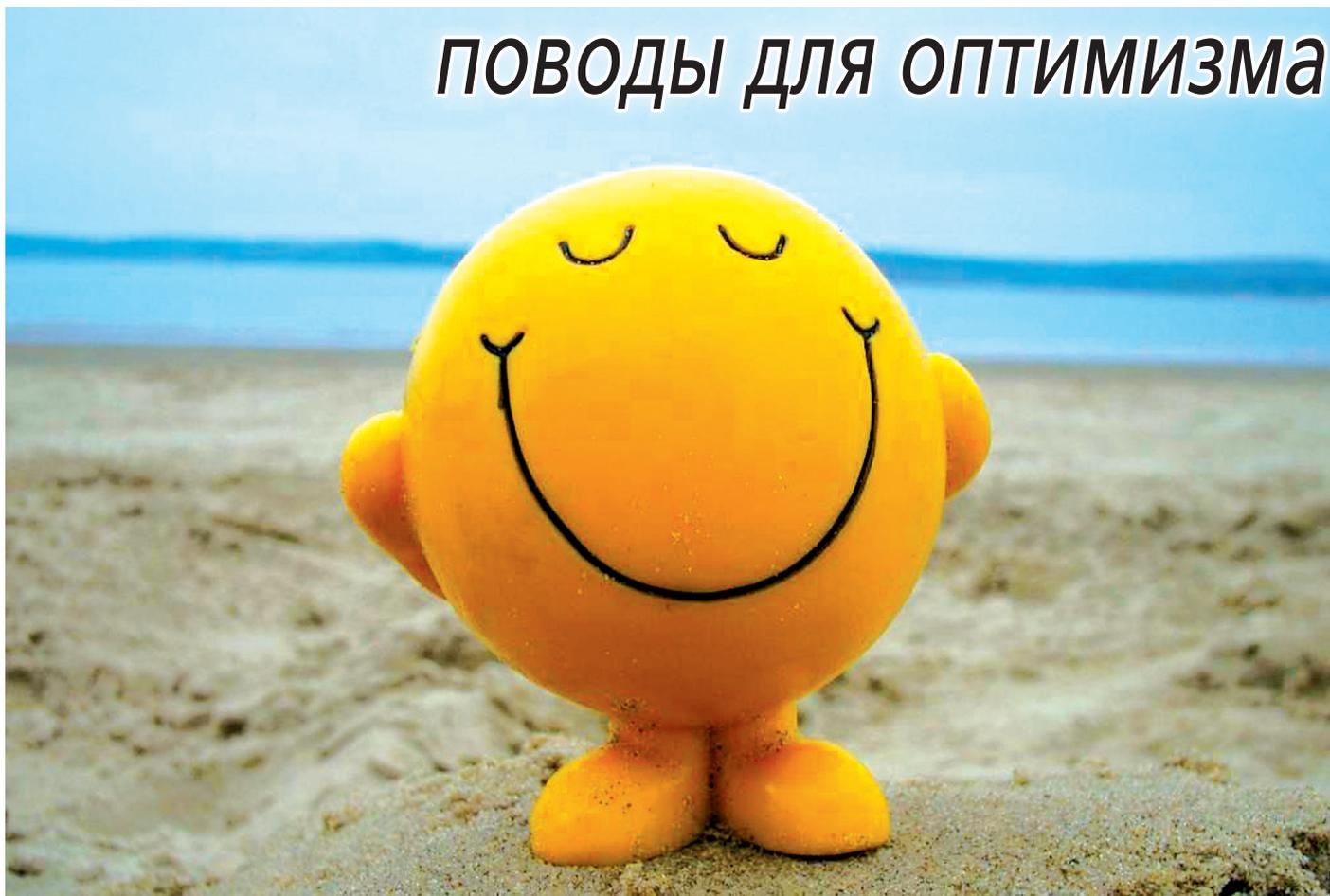


РЫНОК ШКАФОВ 2019 ГОДА:

ПОВОДЫ ДЛЯ ОПТИМИЗМА



Рынок шкафов продолжает демонстрировать рост продаж по различным товарным группам, особенно по открытым стойкам, всепогодным системам и навесным изделиям.

