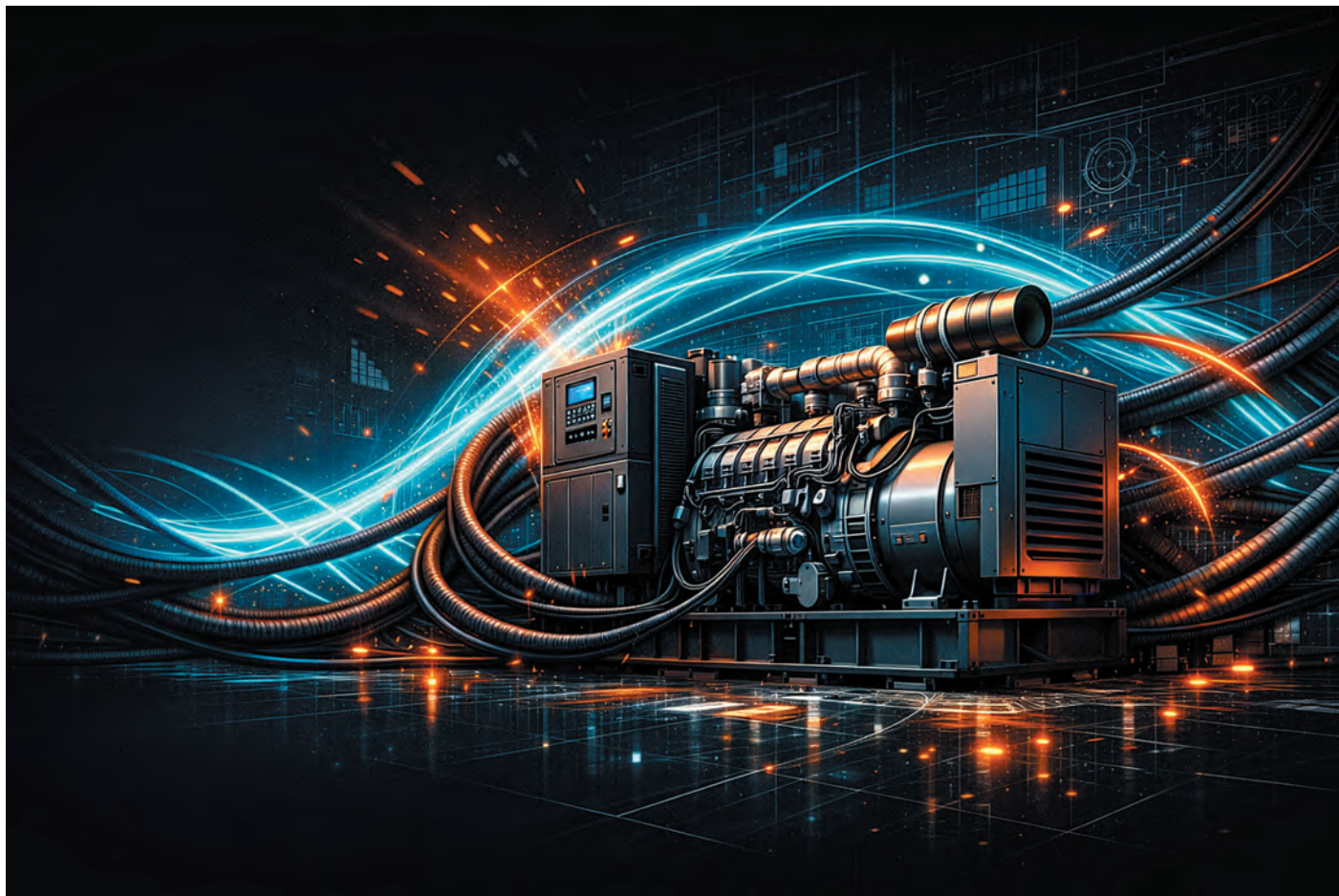


# Шалений сезон ринку ДГУ



Восени і взимку все було настільки погано, що постачальники виявились завалені роботою.

**Н**а український ринок дизель-генераторів впливають три чинники. З одного боку, ворог продовжує цілеспрямовано нищити нашу енергетику, що ми відчули цієї осені та зими. З другого боку, за роки війни українці придбали чимало генераторів та іншого обладнання для електроживлення, а імпортери зробили запаси. З третього боку, це обладнання потребує ремонтів або заміни, а дехто встиг його позбутися і тепер змушений купувати нове.

