

# Рекордный год для рынка ЦОД



Каковы итоги года на рынке дата-центров. Если коротко — позитивные, несмотря на пандемию. В мире наблюдается безудержный рост сегмента — мощности новых объектов и объемы инвестиций зашкаливают. У нас в стране все спокойнее, но некоторый прогресс тоже есть.

**Р**ынок дата-центров в мире продолжает быстро расти. Ожидается, что по итогам 2021 года основные показатели — по установленной мощности, полезной площади проектов, объемам инвестиций — в очередной раз побьют рекорды. Пандемия в значительной степени повлияла на ситуацию. Работа в режиме онлайн, на которую переходят все больше компаний по всему миру, потребовала существенного увеличения ресурсов ЦОД, при этом операторы понимают, что, скорее всего, даже после снятия всех карантинных ограничений подавляющее большинство людей так или иначе останутся в удаленном режиме. Значит, потребность в мощностях коммерческих ЦОД никуда не исчезнет, и даже будет расти, учитывая динамику спроса на облачные сервисы. Поэтому владельцы дата-центров наперегонки вводят мегаобъекты один за другим, чтобы не проиграть в конкурентной борьбе.

А что в Украине? У нас после нескольких лет стагнации внезапно, наметилась тенденция к росту, хотя, конечно, показатели нашего рынка ЦОД выглядят микроскопическими по сравнению с мировыми результатами. Но уже как есть.

## Деньги текут рекой

Погоду на мировом рынке ЦОД делают в первую очередь огромные проекты ведущих игроков. Самые мощные объекты еще называют «гиперскейлерами»

(hyperscalers) или «гипермасштабируемыми дата-центрами». Строго говоря, этот термин не связан напрямую с размером и относится больше к внутренней архитектуре объекта, подразумевая, что такой ЦОД может легко наращивать (либо сокращать) мощности по мере необходимости. Но именно такой подход взяли на вооружение крупнейшие мировые операторы облачных сервисов, они же и строят самые грандиозные дата-центры. Поэтому «гиперскейлер» — это, фактически, синоним огромного ЦОД.

К концу третьего квартала 2021 года по всему миру было запущено 700 таких объектов (половина в США), притом что в 1 кв. их было 625, а в середине 2020 года — 541. Суммарные расходы на семь сотен «гиперскейлеров» зарубежные аналитики оценивают в \$167 млрд, то есть на один объект в среднем тратится около \$240–250 млн. Размеры и мощности у них соответствующие. По прогнозам, темп прироста таких объектов сохранится на высоком уровне в ближайшие годы, а это значит десятки или даже сотни миллиардов долларов инвестиций в данную отрасль. Как сообщает Synergy Research Group, только в первом квартале 2021 года капитальные вложения гиперскейлеров составили \$38 млрд, что на 31% больше, чем за аналогичный период прошлого года.

Вот несколько интересных примеров. Компания Meta (ранее Facebook) в ближайшие годы построит 47 новых



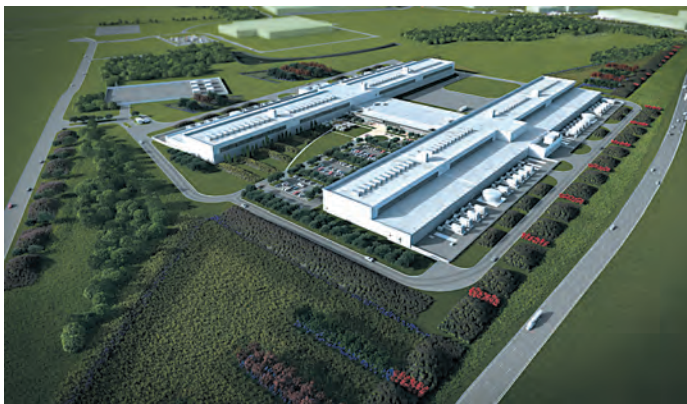
## FusionModule – центр обробки даних в будь-якому приміщенні



