



Дождались! После нескольких лет стабильного падения рынок системной интеграции в Украине, наконец, показал небольшой рост. И, похоже, это не эпизод, а тенденция. Хотя, конечно, ситуация в сегменте все еще очень сложная.

## Рынок системной интеграции в Украине: ОТ ВЫЖИВАНИЯ К РАЗВИТИЮ

**Р**ынок системной интеграции, наверное, один из наиболее странных и противоречивых сегментов национальной ИТ-отрасли. Судите сами. В результате кризиса количество проектов резко сократилось, денег у заказчиков стало в разы меньше, но число компаний-интеграторов практически не изменилось. В лучшие годы, скажем, в 2007–2008 годах, их насчитывалось несколько сотен. За последние десять лет рынок в долларовом эквиваленте сократился в пять раз. Чего нельзя сказать о количестве интеграторов. Как показывает даже беглый обзор, список компаний, которые декларируют свою принадлежность к этому сегменту рынка, все так же исчисляется сотнями.

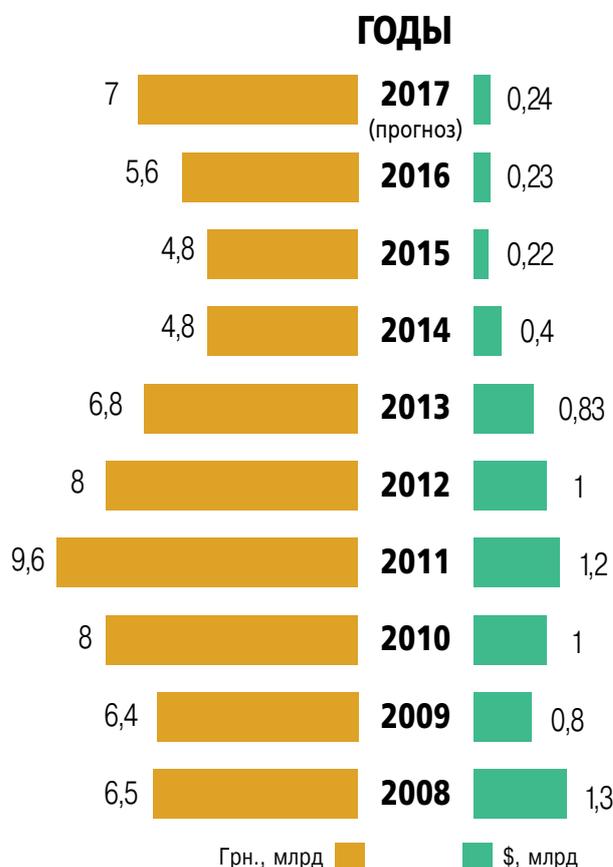
**В 2016 году украинский рынок СИ в долларовом выражении сократился в 5,6 раза по сравнению с 2008-м, а в национальной валюте — упал всего на 13%**

**В 2016 году рынок СИ в Украине достиг отметки \$230 млн, а в 2017-м должен выйти на показатель \$240–250 млн**

В большинстве случаев это совсем небольшие компании со штатом от десяти до 50 человек, для которых СИ — побочный вид деятельности, указанный в числе прочих направлений (вдруг кто-то спросит). В то же время количество интеграторов, которые осуществляют проекты более-менее регулярно, тоже не маленькое, как для размеров нашего рынка — таковых удалось насчитать около сотни. Очевидно, СИ все также остается привлекательным видом бизнеса, даже несмотря на длительный спад. Как показало исследование «СиБ», которое мы традиционно проводим в это время года, участники рынка верят в его скорейшее возрождение и чувствуют грядущее появление новых крупных проектов.

### Рынок растет

Рынок системной интеграции в Украине за последний год однозначно вырос по всем параметрам. Особенно это заметно в гривневом выражении, что вызвано, главным об-

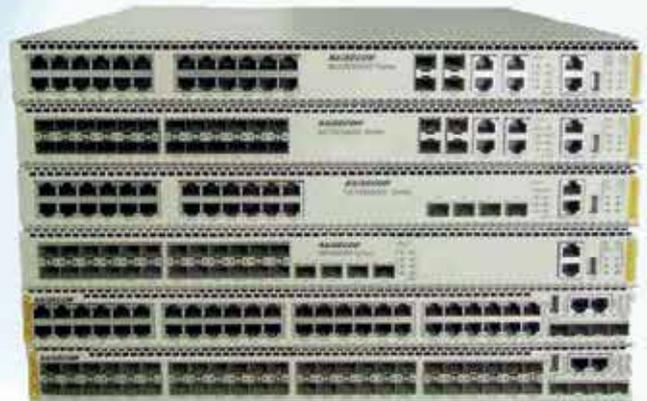


Объем украинского рынка системной интеграции в национальной валюте и долларах США

