виробник	Країна походження	Партнери в Україні	Статус
CMS	CMS	Україна	Виробник, власник торгової марки
Conteg	Чехія	Мегатрейд, MTI, MUK	Дистриб'ютори
Digitus (бренд Assmann)	Німеччина	Є представник	
		ERC	Дистриб'ютор
Estap (бренд Legrand)	Туреччина	IQ Trading	Дистриб'ютор
IPCOM	Україна	IPCOM	Виробник, власник торгової марки
Kingda	Китай	MTI	Дистриб'ютор
Lande	Туреччина	Мегатрейд	Ексклюзивний дистриб'ютор
Legrand	Франція	Легранд Україна	ДП
Minkels (бренд Legrand)	Нідерланди	IQ Trading, MUK	Дистриб'ютори
Mirsan	Туреччина	ERC	Ексклюзивний дистриб'ютор
Molex	США	MTI	Дистриб'ютор
nVent Schroff	Німеччина	Мегатрейд, VD MAIS	Дистриб'ютори
Panduit	США	Мегатрейд	Дистриб'ютор
Premium-Line	Німеччина	IQ Trading	Дистриб'ютор
Rittal	Німеччина	ТОВ Ріттал	ДП
Schneider Electric	США/Франція	Шнейдер Електрік Україна	ДП
		KM Disti, MTI, MUK	Дистриб'ютори
SteelNet	Україна	Діпнет Україна	Виробник, власник торгової марки
Tripp Lite by Eaton	США	MUK	Дистриб'ютор
TECO	Україна	TECO	Виробник, власник торгової марки
Triton	Чехія	Старком-Трейд	Дистриб'ютор
Vertiv	США	Alpha Grissin Infotech Ukraine, MUK	Дистриб'ютори
ZPAS	Польща	ERC	Ексклюзивний дистриб'ютор
Євроформат	Україна	Євроформат	Виробник, власник торгової марки
Торговий дім «ЦСВ»	Україна	Торговий дім «ЦСВ»	Виробник, власник торгової марки

Далі — коротко про новинки і про те, що продавалося. Спершу розповімо про іноземні бренди, а потім — про українські.

Schneider Electric

Тут з'явились нові шафи APC NetShelter SX Advanced (**рис. 1**), розраховані на встановлення серверів штучного інтелекту. Їхні особливості — збільшена глибина і надвисока навантажувальна здатність: 1927 кг (статична) і 1587 кг (динамічна). Шафи мають такі розміри: висота 48/52U, ширина 750/800 мм, глибина 1295/1470 мм, колір виконання — чорний. Солідний внутрішній об'єм дозволяє встановлювати сервери з великою глибиною та інтегрувати компоненти системи рідинного охолодження, а підвищена навантажувальна здатність — розміщувати більшу кількість обладнання. При цьому протиударне пакування забезпечує можливість транспортування з встановленим обладнанням вагою до 1587 кг.

Шафи мають двері з рівнем перфорації 80% і 3-точковим замком на передніх дверях. В кришці розміщені 4 кабельні вводи збільшеного розміру.

Рис. 1. Шафа APC NetShelter SX Advanced (Schneider Electric)

У 2025 році в категорії серверних/універсальних шаф найкраще продавались моделі висотою 42U: дві з серії APC NetShelter SX Gen2 шириною 600 і 800 мм, глибиною 1200 мм; а також стійка APC EasyRack 42U (600×1100 мм). Усі вони постачаються у зібраному вигляді. З настінних шаф — модель APC NetShelter 6U для комутаторів (600×400 мм).

Vertiv

Компанія ***«Альфа Гріссін Інфотек Україна»*** (Alpha Grissin), яка є дистриб'ютором Vertiv, робить фокус як на мобільні модульні центри обробки даних контейнерного типу (мобільні МЦОД), так і на датацентри, що розташовуються в будівлях. У цих проєктах використовуються шафи Vertiv із великим переліком аксесуарів, зокрема конструктивні рішення для розмежування холодних та гарячих зон. Більшість шаф продаються у складі проєктних рішень ЦОД разом з ДБЖ, системами мікроклімату, розподілу живлення та моніторингу — усе також виробництва Vertiv. Окрім того, Alpha Grissin продає шафи Vertiv як окремий продукт.