### HUAWEI FusionModule500

- Високощільне рішення заводської готовності з імплементацією за дві години, що економить до 50% площі приміщення
- Пилонепроникна конструкція з вбудованою системою охолодження ізоляцією холодного та гарячого потоків повітря, та низьким рівнем шуму
- Опційний точний та швидкий вбудований блок пожежогасіння дозволяє уникнути реконструкції системи пожежогасіння
- Можливість встановлення в будь-якому приміщенні без переобладнання





**Рис. 1.** Проект одного из будущих крупных дата-центров Meta (ранее Facebook)

дата-центров в дополнение к 48 уже работающим (действующие объекты объединены в восемнадцать кампусов, которые расположены в разных точках планеты). В 2022 году на эту цель Meta готова потратить до \$34 млрд (**рис. 1**).

Также недавно стало известно, что облачный провайдер AWS за последние десять лет вложил \$35 млрд в строительство дата-центров в одной лишь Виржинии (штат на востоке США). На северо-востоке штата сейчас находится более 50 дата-центров Amazon, формирующих крупнейший в мире облачный кластер («регион» по терминологии компании). При этом у оператора еще шесть меньших по размеру «регионов» на территории страны и 25 по всему миру. Полный объем инвестиций во все дата-центры не называется, но можно прикинуть сумму.

Растет и Европа. Максимальная концентрация ЦОД здесь традиционно наблюдается в «регионе» FLAP, который включает в себя Франкфурт, Лондон, Амстердам и Париж. В этом году впервые установленная мощность всех дата-центров, работающих здесь, превысила 2 ГВт, причем 370 МВт введено в 2021-м (т.е. в среднем более 30 МВт ежемесячно).

Не отстает и Япония. Так, согласно исследованию TeleGeography, Токио остается крупнейшим рынком колокейшн в мире, если судить по полезной площади дата-центров. Здесь доступно 1,3 млн кв. м для коммерческого размещения оборудования. На втором месте по этому показателю — Гонконг, но его результат вдвое меньше. Кроме того, японский телекоммуникационный гигант NTT запланировал на ближайшие 1,5 года масштабное расширение своих дата-центров по всему миру. В проекте — добавить суммарно 300 МВт мощности и увеличить полезную площадь с 500 до 600 тыс. кв. м.

Правительство Саудовской Аравии в рамках стратегии цифровой трансформации страны и развития ее экономического потенциала инициировало проект, направленный на развитие индустрии коммерческих дата-центров. Концепция, над которой работает местное министерство связи и информационных технологий (MCIT), предусматривает привлечение \$18 млрд



**Рис. 2.** Так будет выглядеть первый кампус коммерческих ЦОД Vantage Data Centers в Южной Африке. Стоимость проекта — \$1 млрд

инвестиций, которые пойдут на построение гипер-ЦОД и инфраструктуры для них (в т.ч. систем электропитания на основе СЭС). Если все пойдет так, как задумано, то уже к 2030 году страна получит сеть дата-центров суммарной установленной мощностью более 1,3 ГВт, и к тому же «углеродно-нейтральных».

Огромные ЦОДы строятся даже в Южной Африке. В конце 2021 года компания Vantage Data Centers объявила о планах по созданию в Йоханнесбурге нового кампуса мощностью 80 МВт. Первая фаза на 16 МВт должна быть введена в эксплуатацию к середине следующего года. Общая стоимость всех этапов проекта оценивается в \$1 млрд (**рис. 2**).

Общую тенденцию на мировом рынке наглядно подчеркивают растущее число и сумма сделок, связанных с покупкой дата-центров. Не так давно 2020 год считался рекордным в этом плане. Тогда было совершено около 170 приобретений на общую сумму свыше \$33 млрд. Но в 2021-м этот показатель, очевидно, будет существенно превышен и, по предварительным расчетам, составит не менее \$45 млрд (в то же время самих сделок стало меньше, их по всему миру зафиксировано около 150).