# Комутатори доступу та агрегації

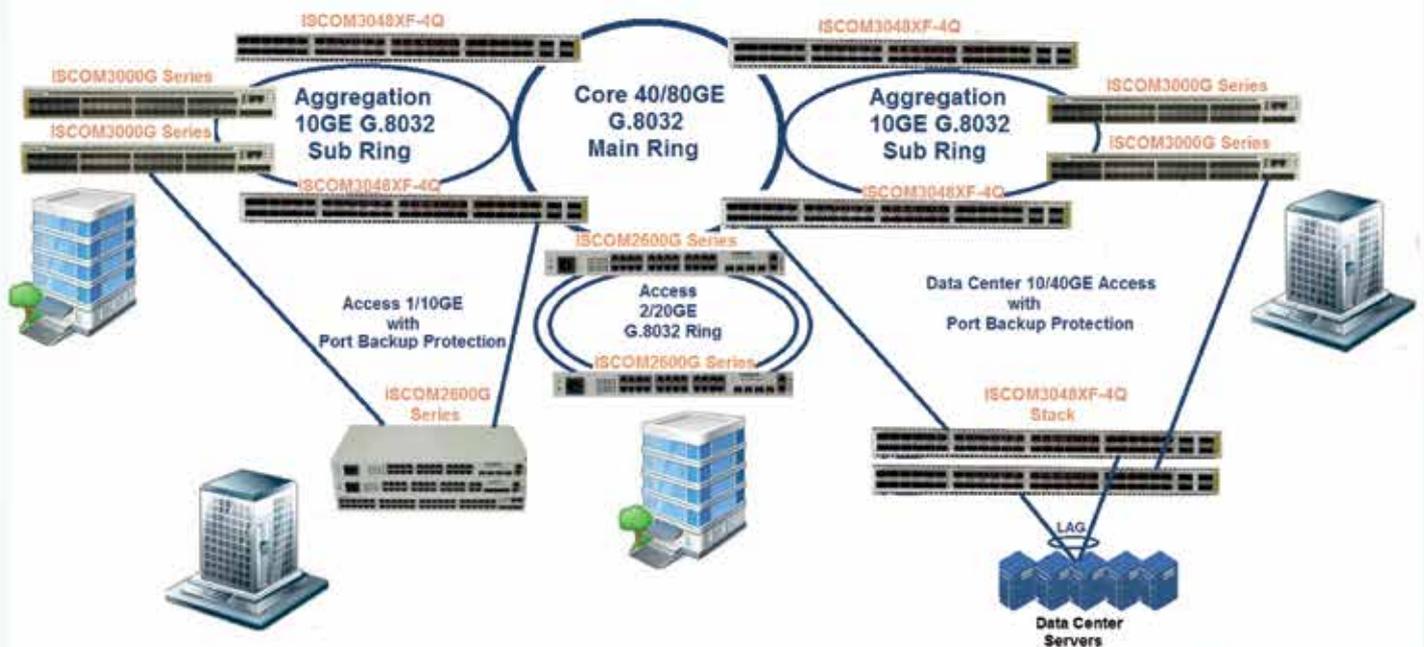


**ISCOM2600G Series:  
L2 GE/10G Switch  
Від 170 USD**



**ISCOM3000 Series:  
L3 GE/10G Switch  
Від 750 USD**

## Схема підключення



**М. Київ вул. В. Дубініна, 1**  
**+380 44 251 30 00**  
**support@tiacom.ua**  
**www.tiacom.ua**  
**FB: /tiacomtelecommunication**

**tiacom**

**RAISECOM**

## РЫНОК НАЧАЛ ВОССТАНАВЛИВАТЬСЯ

Состояние украинской экономики и общая ситуация в стране сильно сказывается на основных показателях внутреннего ИТ-рынка. За последние несколько лет пострадали практически все компании, независимо от специализации и сферы деятельности. В секторе ИТ потеряли свои позиции крупные игроки, они перешли в категорию крепких середнячков, появилось множество мелких «отпочковавшихся» узкоспециализированных компаний, вынужденных активно бороться за выживание за счет оптимизации бизнеса и способности быстро адаптироваться к ситуации на рынке.



**Михаил БРЕЙМАН,**  
председатель совета директоров  
AM Integrator Group

Тем не менее, по некоторым экспертным оценкам и собственным наблюдениям, можно предположить, что начиная с 3-4 квартала 2016 и первой половины 2017 года, рынок начал постепенно восстанавливаться и уже есть незначительный рост. Этому способствует пока еще скромный, но все же ощутимый приток иностранных инвестиций в энергетический и государственный секторы страны. Например, четко прослеживается потребность госорганов в повышении уровня информационной безопасности, защищенных системах хранения и передачи данных, а также в бизнес-приложениях, предусмотренных правительственными постановлениями и законами.

разом, курсовой разницей. Но даже если измерять объем сегмента в долларах, то и в этом случае невозможно игнорировать факт роста. По данным исследования «СиБ», в 2016 году рынок СИ в Украине достиг отметки в \$230 млн,

## ИТ-АУТСОРСИНГ ВЫХОДИТ НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ

Рынок системной интеграции в Украине в ближайшей перспективе будет показывать небольшую, но положительную динамику, по нашим прогнозам — на уровне 10–15% в год. С учетом последних событий, несомненно, наиболее активно будет развиваться направление ИТ-безопасности.

Активный рост демонстрирует рынок облачных сервисов. Кроме того, на фоне оттока квалифицированного ИТ-персонала из украинских компаний реального сектора в сферу ИТ-разработки, выезда их на работу за рубеж, повышения стоимости таких специалистов, более актуальным становится направление аутсорсинга технической поддержки и аутстаффинга сотрудников. Например, если в прежние годы мы выполняли, главным образом, работы в сфере обслуживания распределенных инфраструктур по всей стране (отделений банков или магазинов сетевой розницы), то в последнее время нам стали больше делегировать задачи в области поддержки серверного и сетевого ядра вычислительной инфраструктуры.



**Олег МАШКОВ,**  
директор компании Verna

а в 2017-м по самым пессимистическим прогнозам должен выйти на показатель \$240–250 млн.

Вроде бы немного, но здесь главное — положительная тенденция, которой не наблюдалось с 2011 года. Особенно оживился сегмент конце 2016-го, а в нынешнем году активность на рынке продолжается и даже постепенно нарастает.

Но экономические катаклизмы не прошли даром. Рынок существенно измельчал. Если, скажем, до 2009 года «крупным интегратором» считалась компания с годовым доходом более \$50–60 млн, то теперь эта цифра сократилась до \$10–15 млн. Да и таких игроков на рынке совсем немного. Проекты тоже в целом стали проще и мельче. В таких условиях достаточно комфортно себя чувствуют как раз небольшие интеграторы, способные быстро адаптироваться под нужды заказчика, а главное, предложить минимальную цену за свое решение. Как показал обзор «СиБ», именно такие компании доминируют сегодня на рынке.