«МТБ» традиційно щороку проводить дослідження ринку ДГУ. Проте цим разом не так сталось, як гадалось. В цей час (на початку року) компанії-постачальники зазвичай і так завантажені роботою, а зараз, по закінченні кошмарної зими, більшість з них взагалі не змогли приділити час нашій анкеті. (Один з респондентів охарактеризував ситуацію як «дурдом»). Тому довелось обмежитись короткими інтерв'ю; сподіваємось, що повноцінний ринковий огляд зробимо, як все буде гаразд, наступного року.

## Аномальний сезон

Останніми роками український ринок ДГУ нагадував синусоїду. За періодами відключень, які супроводжувались зростанням попиту на обладнання енергозабезпечення, зокрема генератори, наставало затишшя, коли світло було, а попиту на зазначене обладнання — ні. Здавалося, що ця синусоїда згасаюча, адже за чотири роки генератори мали купити всі, хто їх потребував, тож сплески попиту мали зменшуватись.

Відсутність відключень протягом зими і більшої частини 2025 року закономірно призвела до стагнації ринку ДГУ. Проте нові масовані обстріли наприкінці року знову перевернули все догори дригом. Росіяни цілили як по маневровій генерації, так і по розподільчих мережах. Споживання зростало через холоди, а в Києві сотні тисяч мешканців залишилися без опалення і мусили грітись електрикою, коли її вмикали. На вулицях з'явилися генератори, що живили комунальну інфраструктуру, як-от тепlopункт біля помешкання автора (**рис. 1**).



Рис. 1. Генератор KJ Power, встановлений взимку біля теплопункту

Ось резюме того, що розповіли респонденти про ці місяці.

- У попередні роки дійсно було завезено і продано велику кількість дизель-генераторів. Проте нинішня зима була безпрецедентно важкою для енергетики, що змусило шукати автономності тих, хто сподівався обійтися без генератора.
- Через шалений попит компанії-імпортери вичерпали складські запаси, а строки постачання зросли.
- Водночас державна політика, зокрема запровадження пільгових кредитів, стимулювала закупівлі.
- В період перших обстрілів (кінець 2022 — початок 2023 року) імпортерам не вистачало «рідної» продукції, і вони ввозили будь-які генератори, які могли знайти. Зараз вони таким не займаються. Навпаки, робили акцент на якість, оскільки обладнання мусило працювати по 10+ годин.
- Зросло навантаження на сервісні відділи: як через тривалу роботу обладнання і складні умови експлуатації (морози), так і через те, що раніше закуплені бюджетні генератори виходили з ладу. Очікується, що їх будуть замінювати.
- На найближче майбутнє прогнозується, що замовники не будуть обмежуватися тільки ДГУ, а будуватимуть автономні системи живлення, в яких генератори, сонячні електростанції і системи накопичення зможуть працювати під єдиним управлінням без залежності від електромережі.
- Щодо оренди думки розділилися. З одного боку, орендні генератори розбирали в першу чергу. З іншого — якщо відключення надовго, замовникам було вигідніше купити власний генератор.

Далі коротко розповімо, чим займалися компанії-імпортери і як вони оцінюють стан справ.

## «Далгакиран Компресор Україна»

Ця компанія є представником брендів **Dalgakiran** і **Cummins**, зокрема виконує комплексні проекти резервного та автономного енергопостачання. Компанія

виробляє контейнерні електростанції за індивідуальними завданнями клієнтів, зокрема у нестандартних розмірах, при цьому частину обладнання виготовляючи самостійно. Ще один напрям — високовольні електростанції, що генерують струм з напругою 6,3 та 10,5 кВ.

У 2025 році «Далгакиран Компресор Україна» поставила на ринок багато генераторів великої потужності. Замовниками насамперед були виробничі підприємства, а також порти і агробізнес (тваринницькі комплекси і птахофабрики). З лінійок Dalgakiran було найбільше продано ДГУ з двигунами Baudouin. Компанія налагодила зв'язки з партнерами Cummins в інших країнах, що дозволило отримувати більше обладнання для України в умовах дефіциту.