Но удивительно другое — всего четыре самых крупных приобретения суммарно оценены в \$38,5 млрд. В феврале 2021 года коммерческий фонд Starboard Value Acquisition Corp приобрел за \$3,4 млрд компанию Cyxtera — крупного американского оператора ЦОД. Позже, в июне, состоялась еще более крупная сделка — инвестиционный гигант Blackstone Infrastructure Partners сообщил о договоренности по приобретению одного из крупнейших мировых операторов коммерческих дата-центров QTS Realty Trust за рекордные на тот момент \$10,1 млрд. Но этим дело не ограничилось. В середине ноября буквально одна за другой состоялись еще две гигантские сделки.

В одном случае American Tower за \$10 млрд приобрела CoreSite — также крупного оператора дата-центров, в другом — инвестиционные компании KKR и Global Infrastructure Partners купили американского оператора коммерческих ЦОД CyrusOne за \$15 млрд (на

# ОПТИМАЛЬНЕ РІШЕННЯ ДЛЯ РІЗНИХ ЗАСТОСУВАНЬ



За допомогою активних мережевих компонентів від DIGITUS<sup>®</sup> зручно будується структурована та гнучка система адміністрування сервера. Окремі компоненти можуть бути налаштовані відповідно до різних потреб і забезпечують оптимальну продуктивність та ідеальну взаємодію для безпечної передачі даних.

DIGITUS<sup>®</sup> пропонує мідні та волоконно-оптичні мережеві компоненти, які орієнтовані на майбутнє та розроблені для професійних вимог:

## ОСНОВНІ ПЕРЕВАГИ:

- ✓ Сумісність компонентів
- ✓ Системна гарантія 25 років
- ✓ Відповідність міжнародним стандартам
- ✓ Німецька компетенція щодо продуктів і процесів



**MODULAR CONSOLE**  
DS-72210-5GE



**MINI GBIC COPPER SFP MODULE**  
DN-81210



**24 PORT GIGABIT SWITCH**  
DN-80113



**GIGABIT MEDIA CONVERTER**  
DN-82130



**SFP+ 10G 3M DAC CABLE**  
DN-81223



**SFP+ 10G 10 M AOC CABLE**  
DN-81231



**SMART PDU, INPUT MONITORED, 1-PHASE, 32 A, 20 X C13, 4 X C19**  
DN-95624



**СКАНУЙТЕ  
QR-КОД ЗАРАЗ ...**  
... і знайдіть продукти



**Компанія ERC**  
Tel. +44 230 34 74;  
+44 390 55 10  
network@erc.ua  
www.erc.ua



**Рис. 3.** Покупка американского оператора коммерческих ЦОД CyrusOne за \$15 млрд стала абсолютным историческим рекордом для отрасли

сегодняшний день это абсолютный исторический рекорд для отрасли) (рис. 3).

Таким образом, в течение года хозяев сменили четыре из шести крупнейших мировых операторов колокейшн. Лидерами в этой сфере, напомним, являются Equinix и Digital Realty — №1 и №2 соответственно. Крупные сделки в сегменте ЦОД случались и раньше, но никогда так часто и на такие суммы.

На этом фоне как-то незаметно прошла покупка норвежского оператора ЦОД Green Mountain, которую осуществил холдинг Azrieli Group. Хотя, в нынешних условиях это неудивительно, ведь сумма сделки составила «всего» за \$850 млн.

С мировой ситуацией, пожалуй, закончим. Там все хорошо и, похоже, будет еще лучше. Теперь посмотрим, что у нас.

### Украинские итоги

В нашей стране рынок дата-центров, наконец, оживился. После нескольких лет практически полной стагнации по итогам 2021 года, судя по всему, будет отмечен заметный рост. Он не такой стремительный, как, скажем, в сегменте облачных сервисов, но 10–12% к результатам 2020-го рынок коммерческих ЦОД должен прибавить. Детальный

анализ ситуации мы, как обычно, будем проводить позже, когда компании подведут окончательные итоги года. Но предварительный прогноз, основанный на различных данных — как полученных непосредственно от операторов, так и собранных из других источников, позволяет сделать вывод о том, что итоговый объем рынка (под которым мы подразумеваем суммарный показатель валового дохода, полученного от реализации услуг всех операторов украинских ЦОД в течение года) составит около 430–440 млн грн, или \$16–16,5 млн, что в целом выше прогноза, который делали участники рынка в начале года. Результат оказался несколько выше ожиданий, и это хорошо. Причины роста те же, что и во всем мире — пандемия, карантин, удаленная работа, спрос на облачные сервисы. Но есть и определенная специфика.