Возможно, это временное явление, и как только рынок начнет выходить на показатели хотя бы 2009–2010 годов, тренд переломится и первенство снова вернется к крупным интеграторам. Но если ситуация в экономике страны заморозится примерно на нынешнем уровне, доля мелких интеграторов в ближайшие годы может перевалить за 50%.

Что касается интеграторов в классическом смысле этого термина — профессиональных, многопрофильных компаний с глубокими компетенциями по различным направлениям ИТ (которые также подтверждены крупными проектами и сертификатами производителей), то таковых на нашем рынке тоже немало — несколько десятков. Для них «СиБ» подготовил ежегодный рейтинг, который является результатом собственного исследования, анализа и оценки.

Материалом для составления рейтинга служат данные, предоставленные как самими компаниями, так и полученные самостоятельно из различных источников (открытые сведения, интервью с экспертами, производителями, заказчиками и т.д.). Для того чтобы понять положение компании на рынке, используется более десяти критериев оценки, по каждому из которых выставляется определенный балл, который затем умножается на коэффициент значимости (от 0,1 до 1). Далее полученные показатели суммируются и выводится средняя оценка в диапазоне 1–10, где десять — это максимальный балл (детальную методику мы неоднократно описывали в предыдущих выпусках журнала).

В этом году в шорт-лист рейтинга вошли около сорока украинских интеграторов, но в финальной версии мы оставили только компании, получившие не менее 5 баллов, таковых оказалось чуть более двадцати. Отметим, что в списке присутствуют лишь те интеграторы, по которым удалось собрать достоверные данные. За рамками рейтинга оказались, в частности, компании, которые, возможно, и являются сильными интеграторами, но остаются настолько закрытыми, что сведения о них невозможно проверить.

Итак, краткие итоги. Единственной компанией, которой удалось набрать более 9 баллов, является «ИТ-Интегратор». Вторую и третью позицию занимают **SI BIS** и **S&T Ukraine** («Эс Энд Ти Украина») — у них более 8 баллов. Ближе к лидерам подошла также

# The classic

The GES9-3 service outlet



With underfloor service outlets from Ackermann made by OBO you can access power and data in the middle of a room. The GES9-3 plastic service outlets are now available with two different opening mechanisms, either with a snap-in slider or handle. The classic solution for dry-cleaned floors can be obtained in three colours. For thicker floor coverings, such as laminate or deep pile carpets, the floor covering recess in the cover can be increased from 5 mm to 10 mm.



[www.obo.ua](http://www.obo.ua)

**OBO**  
BETTERMANN

## ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И ОБЛАКА СТАНОВЯТСЯ ВСЕ БОЛЕЕ ВОСТРЕБОВАННЫМИ

Актуальным направлением на украинском рынке системной интеграции является информационная безопасность во всех ее проявлениях. Она становится важным фактором для жизнеспособности организаций во многих отраслях экономики, поскольку само функционирование бизнеса все больше зависит от ИТ. Однако не все украинские компании могут эффективно решить эти проблемы, тому есть множество причин. Одна из них — нехватка специалистов. Вторая — неправильная, на мой взгляд, расстановка приоритетов в вопросах ИТ-безопасности. Украинские компании уделяют внимание защите от внутренних утечек информации больше, чем эффективному противодействию внешним атакам, наносящим куда более существенный урон. Это ярко продемонстрировала недавняя атака так называемого вируса-вымогателя Petya.

Новый, еще более сильный толчок к развитию получит направление облачных технологий. Можно долго спорить, безопасно это или нет, но мы видим, что, например, Microsoft делает большую ставку именно на облака, и это очень четкий сигнал рынку. Также, по моему мнению, будут востребованы системы, обеспечивающие хранение данных в облаке, а также гибридные решения.



**Дмитрий БОГУН,**  
коммерческий директор  
AM Integrator Group

**AM Integrator Group** (ранее «АМИ»). Десять участников получили оценки в диапазоне 7,0–7,9 — это самая многочисленная группа. Показательно, что в рейтинг попали компании не только из

Киева, но и из других регионов Украины: Одессы (**LanTec**), Харькова (**Verba**, «**Спецвузавтоматика**»), Днепра (**RIM 2000**), Львова («**Техніка для бізнесу**»).

## Что приносит деньги — актуальные тренды

В периоды экономической турбулентности компаниям свойственно искать пути выживания. С этой целью, как правило, осуществляется переосмысление и трансформация бизнес-модели. Это в полной мере относится и к украинскому сегменту СИ. Конечно, интеграторы всегда в поиске новых доходных ниш, но в последние несколько лет, вплоть до 2016 года, этот поиск имел какой-то судорожный характер. Привычные направления деятельности не давали большинству интеграторов достаточного дохода, а новые направления еще предстояло освоить. На этом пути погибло немало хороших и некогда сильных компаний — распылив силы, они так и не нашли подходящую модель деятельности.

## В числе наиболее актуальных направлений СИ: информационная безопасность, облачные технологии, оптимизация существующих ИТ-инфраструктур

В то же время многие игроки смогли в том или ином виде преодолеть катаклизмы последних лет. Их мы и спросили о том, какие же направления СИ сегодня являются наиболее интересными с точки зрения реализации проектов? Что востребовано заказчиком?

Ответы были разные, существенно зависящие от специализации интегратора. Но в целом можно выделить несколько наиболее важных направлений, на которые делает ставку значительная часть системных интеграторов Украины.

## РЫНОК СИСТЕМНОЙ ИНТЕГРАЦИИ ДАЛЕК ОТ НАСЫЩЕНИЯ

Многострадальный рынок системной интеграции в Украине создавался, рос, усыхал, оптимизировался на наших глазах, и все мы понимаем, что он и дальше будет меняться вместе со страной и ее экономикой. «Уничтожить» его могут лишь масштабные катастрофические события, чего — как мы все очень сильно и искренно надеемся — наша страна избежала.