Украинский рынок шкафов продолжает свою неспешную трансформацию. Каждый год «СиБ» отмечает определенные изменения, которые не носят принципиального характера, но, тем не менее, постоянно прорисовывают пейзаж. Рост интереса покупателей к бюджетным системам продолжается и в настоящее время. Возникновение этого тренда можно отнести к моменту кризиса 2008–2009 годов. В дальнейшем он приобрел необратимый характер и ощущается до сих пор.

Известные на рынке бренды продолжают предлагать более дешевые серии продукции. Одним из первопроходцев можно назвать Conteg, который вывел на рынок серию R17. Производители комплексных решений для построения ЦОД также не остались в стороне. Уже несколько лет как Schneider Electric наряду с традиционными серверными шкафами Netshelter SX успешно предлагает бюджетные системы Netshelter SV. Не осталась в стороне и Vertiv, которая вывела на украинский рынок в этом году шкафы новой серии VR.

Украинские дистрибьюторы ищут альтернативные решения, сочетающие приемлемое качество и хорошую цену. Для этого привлекаются производители, ранее неизвестные отечественным покупателям. Так, несколько лет назад было отмечено появление в Украине новых турецких шкафов Lande. В прошлом году «СиБ» отметил успешный выход на рынок продукции Mirsan. Дистрибьюторы стараются иметь в ассортименте решения двух–трех и более брендов, что позволяет удовлетворить запросы различных групп покупателей.

Взаимодействие отечественных производителей с потребителем в общем-то до сих пор исключает традиционного дистрибьютора как промежуточную структуру. Конечно, в разные исторические времена дистрибьюторы были у таких производителей, как ТЕСО, «Завод КУБ Украина», «Карбон». Но эта схема продаж отторгнута рынком в силу множества объективных причин, одна из которых — недостаточные объемы заказов и их нерегулярность. Украинский производитель обычно сам ищет



ipcom
група компаний

CLIMATE

TELECOM

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЕ КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ

Компания **IPCOM** более 15 лет является частью глобального рынка телекоммуникаций. Наша компания представляет новые разработки и комплексные решения для телекоммуникационного рынка: высокотехнологичные серверные шкафы и аксессуары, антивандальные ящики, всепогодные, климатические и ЦОД решения.



MONITORING
SYSTEM



WWW.IPCOM.UA

RACKS

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЕ
ШКАФЫ И СТОЙКИ



ВСЕПОГОДНЫЕ
ШКАФЫ



АНТИВАНДАЛЬНЫЕ
ШКАФЫ И ЯЩИКИ



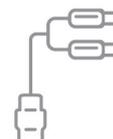
КРОССОВОЕ
ОБОРУДОВАНИЕ



ОПТИЧЕСКИЙ
КАБЕЛЬ



ОПТИЧЕСКИЕ ШНУРЫ
И АДАПТЕРЫ



МОНИТОРИНГ
И АВТОМАТИЗАЦИЯ



ПРЯМЫЕ КОНТРАКТЫ

Кроме розничного и проектного рынка шкафных конструктивов обращают на себя внимание прямые поставки продукции крупным отечественным игрокам, таким как операторы мобильной и фиксированной связи, дата-центры, а также предприятиям железной дороги. Очевидно, что для подобных заказчиков выгодно заключение прямых соглашений с отечественными производителями шкафов, которые работают, как правило, по предварительным заказам и предоплате. Срочность поставок в этих случаях не является приоритетом, гораздо важнее наличие долгосрочного рамочного контракта и обеспечение приемлемого качества выполнения работ. Тем более что в некоторых случаях продукция выпускается по индивидуальным заказам и включает не только ИТ-шкафы, но также электротехнические изделия, герметичные ящики, всепогодные конструктивы. Хорошо бы иметь возможность заказать все эти металлические изделия у одного или двух производителей. Почему двух? Да потому что диверсификацию рисков пока никто не отменял.