Например, говоря о результатах, некоторые операторы включают в оценки весь доход, полученный от клиентов. Нюанс в том, что данная цифра содержит также и цену потребленного пользователями электричества, всю сумму которого оператор отдает местному поставщику электроэнергии. То есть эта часть дохода, хотя формально проходит через бухгалтерию оператора ЦОД, никак не влияет на развитие его бизнеса. За последние полгода цена электричества для всех,

особенно коммерческих, потребителей в Украине заметно выросла. Это моментально отразилось на счетах клиентов ЦОД и, соответственно, привело к номинальному увеличению валовых доходов во второй половине года, хотя очевидно, что такой рост не является органическим. Поэтому правильная оценка рынка требует глубокого анализа, но упомянутые нами 10–12% это как раз и есть «чистый» прирост, который отражает фактические тенденции на рынке. При этом у отдельных операторов реальная прибавка, судя по всему, вполне может достичь десятков процентов, у других, напротив, доход вырос совсем чуть-чуть, но позитивные тенденции ощутили буквально все.

Интересна также рыночная ситуация в разрезе отдельных игроков. Хотя к моменту написания статьи год еще не был окончен, уже становилось очевидно, что лидеры рынка останутся на своих местах — первую и вторую позиции в украинском сегменте коммерческих ЦОД по итогам 2021 года прочно занимают соответственно VeMobile и De Novo. Это положение сохраняется уже много лет подряд. А вот дальше ситуация более интересная.

Напомним, что по итогам 2020 года места с первого по шестое занимали дата-центры Volia, G50, GigaCenter, «Датагруп» и «Парковый» (что было отражено в статье **«Рынок коммерческих ЦОД: в мире активный рост, в Украине — затишье», «СИБ» №3, 2021**). Но в 2021-м все может измениться, для чего есть целый ряд причин. Во-первых, существенный рывок вперед сделала компания GigaCenter, за последний год нарастившая объемы продаж так, что это могло бы поставить ее сразу на третье место.

Но в середине нынешнего года завершилась сделка по слиянию двух других крупных игроков — Volia и «Датагруп», суммарные результаты которых на рынке коммерческих ЦОД могут оказаться выше, чем у GigaCenter. Тут уже появляются нюансы оценки. Как правильно подсчитать результат объединенных компаний — вместе или по

**iITD** INTELLIGENT  
IT DISTRIBUTION

ПЕРЕВАГИ РОЗУМНИХ РІШЕНЬ



# CrowdStrike

Світовий лідер із захисту кінцевих точок згідно з:

**Gartner**

 **IDC**  
ANALYZE THE FUTURE

**FORRESTER**

  
**CROWDSTRIKE**

INTELLIGENT  
**iITD**  
IT DISTRIBUTION

**iIT Distribution** — ексклюзивний дистриб'ютор компанії CrowdStrike на територіях України, Грузії, Казахстану й Узбекистану.

info@iitd.com.ua | iitd.com.ua

отдельности (к тому же первые полгода они существовали как самостоятельные операторы)? Вопрос требует более обстоятельного изучения. Вместе с тем прибавил и «Парковый», чего стоит один лишь контракт с Vega Telecom, в рамках которого телеком-оператор разместил в коммерческом дата-центре под сотню шкафов. А ведь появились и другие новые клиенты (хотя, конечно, их масштаб был несоизмеримо меньше). Дата-центр G50 тоже активно развивался в 2021 году. Так что сейчас, пока компании не подвели окончательные итоги, без детального анализа, однозначно сказать, кто окажется на третьей, четвертой и пятой позициях по итогам 2021 года все еще затруднительно. Тем интереснее ситуация. Но главный вывод, на который стоит обратить внимание — украинский рынок коммерческих ЦОД оживился, он растет, и на нем впервые за долгое время обостряется конкурентная борьба.