«Далгакиран Компресор Україна» постачала обладнання для комунальної інфраструктури, зокрема для «Київводоканалу», а ДСНС використовувала генератори Dalgakiran для заживлення будинків у Києві, що залишились без опалення і тепла після січневих обстрілів (рис. 2).

Через збільшення продажів і напрацювання обладнання у кілька разів зросло навантаження на сервісний відділ. Зокрема викликом стало розроблення рішень для роботи генераторів під час сильних морозів. Також фахівці займалися ремонтом обладнання, яке постраждало від обстрілів.

## НА ДИЗЕЛЬ-ГЕНЕРАТОРИ Є ПОПИТ НАВІТЬ НА П'ЯТИЙ РІК ВІЙНИ

Коли почалися серйозні обстріли розподільчих мереж, навіть ті компанії, які не встановили генератори у 2022 році, були змушені це зробити. Через це крива попиту значно переважала криву пропозиції, і якщо доти імпортери завжди мали генератори в наявності, то з часом з'явилися певні терміни очікування.

При цьому насамперед з дефіцитом зіткнулися постачальники відомих брендів, які є лідерами ринку. Деяких замовників ситуація не влаштувала, і вони шукали будь-які ДГУ, що були на ринку. Коли ж це обладнання почало працювати, з'ясувалось, що через свою ненадійність воно виходить з ладу і потребує заміни. Якщо надалі будуть довготривалі відключення, багато компаній будуть змушені оновлювати свій генераторний парк.

Окрім того, є великий прошарок підприємств, які імпортують електроенергію. Тут є питання, чи продовжиться цей імпорт, у світлі заяв з Угорщини та Словаччини, і чи буде в самій Європі надлишок, зважаючи на енергетичну кризу. А через серйозні пошкодження розподільчої інфраструктури використати навіть вже закуплену енергію буває неможливо.

Всі ми сподіваємося, що війна колись закінчиться, і тоді ключовим стимулом для постачання ДГУ стане відбудова України.



Свєн ЯНІН,  
керівник напрямку ДГУ  
«Далгакиран Компресор Україна»

## БІЗНЕС ПЕРЕХОДИТЬ ВІД ТИМЧАСОВИХ РІШЕНЬ ДО ПРОМИСЛОВИХ

У 2025 році головними проблемами українського ринку ДГУ були: нерівномірність попиту через зміну інтенсивності обстрілів енергосистеми; фінансові обмеження бізнесу; перенасичення ринку малими генераторами; демпінг у бюджетному сегменті; дефіцит кваліфікованих сервісних інженерів.

З трендів відзначимо зміщення попиту з малих побутових генераторів у бік промислових, зростання частки контейнерних та модульних рішень, збільшення запитів на потужні когенераційні установки. Зменшилась кількість дрібних трейдерів без сервісної інфраструктури, водночас посилились позиції компаній із власним сервісом, інженерною підтримкою та досвідом.

У 2026 році найбільший вплив справлятимуть такі чинники: стан енергосистеми України; темпи відновлення генерації та мереж; державні програми підтримки критичної інфраструктури; доступність

фінансування (ЄБРР, донорські програми); валютна стабільність; ціни на дизельне паливо та природний газ.

Очікуємо зменшення частки малопотужних ДГУ (<50 кВт), зростання попиту на сегменти 200–800 кВт (комерційна нерухомість, логістика, агросектор) і 1–2 МВт (інфраструктура, промисловість, датацентри), а також збільшення інтересу до контейнерних рішень заводського виконання і паралельних систем. Структура ринку поступово переходить від «екстреного закупівельного» до стратегічного інфраструктурного.



**Олександр ВИШНЕВСЬКИЙ,**  
керівник напрямку систем гарантованого електроживлення Alpha Grissin



**Рис. 2.** ДГУ Dalgakiran у Києві  
(джерело: Telegram-канал прем'єр-міністра Юлії Свириденко)

## Alpha Grissin Infotech Ukraine

Ця компанія, що є постачальником **Cummins**, за результатами минулого року оцінює зростання продажів генераторів за всіма категоріями потужності, окрім найбільшої (понад 550 кВА), де показник зберігся на минулорічному рівні. Найпопулярнішими серед замовників залишаються ДГУ в діапазоні потужності 66–220 кВА. Найбільше генераторів було поставлено для промисловості, підприємств сфери телекомунікацій, комерційної нерухомості (офіси, бізнес-центри і ТРЦ), а також для ЦОД.