У минулорічному огляді ми писали про шафи типу Colocation Rack з розмежуванням доступу по висоті, що дозволяє безпечно розділити одну серверну шафу між двома орендарями. Для цього застосовуються спеціальні комплекти Colocation Kits, які додають до шафи VR або DCM окремі передні та задні двері, кабельні канали та перегородки, формуючи дві ізольовані секції — верхню та нижню — з власними U-позиціями (**рис. 2**). Також відносно новими для нашого ринку є серверні шафи глибиною 1400 мм, розраховані на розміщення сучасних «супердовгих» серверних платформ, систем високої щільності та обладнання з глибокими шасі. Такі шафи забезпечують більший простір, що особливо актуально для інфраструктури з високими навантаженнями, зазначає компанія-дистриб'ютор.

Рис. 2. Комплект Colocation Kit від Vertiv

Alpha Grissin постачає продукцію для системних інтеграторів. У 2025 році найбільше продано серверних шаф висотою 42U: VR3100 (600×1100 мм) і VR3300 (600×1200 мм), вантажопідйомність 1360 кг. Головними замовниками є державний сектор і телекомунікаційні компанії.

Conteg

Продукція цього чеського виробника добре відома в Україні і далеко не обмежується шафами: Conteg виробляє рішення для дата-центрів, телекомунікацій, промисловості, зовнішнього розташування і охолодження. Постачання в Україну здійснюють дистриб'ютори — ***«Мегатрейд»*** і ***MTI***, причому перший продає продукцію через партнерів, а другий підлогові і настінні шафи також частково через інтернет-магазини.

Асортимент шаф Conteg у портфелі MTI у 2025 році поповнився кількома лінійками. У категорії серверних шаф з'явилась серія Premium Server RF1 (**рис. 3**) з заявленою навантажувальною здатністю до 2000 кг. Модельний ряд включає шафи висотою 27, 42, 47 і 52 U, глибиною 800, 1000 і 1200 мм, шириною 600 і 800 мм. Шафи мають передні і задні двері з перфорацією 86%, передні відчиняються на 190°. У кришці — два щіткові кабельні вводи і отвір для блока охолодження на 6 вентиляторів (у деяких моделях — на 9).

Серед настінних шаф додалась лінійка iSEVEN RQN. До її складу входить велика кількість шаф висотою від 6U до 21U, шириною 572 мм і глибиною 600 і 450 мм. Шафи мають дверцята з міцного скла або сталевої пластини, кабельні вводи розташовані в кришці, дні і задній стінці. Навантажувальна здатність — до 50 кг. Постачаються ці шафи у зібраному вигляді, але є аналогічна лінійка шаф iSEVEN Flex RQN, які продаються розібраними.

Рис. 3. Підлогові серверні шафи Conteg Premium Server RF1

МОДУЛЬНІСТЬ, СТАНДАРТИЗАЦІЯ І ІНТЕГРАЦІЯ

Надія МИХАЙЛЕНКО,
менеджер з розвитку бізнесу
«Альфа Гріссін Інфотек Україна»

Український ринок IT-шаф і телекомунікаційних стійок у 2024–2025 роках активно трансформується під впливом відновлення інфраструктури, розширення датацентрів та безперервної роботи критичного IT-обладнання. Попри позитивну динаміку, перед ринком стоїть кілька ключових завдань, від яких залежить подальший розвиток галузі.

1. Дефіцит серверних приміщень і потреба в стандартизації. Значна частина компаній експлуатує IT-інфраструктуру в приміщеннях, не спроєктованих відповідно до міжнародних стандартів (TIA-942, EN 50600), або в частково адаптованих серверних із обмеженими можливостями з енергоживлення, охолодження та фізичної безпеки. Це зумовлює необхідність впровадження типових проєктних підходів, а також поширення інтегрованих модульних рішень класу MicroDC та SmartCabinet. Критичними параметрами уніфікації є допустиме статичне та динамічне навантаження шаф, глибина для розміщення сучасного серверного обладнання, організація повітряних потоків, система кабель-менеджменту та резервування інженерних підсистем. Оператори віддаватимуть перевагу масштабованим рішенням з модульною архітектурою, які дозволяють швидке розгортання, поетапне нарощування потужності та адаптацію під змінні вимоги IT-навантаження.