Поэтому многое зависит от того, выдержим ли мы «цивилизационный вектор». Конечно, ЕС не спешит заключать нас в свои объятия, однако хочет видеть Украину с государственным устройством и условиями ведения бизнеса, максимально приближенными к европейским стандартам. Т.е. если все будет очень хорошо, то у нас таки начнется модернизация и «цифровизация» системы госуправления, а также промышленных и сервисных компаний — за счет западных инвестиций. Это обеспечит рынок системной интеграции Украины как минимум на десятилетие. Так было в странах Восточной Европы в 2000-х годах, в S&T знают об этом не понаслышке.

Но даже если ситуация будет идти ни шатко, ни валко (как сейчас), сегмент СИ и его игроки все равно будут развиваться. Посмотрите на рынок: одни крупные игроки ушли, другие были вынуждены полностью измениться, третьи — воспользовались ситуацией и улучшили свое положение. К сожалению, у большинства компаний в этом сегменте уровень квалификации понизился, что, впрочем, вполне объяснимо. Поддерживались лишь устойчиво прибыльные

направления. Если говорить по направлениям, то, к примеру, у информационной безопасности перспективы хороши. Особенно в свете недавних событий, наглядно показавших очень многим компаниям, что случается, когда не заботишься о процедурах и средствах информационной защиты.

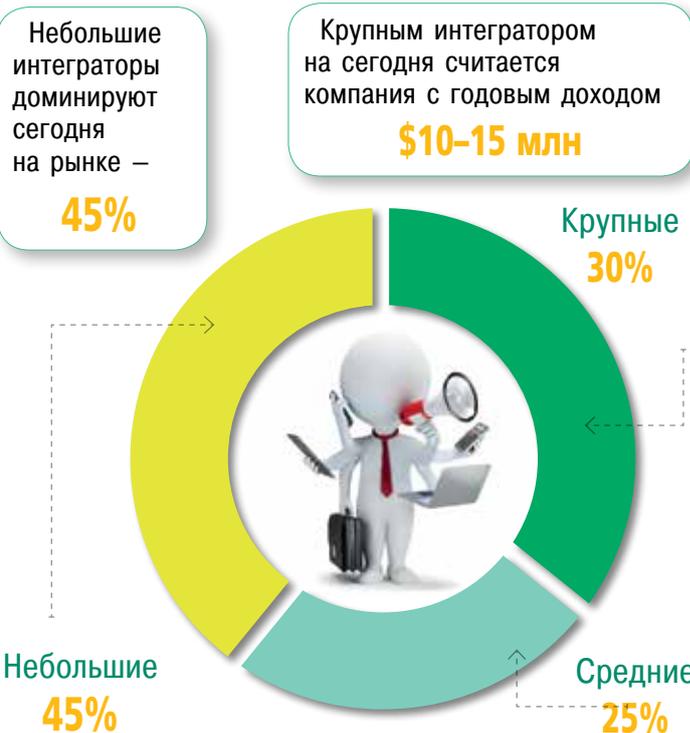
Модернизация ИТ-инфраструктуры также останется востребованной как в мире, так и в Украине. Посмотрев на статистику крупнейших производителей — HPE, IBM, Cisco и других, мы увидим, что хотя их глобальные продажи постепенно падают, мир каждый год все так же продолжает потреблять базовую ИТ-инфраструктуру на сотни миллиардов долларов. Да и сама системная интеграция продолжает играть важную роль в мировой экономике — например, по прогнозу американского агентства Global Industry Analysts, мировой рынок здесь достигнет почти \$400 млрд к 2022 году. Очевидно, насыщение сегмента пока не наступило даже в намного более благополучных регионах, чем наша страна, тем более что на украинском рынке СИ в 2016 году был отмечен однозначный рост.



**Юрий ЛИСЕЦКИЙ,**  
генеральный директор  
«Эс Энд Ти Украина»

Кроме традиционных поставок «железа» и ПО — направлений, которые все еще формируют большую часть рынка СИ, — востребованы комплексные решения в сфере обеспечения информационной и физической безопасности предприятий, оптимизация существующих ИТ-инфраструктур (в частности, систем хранения данных), CRM, мониторинг и повышение эффективности бизнес-процессов и даже технический аудит и консалтинг (хотя и в небольших объемах). Однако наиболее интересной сферой деятельности являются облачные технологии — ими сегодня занимаются практически все известные интеграторы нашей страны. Заказчику, как правило, помогают осуществить миграцию ИТ-инфраструктуры, бизнес-приложений, данных в облако внешнего оператора или построить гибридное решение с использованием собственных вычислительных ресурсов клиента.

Что касается портрета заказчика, то, как отмечают опрошенные компании, в 2016 году хотя в целом по рынку ситуация и улучшилась, все же многие организации продолжают испытывать финансовый голод. Тем не менее, если все же попытаться выделить наиболее активные категории, то это будут государственные и финансовые компании, аграрные холдинги, крупные предприятия розничной торговли. Отмечается, что ощутимо оживился малый и средний бизнес, в то же время число и объем проектов для промышленного сектора существенно сократились.



Доли системных интеграторов на украинском рынке 2016 года в зависимости от масштаба деятельности

**EUROFORMAT**

## ШКАФЫ ДЛЯ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЙ И ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ ОТРАСЛЕЙ

- комплексные решения
- индивидуальная разработка
- производство

www.euroformat.com  
 Украина, г. Киев  
 ул. Курневская, 21А  
 +38 (044) 494-35-35

Таблица. Некоторые проекты, реализованные украинскими системными интеграторами в 2016–2017 годах.