Alpha Grissin також відзначає збільшення навантаження на сервісну службу через інтенсивну експлуатацію ДГУ, яка обумовлює потребу в частому проведенні техобслуговування.

## «МАДЕК»

Ця компанія є офіційним представником та дистрибутором генераторних агрегатів **FG Wilson (CATNI)**, а також постачає на ринок електростанції власної марки **MADEK MD** з двигунами Perkins та Iveco. «МАДЕК» пропонує повний комплекс робіт зі створення систем основного і резервного енергопостачання «під ключ», від проектування до монтажу і запуску, при цьому щитове обладнання виробляє самостійно. Також компанія здійснює сервіс усіх європейських та турецьких брендів ДГУ. Більшість

## ПРОДАЖІ ГЕНЕРАТОРІВ ТРИМАТИМУТЬСЯ НА ПІДВИЩЕНОМУ РІВНІ

На початку 2025 року на ринку було затишшя, адже відключень стало набагато менше. Активність значно зросла приблизно з жовтня, оскільки всі зрозуміли, що справи кепські, і фактично останній квартал дозволив вийти на рівень 2024-го. На наш погляд, приблизно те саме відбуватиметься і у 2026 році, і у 2027-му. Люди розуміють, що з електрикою справи не покращаться. Тому всі нові підприємства, які будуються, одразу ставлять дизель-генератори як резервне джерело.

За нашими оцінками, 30–40% генераторів, поставлених протягом 2023–2024 років, були китайським обладнанням не надто високої якості. Їх купували задешево або отримували як допомогу, і зараз їх замінюють, тому що вони не працюють і до того ж неремонтпридатні. Гадаю, приблизно 20% наших продажів – це такі проекти заміни. Загалом же замовники вже знають, які двигуни хороші, а які ні.

На ринку також є дефіцит дизельного обладнання. Деякі моделі, особливо великої потужності та високовольтні, вже мають терміни постачання у кілька місяців або й півроку.



**Дмитро КОЛОМЕЙКО,**  
заступник генерального директора  
ТОВ НВП «МАДЕК»

Дизельні електростанції

# WattStream

10 - 1000 кВт

ПОСТАВКА «ПІД КЛЮЧ»



ПРОДАЖ      ОРЕНДА      СЕРВІС

ТОВ «Хайтед Україна» | 067-150-0-150 | [www.hited.com.ua](http://www.hited.com.ua)

постачань (від 70 до 90% залежно від категорії потужності) відбувається безпосередньо замовникам.

За підсумками 2025 року «МАДЕК» має зростання у всіх категоріях ДГУ, окрім найменшої потужності (до 32 кВА). Найбільшим попитом користуються генератори від 250 до 550 кВА. З проєктів нам назвали побудову системи Micro-Grid на великому промисловому підприємстві у Київській області (див. статтю про газопоршневі електростанції у цьому ж номері «МТБ»). Також традиційно «МАДЕК» забезпечує енергозабезпечення на різних заходах, як-от на Atlas Festival 2025, де було встановлено дизель-генератори для живлення сцен, фудкортів і технічних зон, прокладено кабельну комутацію, встановлено розподільчі щити і мобільні освітлювальні щогли (рис. 3).

Компанія пропонує ДГУ в оренду; порівняно з минулим роком орендний парк збільшився і тепер налічує 60 одиниць сумарною потужністю близько 15000 кВт.

**«Хайтед Україна»**

Минулого року компанія завезла багато електростанцій з двигунами Vaudouin, Perkins та Iveco, практично повністю відмовившись від обладнання бюджетних рішень з китайськими двигунами. Це пов'язано з тим, що у багатьох клієнтів генератори працювали в інтенсивному режимі по 10–16 годин на добу, а такий режим роботи



Рис. 3. Енергетичне обладнання від «МАДЕК» на музичному заході Atlas Festival 2025



Рис. 4. Генератор WattStream в офісі однієї з українських агрофірм

вимагає цілковито надійного обладнання. Нагадаємо: «Хайтед Україна» є дистриб'ютором марки **WattStream**.