2. Зростання IT-навантаження вимагає застосування серверних шаф, оптимізованих для контрольованого повітряного потоку та сумісних із сучасними системами охолодження. Ключовими параметрами є висока повітропроникність передніх і задніх дверей (перфорація більше 70%), оптимальне заповнення шафи для зниження турбулентності та мінімізації рециркуляції гарячого повітря. Ефективність охолодження підвищується за рахунок впровадження рішень ізоляції гарячих і холодних коридорів, використання заглушок (blanking panels) та герметизації кабельних вводів. Додатково рекомендується застосування інтелектуальних PDU з функціями моніторингу споживаної потужності, струмів по фазах, а також температури й вологості на рівні шафи для оперативного контролю теплових режимів і оптимізації показника PUE (Power Usage Effectiveness).

3. Надійність за умов нестабільної роботи мереж і енергетики. Часті перебої електроживлення та коливання температури суттєво підвищують вимоги до інженерної інфраструктури. У таких умовах ключову роль відіграють перевірені рішення провідних виробників, серед яких Vertiv є №1 у світі в сегменті трифазних ДБЖ і в управлінні температурним режимом у ЦОД, що підтверджується дослідженнями Omdia і Dell'Oro. А комплексний підхід створення правильної IT-інфраструктури забезпечить стабільну та передбачувану роботу IT-обладнання за частих відключень електроенергії, пікових навантажень на мережу та складних умовах експлуатації.

Також з'явились усепогодні настінні шафи WME-O19. Вони виготовлені з нержавіючої сталі з поліефірним покриттям для захисту від ультрафіолету, дверцята (прозорі або суцільнометалеві) по периметру герметизовані поліуретановою піною. Можна придбати додаткові аксесуари на кшталт дашка від дощу. Шафи відповідають класу пиловологозахисту IP66 та мають такі габарити: висота 600, 800 і 1000 мм, глибина 600 мм, ширина 400 і 500 мм.

Що стосується продажів, то, за даними MTI, у 2025 році найбільшим попитом користувались дві моделі універсальних шаф висотою відповідно 42U і 27U, ширина 600 мм, глибина 800 мм, вантажопідйомність 800 кг. Шафи мають цільнозварний корпус і відтак продаються зібраними. З настінних шаф — RUN-15–60/60 (15U, вантажопідйомність 60 кг) і RQN-12–60/45 (12U, 50 кг).

PANDUIT™

ІННОВАЦІЇ.
ПРОЄКТУВАННЯ.
ТРАНСФОРМАЦІЯ.

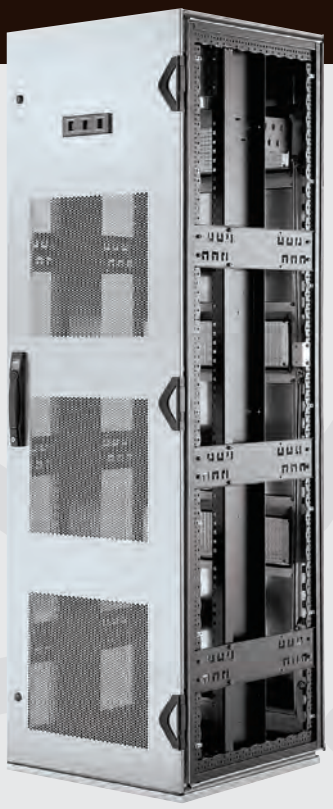
Шафи FlexFusion™
Рішення конвергентної інфраструктури

Прискорюйте впровадження завдяки гнучкому проєктуванню серверних шаф для дата-центрів

MEGATRADE
project distribution

Офіційний дистриб'ютор
Panduit в Україні
www.megatrade.ua
+380 44 538 00 06

nVent
SCHROFF



СЕРВЕРНІ ШАФИ
VARISTAR

- Великий вибір розмірів і модифікацій
- Вражаючі показники допустимих статичних і динамічних навантажень
- Унікальний профіль типу «меандр» для універсального та надійного кріплення приладдя та організації укладання кабелів
- Продумана конструкція уможливлює встановлення додаткового обладнання у разі підвищених вимог до ступеня захисту IP, EMC- екранування та сейсмостійкості.

Вражаючі переваги,
щоб бути **кращими в класі**
серверних шаф для
електронного обладнання.