Об основных участниках сегмента мы сказали в общем, но у каждого из них за прошедший год произошло немало важных событий.



Рис. 4. Внутри дата-центра VeMobile

## VeMobile

Крупнейший в Украине оператор коммерческих ЦОД, компания VeMobile, в 2021 году обеспечила для своих клиентов возможность выбора уровней отказоустойчивости инженерной инфраструктуры по отдельным параметрам, таким, например, как бесперебойное питание и/или кондиционирование. Также заказчики теперь имеют возможность выбирать уровень резервирования критически важных компонентов — N+1 или 2N+1 для своей площадки. Помимо этого, в нынешнем году дата-центр внедрил новую технологию свободного охлаждения. При температуре окружающего воздуха ниже +14 °C фрикулинг позволяет отводить тепло от оборудования без использования компрессоров, что существенно сокращает годовое энергопотребление чиллеров, а также повышает общую надежность инженерной инфраструктуры. Также VeMobile продолжает заполнять вторую очередь своей площадки — в следующем году планируется задействовать до 50% ее мощности (рис. 4).

На 2022 год запланировано начало проекта по установке на крыше здания ЦОД крупной солнечной электрогенерирующей станции, что должно дополнительно снизить затраты на потребление электроэнергии и сделать дата-центр еще более дружелюбным по отношению к окружающей среде.

“ Полагаю, что дальнейший рост украинского сегмента услуг коммерческих ЦОД продолжится теми же темпами, которые были отмечены в последние 3–4 года. К примеру, VeMobile ежегодно прибавляет 10–15%, и 2021 год не стал исключением. Что касается новых клиентов у нас на площадке, то мы видим их в секторе облачных провайдеров, операторов связи, других крупных заказчиков, в том числе иностранных компаний, у которых есть планы по выходу на украинский рынок.

Валерий Вольный,  
директор VeMobile

**З**а минулий рік у роботі «**БІ МОБАЙЛ**» багато що змінилося. Так, активно продовжує заповнюватись обладнанням друга черга дата-парку. Кількість клієнтів за рік зросла на 15 компаній, які розмістили на наших майданчиках своє серверне обладнання. Для них побудовано 7 нових модулів вже на другій черзі дата-парку, а в цілому у нас уже нараховується 33 окремих модулів, 21 з яких — це екрановані комплекси згідно з вимогами НБУ. Рівень потужності, яку використовує дата-парк, наблизився до 2 МВт.

Цього року ми реконструювали свою територію та вхідну прибудову; отже у нас тепер є дуже красивий

вхід і зручний захищений в'їзд безпосередньо з вулиці Куренівська, і ще окремі паркінг для клієнтів.

Завершена реконструкція систем охолодження та електрозабезпечення, в результаті чого є можливість пропонувати клієнтам на вибір два варіанти рівня безвідмовності та забезпечення сервісами зі ступенем резервування інфраструктури N+1 або 2N+1.

Крім цього, розпочалися роботи за проектом будівництва на даху нашої будівлі великої сонячної електрогенеруючої станції загальною площею до 7000 м<sup>2</sup>, який плануємо завершити до кінця наступного року.

[www.bemobile.ua](http://www.bemobile.ua)

**BEMOBILE**

**ПІДСУМКИ РОКУ**

TIER III  
ISO 27001  
PCI DSS

BUSINESS DATA PARK

# BEMOBILE

+ 380 (44) 494 35 05  
WWW.BEMOBILE.UA

## GigaCenter

В 2021 году компания GigaCenter показала хороший, как для украинского рынка, рост как по рыночным, так и по техническим показателям. В 2021 году команда GigaCenter ввела в эксплуатацию новый модуль на 34 стойки общей мощностью 150 кВт. Также была модернизирована система гарантированного электроснабжения: увеличена общая мощность, полностью обновлен парк оборудования (**рис. 5**).