покупателей, привлекая крупных постоянных заказчиков и осуществляя выпуск продукции по OEM-соглашениям. Одна из заметных тенденций, которая отмечается уже несколько лет, — производство всепогодных шкафов.

В ряде предыдущих обзоров рынка шкафов (*«Шкафы. Динамика и стабильность-2018»*, *СИБ 6, 2018 г., с. 62–73*; *«Шкафы. Динамика и аналитика-2017»*, *СИБ 6, 2017 г., с. 46–60*) был отмечен свершившийся факт сдвига предпочтений потребителей к отечественной продукции. При этом значительная часть заказчиков, постоянно использующих шкафы для своих производственных нужд (операторы связи, железная дорога, энергетика), нацелены на долгосрочные прямые контракты с отечественными заводами.

ОЕМ-производство

Для большинства местных производителей шкафной продукции OEM- и ODM-заказы всегда были важной составляющей бизнеса. Так уж случилось, что продажа отечественных конструктивов через традиционные каналы дистрибуции в нашей стране не заработала. Однако производство шкафов по заказу отлично прижилось.

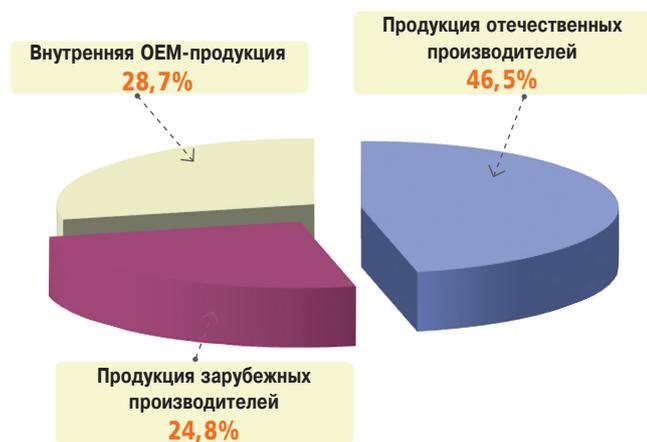


Рис. 1. Структура происхождения напольных систем на украинском рынке 2019 года в количественном исчислении

На рис. 1 представлено распределение напольных систем (серверных и монтажных) в зависимости от способа и места их производства. Выпуск изделий по OEM-соглашениям налажен тремя предприятиями из Харькова (ТЕСО, ІРСОМ, «Конструктив ОКБ») и одним из Днепро (SteelNet). Эти компании в ходе традиционного анкетирования, проведенного изданием, предоставили информацию о системах, выпускаемых как под собственными брендами, так и по OEM-соглашениям. Условия опроса предполагали учет только тех шкафов, которые были реализованы на территории Украины. Но поскольку проследить, куда именно партнеры, занимающиеся сбытом, направляли OEM-продукцию (как впрочем, и фирменные шкафы производителей), не представляется возможным на 100%, то вполне может оказаться, что в конечном счете какая-то доля товара может уходить в близлежащие страны через цепочки посредников. Другими словами, к отечественному потребителю попадает не весь товар, проданный местным партнерам. Из диаграммы на рис. 1 видно, что отечественная продукция в количественных измерениях занимает 75,2% рынка.

Анализ рынка

В 2019 году в Украине было продано 25,2 тыс. единиц шкафной продукции всех типов, которые рассматриваются в данном обзоре. Распределение по различным группам изделий приведено на рис. 2. В данном случае представлены количественные соотношения поставленных на рынок изделий различных групп. Больше всего было изготовлено навесных систем (57,3%). Доля монтажных шкафов составляет 17,4%, стоек — 11,6%, всепогодных конструктивов — 9,6%, серверных изделий — 4,1%.