MEGATRADE
project distribution

Офіційний дистриб'ютор
nVent Schroff в Україні
www.megatrade.ua
+380 44 538 00 06

Digitus

Шафи Digitus, бренду німецької компанії ***Assmann***, продаються переважно через партнерську мережу, окрім настінних, половина з яких надходить в інтернет-магазини. Цього року постачались дві моделі настінних шаф: DN-3302 (універсальні висотою 32U, розміри 600×600 мм, вантажопідйомність 600 кг) і DN 31128B (серверні висотою 42U, 800×1000 мм, 1000 кг). Третина продажів настінних шаф припала на три моделі телекомунікаційних боксів висотою 6U, 7U і 12U, з вантажопідйомністю відповідно 30, 60 і 100 кг. Кількісно саме настінних шаф було продано найбільше, тоді як найвідчутніше зростання показали всепогодні шафи.

Новинка 2025 року — серія телекомунікаційних шаф Unique Light (**рис. 4**), що мають висоту 42U (2053×800×1000 мм). Шафи постачаються в зібраному вигляді, мають скляні двері і модульний корпус зі знімними 19"-панелями по обидва боки. Всередині розташовані дві пари вертикальних 19"-профільних рейок, для більшої міцності сполучені з горизонтальними розпірками. Максимальна навантажувальна здатність цих рейок становить 800 кг. В даху і дні, а також в задній стінці є щіткові кабельні вводи. Також на даху можна встановити систему охолодження. Шафи доступні в двох кольорах: чорному та сірому.

Рис. 4. Телекомунікаційна шафа Digitus Unique Light

Kingda

Китайська компанія ***Ningbo Kingda Industries*** виготовляє серверні підлогові і настінні шафи. Як зазначає дистриб'ютор, компанія MTI, вони пропонуються в типових конструктивах відповідно до опрацьованих

ПРОГНОЗИ НА 2026 РІК ДЛЯ ТЕЛЕКОМ-РИНКУ УКРАЇНИ

Тетяна КАЗАНЦЕВА,
Project Manager TECO

Прогнози на 2026 рік для українського телекомунікаційного ринку загалом залишаються оптимістичними. Галузь буде активно розвиватися завдяки двом ключовим факторам: нагальній потребі у відновленні пошкодженої інфраструктури та масштабній модернізації мереж, яка триває навіть попри воєнні виклики. Для компанії TECO це означає стабільно високий попит на телекомунікаційні шафи та кліматичні рішення, необхідні для роботи оновлених мережевих систем.

У 2026 році продовжиться активне відновлення обладнання на деокупованих та прифронтових територіях. Оператори зв'язку планують замінити значну кількість одиниць пошкодженого обладнання та побудувати нові вузли зв'язку на модернізованих технічних вимогах. Це забезпечить стабільний попит на:

- вуличні та антивандальні шафи з підвищеним ступенем захисту (IP55–IP65);
- шафи з інтегрованими системами резервного живлення;
- кліматичні модулі для роботи у широкому діапазоні температур;
- пересувні базові станції.

Також 2026 рік стане ключовим у впровадженні повноцінних 5G-мереж в Україні. Це вимагатиме від операторів будівництва нових базових станцій та модернізації існуючих вузлів. Оскільки базові станції 5G потребують більшої щільності розміщення та більш вимогливі до кліматичних умов, зросте попит на:

- компактні outdoor-шафи;
- корпуси для активного обладнання з енергоефективним охолодженням;
- рішення з інтегрованими батареями та ДБЖ для роботи навіть під час блекаутів.

TECO вже має відповідні лінійки обладнання та може швидко адаптувати шафи під специфічні вимоги мобільних операторів.

Світові телеком-лідери у 2026 році активно розпочинатимуть випробування технологій 6G, що створить нові вимоги до інфраструктури та обладнання. Очікується, що оператори зв'язку та технічні партнери в Європі також приєднаються до окремих етапів тестування. Це означає появу перспективних напрямів:

- шафи та корпуси для розміщення високочастотного обладнання;
- нові рішення з пасивним і активним охолодженням;
- інфраструктура для edge-обчислень (fog/edge cabinets).

Загальна динаміка ринку у 2026 році – позитивна. Відновлення інфраструктури, перехід до 5G, підготовка до майбутнього впровадження 6G та зростання потреби в енергонезалежних, антивандальних і кліматично-захищених рішеннях створюють сприятливі умови для швидкого розвитку.