Рис. 5. Выделенный клиентский модуль в дата-центре GigaCenter

Сейчас в GigaCenter используются три генератора, работающие в параллельном режиме — два основных и один в горячем резерве. При новой схеме в работе будут находиться все три генератора, а нагрузка равномерно распределится между ними. В случае внештатной ситуации и отключения одного из генераторов оставшиеся ДГУ все равно смогут обеспечить 100% необходимой мощности. Такой вариант электроснабжения более выгодный с экономической точки зрения, чем использование одиночно стоящих генераторов, каждый из которых рассчитан на полную мощность ЦОД. Также при использовании такой схемы в будущем можно наращивать СГЭ без замены всего парка оборудования.

“ Карантин и его последствия все так же остаются одним из основных факторов влияния на рынок ЦОД Украины. По-прежнему формат удаленной работы, повышение спроса на облачные сервисы, стремительная цифровизация бизнеса стимулируют появление новых клиентов в дата-центрах. Существующие заказчики при этом масштабируют ИТ-инфраструктуру. Все это приводит к увеличению спроса на сервисы колокейшн как мирового, так и украинского рынка коммерческих ЦОД. Если говорить о негативных факторах, то из-за влияния пандемии и карантинных ограничений, как и ранее отмечаются задержки с поставками оборудования, вплоть до нескольких месяцев, что в итоге сдвигает сроки реализации крупных проектов заказчиков.

Назарий Курочко, CEO GigaCenter, сооснователь GigaGroup



В этом году специалисты GigaCenter также расширили и модернизировали систему мониторинга дата-центра. Усовершенствовали ее составляющие с помощью перехода на новое программное обеспечение Data Center Expert версии 7.8.1. Функциональность системы мониторинга осталась прежней, но стабильность работы значительно повысилась. Также в 2021 году компания расширила возможности клиентского портала на базе биллинговой системы HostBill — личного кабинета, где клиенты могут проверять состояние счета, заказывать и оплачивать нужные сервисы.

Отметим, что по состоянию на конец 2021 года заполненность ЦОД GigaCenter составляет 67%, и в планах — заполнить все 100%.

Если говорить о планах GigaCenter на 2022 год, то можно отметить строительство двух индивидуальных клиентских модулей емкостью 10 ИТ-стоек каждый. В основном такие работы связаны с увеличением количества запросов от клиентов банковского сектора, которым необходима резервная площадка для размещения «зеркала» своих сервисов. Ближе к концу следующего года вполне вероятно создание еще одного дополнительного модуля на 48 стоек. Также одной из основных целей команды GigaCenter — подготовка к запуску новой площадки. Сейчас идет активная работа над решением этой задачи, в т.ч. поиск оптимальной локации. Кроме этого, сейчас оператор рассматривает целесообразность и рентабельность внедрения альтернативных источников энергии — солнечных батарей.

## G50 (УКРКОМ)

В 2021 году компания УКРКОМ, оператор дата-центра G50, ввела в эксплуатацию четвертую очередь своего ЦОД в объеме первого пускового комплекса. Поскольку введенные в эксплуатацию емкости были распроданы в течение этого же года, объем дохода увеличился

более чем на 20% (с учетом равной стоимости услуг). В результате общая задействованная и сданная заказчикам емкость по состоянию на 1 декабря 2021 года составила около двухсот полноразмерных серверных шкафа в четырех гермозонах. Оставшиеся емкости второго пускового комплекса четвертой очереди будут загружены оборудованием клиентов после завершения работ по обеспечению электропитания. После запуска в работу второго пускового комплекса четвертой очереди G50 «УКРКОМ» приступит к проектированию и строительству пятой очереди. Если эти планы будут реализованы в предполагаемые сроки, то общая емкость дата-центра G50 к концу 2022 года превысит 15 000 U.