ИНТЕГРАТОР	ЗАКАЗЧИК	ДАТА завершения проекта	КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ И ОСНОВНЫЕ ДЕТАЛИ ПРОЕКТА
IT-Интегратор	Запорожсталь	Декабрь 2016	Создание системы визуализации для центра мониторинга
	Райффайзен Банк Аваль	Февраль 2017	Поставка балансировщика локальной сетевой нагрузки (Local Traffic Manager, LTM) производства F5 Networks, который распределяет пользовательские запросы между серверами
	НПО АВИА	Март 2017	Создание виртуального центра для тренировки вертолетчиков
	Fozzy Group	Март 2017	Поставка балансировщика локальной сетевой нагрузки (Local Traffic Manager, LTM) производства F5 Networks
	Кредобанк	Март 2017	Проектирование и построение контакт-центра на базе системы Cisco Packaged Contact Center Enterprise 11.0, а также внедрение сервиса записи разговоров компании ZOOM International
IT-Solutions	Компания агропромышленного комплекса	Март 2017	Проект по виртуализации сети. Позволил заказчику виртуализировать существующую сеть передачи данных ЦОД, оптимизировать и логично дополнить существующую виртуальную инфраструктуру. В основу проекта легло решение VMware NSX
	ИТ-компания	Декабрь 2016	Комплексный переход с одной платформы виртуализации (VMware) на другую (Citrix) без прерывания работы инфраструктуры и критичных для бизнеса сервисов. Также удалось сократить капитальные затраты заказчика на поддержание платформы виртуализации
	Государственная организация	Декабрь 2016	На основе существующих систем был построен новый узел вычислительного центра. Проект включал в себя следующие элементы: → организацию системы гарантированного электропитания, рассчитанную на 120 минут автономной работы (два ИБП по 40 кВА с комплектом внешних батарей, АВР для ввода резервного питания от ДГУ); → проектирование и построение новых кабельных трасс от места расположения ИБП до серверного помещения и замена существующей разводки внутри серверного помещения; → построение нового и модернизация существующего ВЦ с использованием блейд-шасси Lenovo и 12 блейд-серверов; → построение новой системы хранения данных на базе NetApp FAS8200 с общим объемом полезного пространства 120 ТБ; → модернизация существующей СХД IBM Storwize; → разворачивание системы виртуализации на базе ПО VMware
	Государственная организация	Декабрь 2016	Модернизация существующей ИТ-инфраструктуры и ЦОД. Проект включал в себя следующие элементы: → поставка и установка вычислительного комплекса на базе блейд-шасси HPE c7000 с коммутаторами FlexFabric 10. При этом, в составе шасси были поставлены как серверы HPE BL460c, так и СХД HPE D2220sb StorageBlade; → сеть хранения данных базируется на стеке SAN-коммутаторов HPE SN3000B, к которым подключены две СХД (HPE 3PARStoreServ 8400 HPE и MSA 2040), блейд-шасси и существующие серверные мощности
	Государственная организация	Декабрь 2016	Спроектировано и поставлено несколько унифицированных комплектов оборудования. В составе: → комплект коммутационного оборудования на базе Cisco UCS 6248UP 48-Port Fabric Interconnect; → шасси для блейд-серверов Cisco UCS SPSelect 5108 и блейд-серверы UCS B-series; → СХД NetApp FAS2552
	Государственная организация	Ноябрь 2016	Проведен первый этап модернизации ИТ-системы. Проект включал доставку и установку серверов Cisco UCS C-series, СХД NetApp FAS2552, системы удаленных рабочих столов на базе Microsoft Windows Server 2016
	Медицинское учреждение	Сентябрь 2016	Проект построения ИТ-инфраструктуры и создания системы резервного копирования данных
AM Integrator	Эфес Казахстан	2016–2017	Внедрение системы SCM automation & demand planning. Системы поддержки принятия решений на базе Microsoft SQL, SharePoint online и Power BI, интегрированной с существующими учетными системами и источниками данных. Разработка регламентированной статической и динамической отчетности, витрин данных и информационных панелей, применение кубов для формирования срезов данных и бизнес-анализа
	Юго-Западная ЖД	2016	Модернизация системы видеонаблюдения в депо и на станциях нескольких городов для улучшения видеоконтроля за грузом и целостностью железнодорожных вагонов в движении.
	Змиевская ТЭС	2016	Создание системы управления доступом и прокладки дополнительной СКС для объединения всего оборудования системы в единую сеть
	Днепропетровская районная госадминистрация	2016	Создание системы видеонаблюдения в здании администрации
	Компания PepsiCo (Сандора)	2016	Модернизация электрической сети и СКС в офисах предприятия в нескольких городах
	Ивано-Франковский национальный университет	2016	Миграция базы учетных записей и профилей пользователей в облако. Внедрение SharePoint Learning Kit (SLK) for SharePoint для рассылки заданий студентам и проверки их выполнения. Структурированный внутренний портал на базе облачных технологий Microsoft Office 365
	Укрэнерго	2017	Внедрение программно-технических средств для интеграции системы Skype for Business (MS Lync)
	Холдинг Human Transparency Innovation	2017	Проектирование и создание облачной инфраструктуры на базе облачного сервиса Microsoft Office 365
	ПАО Киевский речной порт	2017	Внедрение аппаратно-программного комплекса видеонаблюдения и электронного учета перемещения транспортных средств на территории таможенного комплекса. Построение сети передачи данных для данной системы
	Мариупольский горсовет (ЦНАП)	2017	Модернизация ЦОД ЦНАП
	Мрия-Трейддинг	2017	Система видеонаблюдения, СКД и СКС
	Нефтеперерабатывающий завод	2017	Сервисный проект: круглогодичное техническое обслуживание систем безопасности
	ДонНТУ	2017	Обеспечение комплексной системой антивирусной защиты
	ТРК Украина	2017	Многофункциональное решение по комплексной защите сети от внешних угроз



В 2017 году мы ожидаем старта больших комплексных проектов. Это связано как с длительным «голоданием» корпоративных ИТ-подразделений в

годы последнего кризиса, так и с неизбежными событиями июня 2017 года, которые буквально заставили украинские компании задуматься об информационной безопасности. Стремительного роста спроса после «ИТ-голодания» мы ожидаем со стороны АПК, финансовых структур, предприятий малого и среднего бизнеса, которые уже сейчас демонстрируют спрос на услуги, связанные с консалтингом, безопасностью, виртуализацией, облачными решениями. Что касается ИТ-безопасности — тут активную позицию должны занять органы государственной власти. В целом, по нашему мнению, именно задачи по безопасности и управлению данными будут влиять на формирование украинского рынка ИТ в 2017-2019 годах.