вимог ринку та його неодмінної тенденції знайти якісне бюджетне рішення. Серед підлогових шаф у 2025 році найкраще продавалась KD-002–6042 — це шафа універсального призначення висотою 42U, шириною 600 мм і глибиною 1000 мм, з вантажопідйомністю 800 кг. Постачається вона в розібраному вигляді. З настінних шаф — KD-007–6606 і KD-007–6612, дві шафи висотою відповідно 6U і 12U, інші розміри 600×600 мм, вантажопідйомність 60 кг.

Lande

Компанія ***«Мегатрейд»***, яка є ексклюзивним дистриб'ютором цього виробника, здійснює продажі безпосередньо замовникам. Нагадаємо: Lande продукує декілька серій підлогових шаф, зокрема DYNAmic і DYNAmicBasic, DYNAmaxServer з підвищеною вантажопідйомністю, SOUNDproof з підвищеною звукоізоляцією і в дерев'яному оформленні.

lande
RACK CABINET

Шафи Lande
– звична якість
незвичних рішень

- Фізична безпека
- Зручність обслуговування
- Збільшення строку служби пристроїв
- Широкий вибір моделей для різних завдань
- Для потреб як малого бізнесу, так і великих підприємств з власними ЦОДами

MEGATRADE
project distribution

Ексклюзивний дистриб'ютор
Lande в Україні
www.megatrade.ua
+380 44 538 00 06

Категорія настінних шаф представлена також кількома серіями, зокрема в антивандальному виконанні, NETbox, які забезпечують швидкий доступ до обладнання, та SLIMbox — малої глибини для розміщення активного та пасивного обладнання.

TECO

Компанія TECO — національний виробник, який випускає різноманітні шафи та стійки. Основними споживачами шаф TEKO є телекомунікаційні компанії, енергетика, транспортна галузь, промисловість, продукція використовується для організації мереж, датацентрів та серверних приміщень. Як і попереднього року, компанія переважно займалася виробництвом кліматичних шаф та кліматичного обладнання для всіх трьох мобільних операторів, які купували цю продукцію для розширення своїх мереж. Окрім того, TECO виготовила для НЕК «Укренерго» підлогові кліматичні та серверні шафи, для КП «Укрспецзв'язок» — підлогові та навісні шафи 19", які були розроблені відповідно до індивідуального технічного завдання. Для АТ «Укрзалізниця» виготовлено підлогові шафи висотою 42U з додатковим обладнанням.

Загалом, як і раніше, більшість продажів становлять всепогодні шафи, які компанія продає переважно напряму замовникам, так само як і відкриті стійки. Підлогові шафи постачаються порівну через власний відділ продажів і партнерську мережу, настінні — у співвідношенні приблизно 2:1. З підлогових шаф цього разу продавались дві: PureAlume 42U універсальна і серверна, з вантажопідйомністю відповідно 600–800 і 1500 кг. При цьому універсальні шафи можуть постачатися як у зібраному, так і в розібраному вигляді. Серед настінних шаф найбільше продавалась EasyCase 19" 9U 600×500 мм з дверцятами зі скла та акрилу і вантажопідйомністю 40 кг.

З новинок з'явилась кліматична шафа висотою 42U, шириною 3×19" і глибиною 600 мм, яка складається з трьох шаф, обладнаних кондиціонерами 220/48 В потужністю 2,5 кВт з фрікулінгом. Ці шафи були виготовлені для одного з львівських інтернет-провайдерів (**рис. 5**). Віднедавна TECO почала виробляти установки зберігання енергії (BESS), призначені для інтеграції з ВДЕ і електромережами. Вони доступні у двох варіантах: ємністю 5–20 кВт·год і 10–40 кВт·год. Установки вже знайшли застосування, зокрема у столиці Нігерії Абуджі.

Рис. 5. Потрійна кліматична шафа TECO на майданчику львівського провайдера

Estap

Компанія ***IQ Trading***, яка є офіційним дистриб'ютором цього бренду в Україні, здійснює продажі повністю через партнерську мережу. Більшість продажів — це підлогові шафи. Вподобання замовників не змінюються: найбільш популярними є універсальні шафи серії EvoLine, з них понад половина припадає на дві моделі: EVL16U6080 і EVL32U6080. Єдине що — трошки зменшилось співвідношення продажів цих моделей (торік було відповідно 18% і 40%, зараз 24% і 33% від загального обсягу). Шафи постачаються у зібраному вигляді, мають габарити 600×800 мм, висота — відповідно 16U і 32U. Загалом же лінійка EvoLine налічує десятки типорозмірів висотою від 16U до 47U, конструкція дозволяє витримувати навантаження до 1000 кг, а доступна додатково кришка типу «пагода» захищає від пилу та вологи й забезпечує захист від пилу і води, ще й створює ефект димаря для кращого охолодження.