Як наголошує «Хайтед Україна», стабільне електроживлення необхідне не лише для лікарень та іншої критичної інфраструктури, але й для офісних центрів, заправок, ресторанів та інших об'єктів. Компанія поставила генератори для багатьох ОСББ, завдяки чому мешканці висотних будинків можуть під час відключень користуватись ліфтами і мають тепло та водопостачання. З інших проектів нам назвали постачання ДГУ для однієї з агрофірм (рис. 4).

Також були дуже затребувані орендні генератори: насамперед вони відвантажувались у Чернігівську та Сумську області, які найбільше страждають від обстрілів,

## ДИЗЕЛЬ-ГЕНЕРАТОРИ І ВІЙНА В ЗАТОЦІ

Звіти про стан і прогнози світового ринку ДГУ, стислі виклади яких можна знайти в Інтернеті, не враховують найцікавішого – впливу на цей ринок війни у Перській затоці. В матеріалі від 25 березня на платформі *illuminet* йдеться, що конфлікт на Близькому Сході вкотре підкреслив крихкість глобальних енергетичних систем, які базуються на імпорті вичерпаного палива, і спричинив динаміку, схожу на початок російсько-української війни, коли зростання цін на пальне сколихнуло світові ринки.

У багатьох країнах, що розвиваються, енергопостачання сильно залежить від дизель-генераторів. Загалом ці країни мають сукупну потужність ДГУ на рівні 350–500 ГВт, розосереджену на 20–30 млн майданчиків, і в багатьох випадках вона більша за потужність національної енергомережі. Вартість генерації становить приблизно \$0,3/кВт-год, а у віддалених локаціях ще більше. Світові витрати на дизельне пальне оцінюються у \$30–50 млрд щорічно.

Для компаній, які використовують генератори для живлення виробничого обладнання холодильників тощо, зростання цін на паливо конвертується в операційні витрати. З тим самим стикаються лікарні, телеком-оператори і дрібні виробники. Розхитування світових економічних ринків швидко перетікає у проблеми на місцях. Очевидно, якщо війна в Ірані затягнеться, все це чекатиме і на нас.

## ЗАМОВНИКАМ ВАРТО ПОТУРБУВАТИСЯ ПРО СЕРВІС

Протягом перших шести місяців 2025 року продажі дизель-генераторів були дуже слабкими, але щойно почалися глобальні відключення світла після обстрілів, вони стрімко зросли. Потреба в генераторах була настільки високою, що іноді складалося враження, ніби доти в Україні їх і не було. Як і інші великі імпортери, ми мали на складах велику кількість електростанцій, які розпродали впродовж місяця. Станом на кінець року існував значний дефіцит, адже обладнання не було ні в кого, і клієнти ладні були купувати будь-який доступний товар. З іншого боку, в умовах масової нестачі обладнання конкуренція при продажах хоча й існувала, але не була надто відчутною.



Андрій НАБОКА,  
комерційний директор «Хайтед Україна»

Генератори в Україну продовжують завозити як великі імпортери, що займаються цим напрямком багато років, так і дрібні постачальники, які захотіли заробити «швидкі гроші». Клієнти стикаються з відсутністю гарантії та сервісної підтримки. Ми вважаємо, що замовники насамперед мають думати про те, як обладнання буде обслуговуватися і як довго зможе працювати без серйозних ремонтів. Зараз ми все частіше отримуємо запити на заміну обладнання, яке вийшло з ладу саме через низьку якість або відсутність сервісної підтримки від попередніх постачальників.

У 2026 році попит залишається стабільно високим, оскільки графіки відключень діють і надалі. Ми очікуємо, що зацікавленість у генераторах знижуватиметься лише пропорційно до стабілізації енергосистеми. Проте варто бути реалістами: навіть за умови припинення обстрілів повне відновлення мереж потребуватиме значного часу, тож резервне живлення залишатиметься стратегічною необхідністю.

а потім і в інші регіони. Багато генераторів було поставлено в Київ.

У 2025 році дуже актуальними напрямками були сервіс і ремонт ДГУ. «Хайтед Україна» завезла на склад велику кількість запчастин, фільтрів і цілих вузлів для швидкого відновлення генераторів у своїх клієнтів.