**Виктория Чучина**, директор по продажам и маркетингу компании IT-Solutions

Вообще, в связи с обмелением рынка понятие проекта тоже сильно трансформировалось. Поэтому сейчас на ситуацию оказывают влияние даже заказчики сегмента СМБ. Не потому что их огромное количество или они приносят много денег. Просто на фоне практически полного исчезновения крупных клиентов системным интеграторам перебирать не приходится. Тем не менее относи-

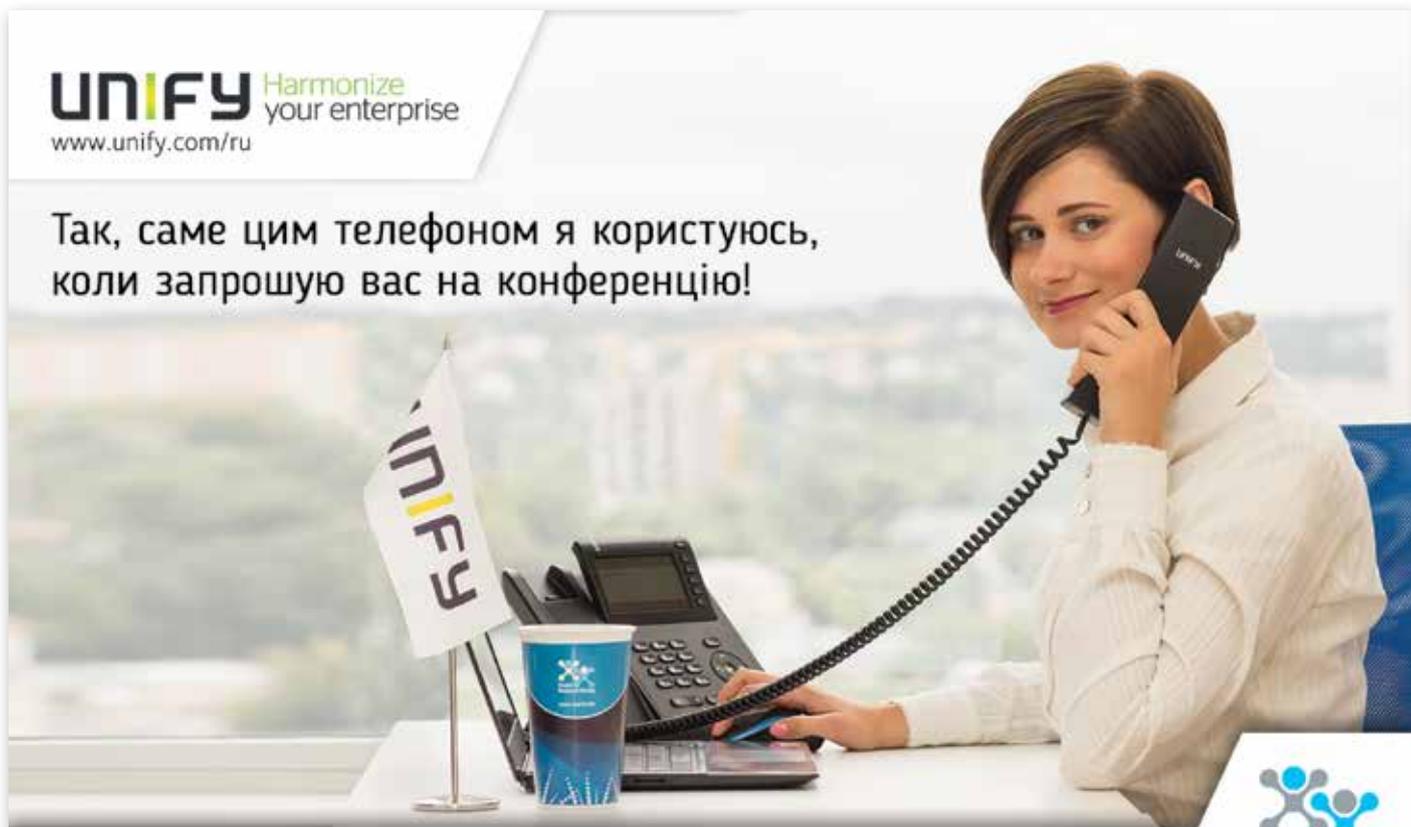
тельно масштабных проектов тоже немало. Для иллюстрации этого утверждения в статье приведена **таблица** со списком лишь некоторых реализаций, которые показались нам наиболее интересными.

Стоит также сказать пару слов о деятельности наших интеграторов за рубежом. Несколько лет назад заграничные заказы преподносились как одно из средств, подходящих для того, чтобы пережить (переждать) кризис на украинском рынке или даже нарастить объемы бизнеса. Некоторые компании даже утверждали, что иностранные рынки для них в приоритете. Но по итогам нескольких лет работы оказалось, что успех за границей улыбнулся не многим. Большинство же экспатов столкнулись с ощутимыми сложностями, особенно на рынках стран бывшего СССР. Самые большие проблемы — непрозрачная конкуренция и затягивание расчетов по выполненным проектам. Тем не менее целый ряд известных украинских интеграторов может похвастаться успешными реализациями за пределами нашей страны. Так, например, специалисты AM Integrator реализовали масштабный и очень интересный проект по внедрению системы бизнес-аналитики (BI) для компании «EFES Казахстан», Verna выполняла проекты для стран Западной Европы и США, S&T Ukraine осуществил ряд внедрений для заказчиков в Сербии, Казахстане и Киргизстане.