Premium-Line

Тут дистриб'ютором також є IQ Trading — на цей бренд припадає більшість продажів шаф у компанії. Як і торік, найчастіше купували модель 611266122 — серверну шафу розмірами 600×600 мм, що має висоту 12U і вантажопідйомність 60 кг. Шафа має дві пари напрямних рейок,

знімні бічні стінки і дверцята з загартованого скла з кутом відкриття понад 180°.

CMS

Компанія ***Cable Management Systems*** пропонує шафи і стійки під власним брендом CMS. Дві третини продажів становлять настінні шафи, близько 20% — відкриті стійки, решта — підлогові шафи.

У категорії настінних шаф було найбільше новинок: це три моделі економ-класу висотою відповідно 4U, 6U та 8U, ширина і глибина 600×400 і 600×600 мм. Вони мають дверцята з акриловим склом, кабельні вводи з трьох боків (вгорі, внизу і на задній стінці), постачаються в розібраному вигляді (конструкція включає 8 основних елементів). Вісім кріплень для ніжок (4 по краях і 4 ближче до середини) дають змогу ставити сусідні шафи впритул.

cms
Cable Management Systems

Рішення для структурованих кабельних мереж

Київ, вул. Івана Дяченка, 20-А
www.cms.ua +380 (97) 576-22-88

Що стосується серверних шаф, то тут з'явилась модель UA-MGSE24810MB висотою 24U, шириною 800 мм і глибиною 1055 мм. Максимальне допустиме навантаження — 500 кг. Шафа має передні двері з гартованого скла, можливе встановлення охолоджувального блока з трьох вентиляторів (на місці заглушок).

У категорії відкритих стійок з'явились стійки-кронштейни Cube (**рис. 6**). Як нам пояснили в компанії, розроблені вони як рішення, що можуть використовуватись для забезпечення автономного електроживлення та комунікацій. Стійки мають кубічну форму з габаритами 9U в усіх площинах (550×550×550 мм), в них можна компактно розмістити різноманітне обладнання (від ДБЖ до комунікаційного). Завдяки простоті й швидкості збирання, а також наявності аксесуарів до них (колеса, ручки, полиці тощо) ці стійки користуються попитом не лише для стаціонарних, а й для різноманітних мобільних рішень (легко розміщуються в мікроавтобусі чи пікапі).

Рис. 6. Відкрита стійка-кронштейн Cube2 компанії CMS

ПОПИТ Є, АЛЕ ПРОБЛЕМИ З ВИРОБНИЦТВОМ

Андрій ПОЛЯНСЬКИЙ,
менеджер з продажів, CMS

Шафи наразі доволі затребувані, попит на них є постійно, бо пошкоджені через обстріли об'єкти та нове будівництво потребують такої продукції. Тому першочергове завдання – це забезпечення своєчасного постачання шаф від виробника до замовника.

Проблеми, які переживає ринок, насамперед пов'язані з виробництвом. Передусім це безперебійне забезпечення електрикою виробничих потужностей (блекаути та аварійні відключення електроенергії), а також нестача кадрів на виробництві (мобілізація, міграція). Цього року ми теж відчули такі проблеми, хоча наразі за більшістю категорій продукції вдалося їх вирішити шляхом залучення додаткових виробничих потужностей.

Наразі найбільшим попитом користуються інвертори з батареями, а наші шафи стають у нагоді для подібних рішень. В найближчому ж майбутньому, можливо, актуальнішими стануть кліматичні рішення, які можна встановлювати у нестандартних місцях та які здатні витримувати різні погодні умови.

Стійки-кронштейни доступні у трьох варіантах: Cube1 має товщину ребра 1,5 мм, Cube2 (посилений) — 2 мм, а Cube3 (теж 2 мм) відрізняється спрощеною конструкцією: складається з деталей двох видів (частини рами і кути), які збираються в будь-якій послідовності. Стійки можна розташовувати на підлозі або монтувати на стіну, а також з'єднувати між собою по горизонталі, вертикалі і в глибину.