“ Пандемия оказала разнонаправленное влияние на украинский рынок коммерческих ЦОД. Нестабильное состояние экономики, общая напряженность и провал ряда отраслей вследствие повторяющихся карантинных ограничений, и, как результат, мизерное количество новых предприятий, нуждающихся в технологически сложной и потому недешевой услуге. В то же время карантинные ограничения, которые привели к массовому переходу на удаленную работу и учебу, подтолкнули самые разнообразные организации к максимальному выносу телекоммуникационной и ИТ-инфраструктуры за пределы офисов, на арендованные площадки. Оптимизация процессов затронула даже те компании, которые физически не могут быть «виртуальными». Все это спасло украинский рынок ЦОД от полной стагнации в 2021 году, но до стабильного роста ему еще далеко.

Владислав Парфирьев,  
технический директор УКРКОМ

## Парковый

В 2021 году дата-центр «Парковый» не осуществлял больших технологических изменений. В то же время

Каждого року компанія «Альфа Гріссін» намагається робити щось вперше для себе і для ринку центрів обробки даних України, 2021 рік не став виключенням:

- у нас повноцінно дебютував новий продукт — мікро-ЦОД;
- ми розробили і відвантажили замовнику модульний центр обробки даних із системою непрямого фрикулінгу, яка була вперше застосована в українському МЦОД;
- було запроєктовано і обладнано понад 50 місць операторів сучасними і ергономічними

технологічними меблями для безперебійної роботи.

Безперечно, не зупинявся і розвиток нас як компанії. Ми продовжили оновлення корпоративної ідентичності з нашою торговою маркою, поповнили автопарк, розширили сервісний і проектний відділи, пройшли корпоративну вакцинацію і багато іншого.

Вітаємо друзів і партнерів з Новим роком і Різдвом! Нехай наступний рік теж принесе вам багато приємних відкриттів і нових вражень!

[www.alphagrissin.com.ua](http://www.alphagrissin.com.ua)

ALPHA GRISSIN®

ПІДБИВКИ РОКУ

# КОНТЕЙНЕРНІ ЦОД

та комплексні рішення для інфраструктури ЦОД



EN  
50600

Європейський стандарт EN 50600



Широкий вибір габаритів  
Довжина: від 3000 до 13000 мм  
Ширина: до 3500 мм  
Висота: до 3200 мм



ІТ-навантаження до 100 кВт



Запатентована система охолодження



Ступінь захисту IP65

Powered by  
**legrand**<sup>®</sup>

**Trading**  
*Our knowledge works for your success*

Офіційний дистриб'ютор  
**Legrand в Україні**  
тел. (044) 351-14-37  
[www.iqtrading.ua](http://www.iqtrading.ua)

производилось плановое обновление инженерного оборудования. Главная новость о компании — рыночного характера. Весной «Парковый» подписал контракт на обслуживание крупнейшего клиента, которым стал оператор связи Vega Telecom. В рамках договора компания Vega получила в долгосрочную аренду 200 кв. м машинного зала в коммерческом ЦОД, где разместила 90 серверных шкафов по 48U каждый. Эта площадка будет использоваться оператором связи для

предоставления различных сервисов своим клиентам. Как сообщил телеком-оператор в своем официальном пресс-релизе, по состоянию на начало апреля 2021 года около половины упомянутых мощностей уже было зарезервировано ключевыми бизнес-клиентами и партнерами Vega, которым заказчик резервирует сразу почти сотню шкафов на одной площадке, является одним из крупнейших в истории украинского рынка коммерческих ЦОД.

seeton

ПІДСУМКИ РОКУ

Компанія **Seeton** вітає клієнтів та партнерів з Новим 2022 роком та різдвом Христовим! Будучи українським національним системним інтегратором, який вже понад 20 років впроваджує інноваційні ІТ-практики для бізнесу та держави, наша команда використовує найкращі комплексні стратегічні рішення в інтересах клієнтів і налічує понад 80 співробітників.