## «Пауер Дженерейшн»

Ця компанія постачає в Україну генератори чотирьох брендів: **Himoinsa** (Іспанія), **TMG Power** (Туреччина), **Depco** (Китай), а також власної марки **Blitz Energy**, яка виробляється на різних заводах Європи, Туреччини і Китаю. На Himoinsa (рис. 5) і Blitz припадає більшість продажів.

«Пауер Дженерейшн» постачає генератори зокрема для автозаправних комплексів, виробників будівельних матеріалів, великих будівельних компаній, які їх купують «як розхідний матеріал». За чотири роки, як офіційний

## ГЕНЕРАТОР СТАНЕ ЕЛЕМЕНТОМ СИСТЕМИ АВТОНОМНОГО ЖИВЛЕННЯ

Це був четвертий період відключень за повномасштабну війну, найскладніший і найдовший. До того ж свої корективи внесла холодна зима. Тому навіть ті, хто сподівався перечекати, мусили купувати системи генерації, щоб перезимувати. Також працювали державні програми кредитування, і багато компаній скористалися ними для закупівлі генераторів. Через це у другому півріччі 2025 року продажі ДГУ були найбільші з початку повномасштабки. Цей час був найбільш інтенсивний щодо постачань, підключень і ремонтів.



**Віталій ТИТАРЕНКО,**  
комерційний директор  
ТОВ «Пауер Дженерайшн»

Зараз, проте, на ринку почався спад. Теплішає на вулиці, відключень менше, і це дається взнаки. Попит зменшився, хоча й не зник зовсім.

Якщо стабільність в енергосистемі країни втримається, то попит на ДГУ буде мінімальним. Це нові проекти, які будуються, а також ДГУ буде потрібна як одна з ланок автономної енергонезалежності: сонячна генерація + накопичувачі + ДГУ. Різниця у вартості електроенергії протягом дня для комерційних споживачів досить відчутна, а установки зберігання енергії можуть накопичувати енергію за низьким тарифом і віддавати в пікові години. Буде розвиватися автономне електроживлення. У цій схемі генератор буде потрібен для заряджання батарей, коли вони просідатимуть. Також, як показує практика, наші клієнти вже мають навіть не по два, а по чотири-п'ять генераторів, тож нові знадобляться хіба під нові проекти.

Сподіваюсь, що війна врешті закінчиться, і тоді генератори будуть потрібні для відбудови.



**Рис. 5.** Генератор Himoinsa на асфальтобетонному заводі

представник Himoinsa, компанія встановила кілька тисяч генераторів, переданих у вигляді гуманітарної допомоги, і продовжує їх обслуговувати.

## «Дарекс-Енерго»

Ця компанія виробляє дизель-генератори під власною маркою **DAREX ENERGY**, а також є імпортером **KJ Power** та інших турецьких брендів. Постачання здійснюється з усім комплексом робіт, що включає монтаж і налагодження. Багато проектів фінансували іноземні організації та благодійні фонди — це стосується як дизельних, так і газових генераторів, які «Дарекс-Енерго» також встановлює. Обладнання постачається за тендерами для критичної інфраструктури, також різні комерційні замовники закуповують установки потужністю 500–600 кВт і приглядаються до мегаватних.

Прикладом складних проектів є встановлення ДГУ Gucbir GJB 825 на борту перевантажувального плавучого крана вантажопідйомністю 16 тонн, розташованого у прикордонній зоні м. Рені. Генератор з двигуном Baudouin має номінальну потужність 660 кВт (**рис. 6**).



**Рис. 6.** Генератор Gucbir на плавучому крані (джерело: Facebook-сторінка «Дарекс-Енерго»)

«Дарекс-Енерго» пропонує генератори в оренду, але попит на неї помірний, оскільки замовники розуміють, що якщо генератор потрібний на тривалий термін, то оренда себе не виправдає. Водночас програми кредитування дозволяють в адекватні терміни отримати якісну продукцію.

\*\*\*

Респонденти відзначають, що ажіотажний кінець минулого року компенсував кволі продажі протягом попередніх місяців. За підсумками 2025 року продажі залишились або на рівні 2024-го, або зросли за більшістю категорій потужності.

Поки готувався цей матеріал, відключення електроенергії поступово зменшувалися, а потім зовсім припинилися — принаймні, для населення. Система досягла крихкого балансу. Цикл розпочався знову.

**Василь ТКАЧЕНКО, МТБ**