У 2025 році серед підлогових найбільш популярними були універсальна і серверна посилені шафи висотою 42U і вантажопідйомністю 700 кг, з перфорованими дверима, а також серверна шафа на 24U вантажопідйомністю 450 кг. З настінних — дві моделі на 9U і одна на 6U, усі розраховані на 70 кг навантаження.

Рис. 7. Настінна шафа CSV Wallmount Lite 9U-450 з акриловими дверцятами

У 2025 році настінні шафи CMS часто використовувалися в мережах АЗС, для будівництва і реставрації освітніх закладів, торгівельних мереж, державних установ тощо. Декілька проєктів реалізовано в банківській сфері. Компанія має широкий асортимент і намагається підтримувати його на складі.

CSV

Компанія ***«Торговий Дім «ЦСВ»*** виробляє різноманітні шафи під маркою CSV: серверні підлогові, настінні, антивандальні, для зовнішнього розміщення, а також відкриті стійки. Продажі відбуваються приблизно в такій пропорції: 2/3 через партнерську мережу і 1/3 напряму замовникам. При цьому майже половину продажів складають настінні шафи, і близько 30% — відкриті стійки. Замовниками ж є IT-компанії, інтернет-провайдери, торгівля.

У 2025 році змін у лінійках шаф не відбулося. Що стосується уподобань замовників, то серед підлогових найактивніше продавались шафи серії Lite Plus — серверні/монтажні висотою 42U, ширина/глибина 600×880 мм, з вантажопідйомністю 800 кг: одна модель має перфоровані двері, інша — акрилові. А також ще одна модель з тієї серії, яка відрізняється меншою глибиною: 635 мм. Лінійку Lite Plus свого часу розробили з прицілом на зниження вартості — метою було створити шафи, що виграють за ціною у китайських аналогів. Від «старшої» лінійки CSV Rackmount вони відрізняються зокрема товщиною металу зварних рам: 1,5 мм проти 2 мм. У базовому варіанті шафи мають 4 місця для встановлення вентиляційних блоків. Постачаються ці шафи в розібраному вигляді — завдяки заздалегідь запресованим кріпильним елементам для збирання достатньо лише викрутки.

З настінних шаф найпопулярнішими були дві: CSV Wallmount Lite 6U-450 і CSV Wallmount Lite 9U-450, висотою відповідно 12U і 15U, ширина/глибина 570×450 мм, вантажопідйомність 120 кг. Першу купували у виконанні з перфорованими дверцятами, другу — у варіанті з акриловим склом (**рис. 7**). Шафи мають зварну раму зі сталі товщиною 1 мм, два місця під вентилятори і, подібно до Lite Plus, збираються викруткою.

* * *

Як і минулого року, компанії повідомляють про різну динаміку продажів. Серед тих, хто навів такі дані, 2 компанії повідомили про зростання у категорії підлогових шаф, і 3 — про падіння. У категорії настінних шаф — відповідно 2 і 4, всепогодних — по 2, і 4 компанії повідомили про зменшення продажів відкритих стійок. Зростання в межах 4–20% для підлогових шаф, 24–200% для настінних. Падіння — відповідно 5–80% і 2–65%. Медіанні значення для підлогових шаф: зростання 16%, падіння 30%; для настінних: зростання 41%, падіння 12%.

Проблеми ринку, про які говорять компанії, можна згрупувати в дві: гроші і виробництво. У першому випадку йдеться про обмежені бюджети у замовників і відсутність державних проєктів. Ускладнення виробництва пов'язане з відключеннями електрики, браком персоналу (міграція та мобілізація працівників), руйнуванням виробничих потужностей і релокацією підприємств. «Мегатрейд» також називає проблеми з логістикою і зберіганням, через що більшість постачальників обирають розбірні шафи.

При цьому ринок має потенціал до зростання, оскільки IT-шафи потрібні для відновлення інфраструктури, пошкодженої через обстріли та бойові дії, а також для модернізації телекомунікаційних мереж, забезпечення безперервної роботи критичного IT-обладнання, будівництва і розширення датацентрів. З технологічних тенденцій називають актуальність рішень з підвищеним пило– та вологозахистом, а також інтегрованих шаф з встановленням систем охолодження, безперебійного живлення і моніторингу, які забезпечують роботу серверів під час знеструмлень.

Василь ТКАЧЕНКО, **МтБ**