В будущее большинство украинских компаний-интеграторов смотрят с осторожным оптимизмом. Буквально все, с кем нам удалось пообщаться в процессе подготовки статьи, уверены в том, что рынок СИ будет расти, расхождения отмечают лишь в процентах при

**UNIFY** Harmonize  
your enterprise  
[www.unify.com/ru](http://www.unify.com/ru)

Так, саме цим телефоном я користуюсь,  
коли запрошую вас на конференцію!



### Unify OpenScope Desk Phone CP600:

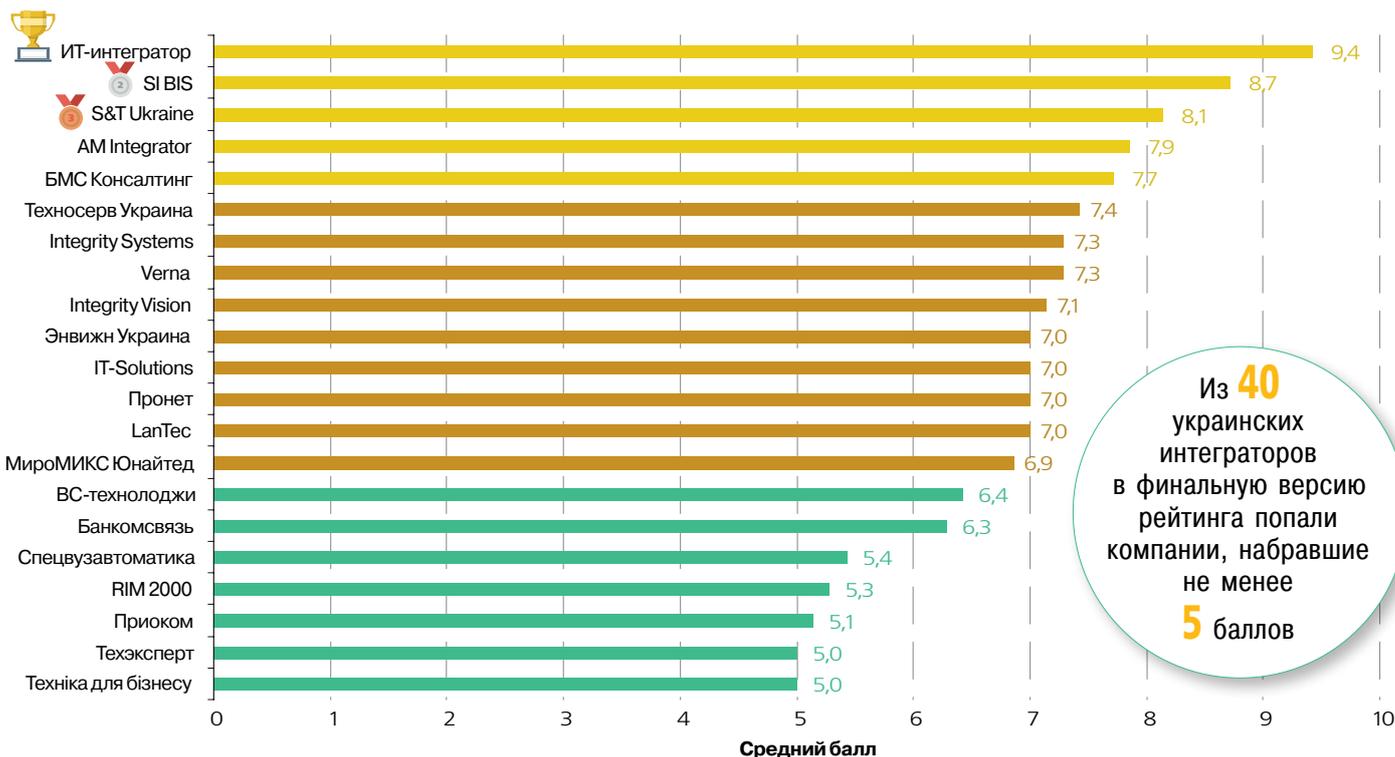
- \* HD-звук, високі стандарти передачі голосу;
- \* підтримка зв'язку через Circuit, NFC, Bluetooth 2.1 и 4.1 LE;
- \* можна закріпити на стіні та доповнити модулем розширення клавіатури.

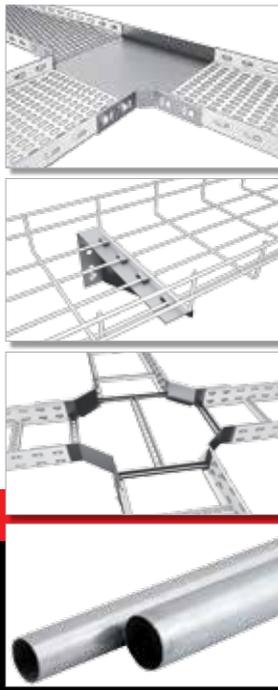


ТОВ "Абітек" - офіційний дистриб'ютор Unify в Україні Адреса: м. Київ, вул. Антоновича, 172 Телефон: +380 44 359-06-70