У 2021 році Seeton, раніше відома на ринку під назвою Sitronics Telecom Solutions Ukraine:

➢ поглиблює роботу у банківській і промисловій сферах, в агро, ритейлі, енергетиці та державному секторі;

➢ змінила власника, здійснила ребрендинг, оновила лідерську команду, переосмислила стратегію розвитку;

➢ підтримує цифровізацію країни, розвиває експертизу у напрямках інформаційної безпеки, Business Intelligence, Big Data, консалтингу;

➢ розширює географію присутності у Східній Європі та на Кавказі, зокрема вже відкрито філію в Азербайджані.

[www.seeton.pro/ua](http://www.seeton.pro/ua)

“ Большую финансовую отдачу в ближайшей перспективе почувствуют те дата-центры, которые помимо колокейшн предоставляют облачные услуги. Организации госсектора, которые традиционно размещают физическое оборудование в ЦОД, будут перемещаться в облака, за ними, вполне вероятно, последуют и финансовые учреждения. Также все более активно будут обсуждаться различные экологические инициативы для дата-центров и, соответственно, существенное внимание будет уделяться оптимизации PUE.

Наталья Репина, коммерческий директор дата-центра «Парковый»

### De Novo

“ В 2021 году на рынке ЦОД намечилось явное оживление после многих лет стагнации. Стабилизация если не всех, то многих сфер экономики стимулирует также развитие ИТ-составляющей в работе предприятий. Растут различные сервис-провайдеры, появились признаки оживления в банковском и государственном секторах. Крайне интересным феноменом, на мой взгляд, является резкий рост тарифов на электроэнергию начиная с августа нынешнего года. Значимая часть роста доходов всех ЦОД в последние 4–5 месяцев года будет достигнута именно за счет оплаты потребленного электричества. При этом ни один украинский дата-центр на электричестве не зарабатывает — это непродуктивная часть дохода. В итоге у операторов, работающих в нижнем ценовом диапазоне (менее \$500 за стойку-место в месяц), в структуре доходов электроэнергия может составить более 50%, что, естественно, не отражает реального прироста бизнеса.

Максим Агеев, генеральный директор De Novo

В течение 2021 года оба коммерческих ЦОД оператора проходили плановую модернизацию различных узлов и систем. Появился ряд новых заказчиков, в числе которых представители нефтегазовой отрасли, сферы услуг, ИТ-индустрии. В 2022-м компания планирует начать трехлетнюю программу по модернизации инженерных



Рис. 6. Кондиционеры, охлаждающие индивидуальные клиентские модули в дата-центре De Novo

систем и оборудования ЦОД. При этом ключевой задачей De Novo становится поддержка безотказной работы собственных облачных сервисов (рис. 6).

### Датагруп + Воля

Главным событием 2021 года для оператора Volia, очевидно, можно считать его приобретение компанией «Датагруп». Сделка завершилась в июне и по итогам обе компании запустили процесс слияния и взаимного обмена возможностями. В том числе это касается дата-центров и облачных услуг обоих игроков рынка. О конкретных результатах процесса можно будет говорить уже в следующем году, но, судя по всему, в целом можно рассчитывать на то, что слияние обеспечит широкие возможности для развития и создания новых сервисов как Volia, так и «Датагруп».

Что касается прогнозов на будущее, то участники украинского рынка смотрят в него с оптимизмом — 2022 год, по общему мнению, должен своими финансовыми результатами превзойти 2021-й. Как в мире, так и, что гораздо важнее для нас, — в Украине.

Игорь КИРИЛЛОВ, СИБ

## IT.Integrator x Minin

Неймовірні речі трапляються, коли люди, команди та організації об'єднують свої ресурси й працюють разом! Колаборація ІТ-інтегратор з найтехнологічнішим митцем країни Романом Мініним тому яскраве підтвердження.

У 2022 році колаборації стануть нашим стратегічним пріоритетом. В такий спосіб ми хочемо підтримати стабільне зростання минулих років в інтересах клієнтів та суспільства.

Приєднуйтеся до партнерської екосистеми ІТ-Інтегратора як партнер, замовник або співробітник!

Команда IT-Integrator,  
www.it-integrator.ua