ИНТЕГРАТОР	ЗАКАЗЧИК	ДАТА завершения проекта	КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ И ОСНОВНЫЕ ДЕТАЛИ ПРОЕКТА
Verna	Платинум банк	2012–2017	Аутсорсинг технической поддержки точек продаж, СХД и среды виртуализации
	Colin's	2015–2017	Построение системы IP-видеонаблюдения (IP-СВН) и СКД в центральном офисе, построение IP-СВН, СКС для СВН, Wi-Fi для сети магазинов
	Брокард	2016–2017	Построение IP-СВН и внедрение ПО для видеоаналитики в розничной сети магазинов
	Укрсоцбанк	2013–2017	Аутсорсинг поддержки корпоративной телефонии отделений банка по всей территории Украины
	Укрсиббанк	2012–2017	Техническая поддержка ИТ-инфраструктуры отделений и поддержка пользователей
	Украинский Ритейл	2014–2017	Открытие и техническая поддержка всей сети продуктовых магазинов «Брусничка»
	Банк	2016–2017	Техподдержка ИТ-инфраструктуры отделений и пользователей
	Международная производственная компания	2016–2017	Переезд в новый офис (комплексный проект, включающий СКД, видеонаблюдение, пожаротушение)
	Международная производственная компания	2016–2017	Переезд в новый офис (комплексный проект, включающий СКД, видеонаблюдение)
	Банк	2015–2017	Аутсорсинг технической поддержки систем видеонаблюдения в отделениях банка по всей территории Украины
	Страховая компания	2016	Миграция 350 пользователей из Microsoft Exchange 2007 в облачный сервис Office 365
	Контакт-центр западной компании	2016–2017	Переезд в новый офис (комплексный проект - СКС, СКД, сетевое оборудование, печатная техника)
	Банк	2015–2017	Аутсорсинг поддержки локальной сети на оборудовании Cisco. Аутсорсинг технической поддержки СУБД Oracle
	Разработчик ПО	2014–2017	Предоставление круглосуточной удаленной технической поддержки программно-аппаратного комплекса, предназначенного для обмена юридически значимыми документами и EDI-документами
Эс Энд Ти Украина	Телекоммуникационный оператор	2016	Поддержка магистральных IP/MPLS и DWDM-сетей. В рамках проекта осуществляется предоставление услуг по технической поддержке оборудования Cisco DWDM и IP/MPLS-сетей. Предоставляемые услуги включают в себя: решение инцидентов с соблюдением установленных сроков SLA, замену вышедшего из строя оборудования согласно установленным срокам, периодическую отчетность и управление процессами поддержки
	Крупный банк	2016	Модернизация процессингового центра. В ходе проекта наращена вычислительная мощность процессингового центра банка с применением Hi-End серверов IBM Power System; также расширена СХД
	Крупный банк	2016	Проект внедрения SIEM-системы. В рамках повышения ИТ-безопасности банка внедрена система обработки, корреляции и управления событиями и инцидентами в информационных системах
	Крупный банк	2016	Повышение отказоустойчивости корпоративной телефонии: разработано и внедрено решение резервирования системы корпоративной телефонии на основе решений Cisco
	Крупный банк	2016	Модернизация корпоративной СХД на базе решения Hitachi G400 с целью повышения отказоустойчивости бизнес-критичной системы
	Крупный банк	2016	Модернизация корпоративной сети банка на участке Киев-Винница
	Крупный банк	2016	Масштабная модернизация сети и системы корпоративной телефонии банка на основе решений Cisco
LanTec	ГУНП Мариуполь	Декабрь 2016	Комплексное решение - «Безопасный город»

### Рейтинг ТОП-20 украинских системных интеграторов по итогам 2016 года





**Flexel** UKRAINE  
 ТМ Флексел Українська торгова марка

## СИСТЕМИ МЕТАЛЕВИХ КАБЕЛЬНИХ ЛОТКІВ ТА ТРУБ

ТОВ «Флексел Україна»  
 вул. Бориспільська, 7, оф. 201  
 м. Київ 02066

тел./факс: +38(044) 586 53 45/46  
 моб.тел.: +38(067) 238 20 41  
 +38(050) 419 55 88

office@flexel.com.ua  
 info@flexel.com.ua  
 www.flexel.com.ua

оценке этого роста. В числе наиболее приоритетных направлений называют решения, нацеленные на оптимизацию бизнес-процессов, автоматизацию деятельности, ин-

формационную безопасность и миграцию в облако. Последние два аспекта особенно актуальны — недавние масштабные кибератаки, которые пережили предприятия нашей

страны, показали, насколько уязвимыми являются ИТ-инфраструктуры отечественных компаний. Специалисты единодушны во мнении — это лишь начало и если не предпринять адекватные меры, следующие атаки будут еще более разрушительными. В то же время, комплексная информационная безопасность, резервирование и распределение вычислительных ресурсов, в т.ч. с помощью облачных решений способны надежно защитить компании от нынешних и будущих информационных цифровых угроз. Все более востребованной становится сервисная модель работы, аутсорсинг ИТ-услуг. Но все же классическая поставка, установка и обслуживание программно-аппаратных комплексов будет формировать большую часть выручки в этом сегменте еще, похоже, долгие годы.

Потребность в услугах системных интеграторов в нашей стране есть и немалая. Но она сдерживается отсутствием достаточных средств у заказчиков. Правда, в последний год ситуация начала понемногу исправляться, в т.ч. за счет иностранных инвестиций (часть из которых — это деньги, не так давно выведенные из нашей страны). Инвесторы, как внутренние, так и внешние, демонстрируют признаки готовности вкладывать деньги в нашу страну, в ее развитие. Но это пока что капля в море. Настоящие деньги придут в страну лишь после того, как коррупция будет низведена до приемлемого уровня (скажем, как в Румынии или Польше), а термин «верховенство закона» можно будет с основанием писать без кавычек. Дождемся ли?

ELECTRICAL  
 NEWEST  
 EXCLUSIVE  
 EXTENDED  
 TECHNOLOGIES

**e.next**  
 ЕЛЕКТРОТЕХНІЧНА КОМПАНІЯ



## КОМПЛЕКСНІ РІШЕННЯ В ЕНЕРГЕТИЦІ

+38 (044) 500 9000 | info@enext.ua

www.enext.ua

Игорь КИРИЛЛОВ, **СИБ**