При этом следует понимать, что деление напольных шкафов на серверные и монтажные весьма относительно. В ряде предыдущих исследований было отмечено, что некоторые отечественные производители причисляют все свои напольные изделия либо к серверным системам, либо к неким условным телекоммуникационным шкафам. Но анализируя параметры предлагаемой продукции и сравнивая их с аналогичным оборудованием

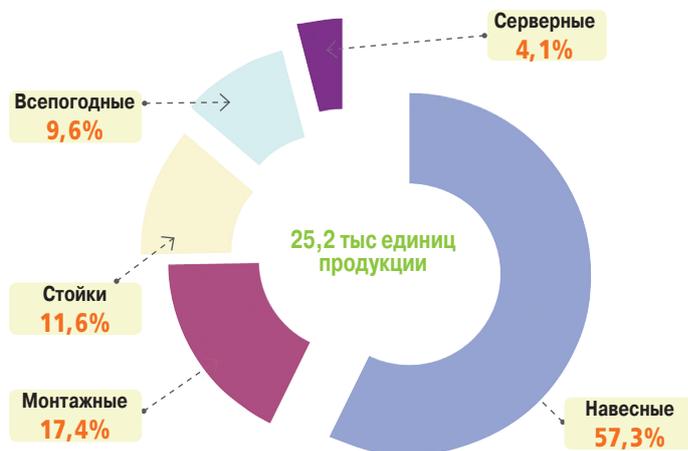


Рис. 2. Количественное распределение продаж различных типов систем в 2019 году

Серверные шкафы

мировых производителей, все же можно выполнить некую классификацию, используемую в нашем исследовании.

Здесь открывается большой простор для творчества. Каждый может поставить вместо доли конкретного сектора рынка среднюю стоимость продукции указанной группы, чтобы оценить распределение по объемам сегментов в денежном выражении. Конечно, это всегда будет субъективная оценка. Но для получения точных показателей следовало бы учесть стоимость каждого проданного на рынке шкафа, что весьма затруднительно.

Аналитический отдел редакции «СИБ» в настоящем обзоре решил принять на себя некую долю ответственности и выставить свои оценки средней стоимости продукции по каждой товарной группе. Для этого были использованы данные о цене изделий, доступные на различных сайтах украинских компаний.

Таким образом (просьба не стрелять в пианиста ☺), средняя стоимость серверных шкафов была принята на уровне \$2550, монтажных — \$670, навесных — \$160, открытых стоек — \$570, климатических шкафов — \$1400. Речь идет о цене для конечных потребителей. Исходя из этих предпосылок и количественных значений продаж по сегментам, представленных на **рис. 2**, легко получить соответствующие доли рынка в денежном исчислении (**рис. 3**). Каждый может сделать то же самое и получить собственные результаты.

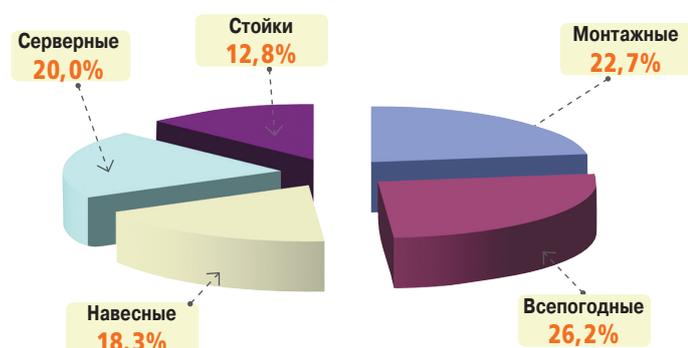


Рис. 3. Доли различных продуктовых сегментов рынка отечественного рынка, 2019 г.

Общее значение объема украинского рынка шкафных систем, открытых стоек и климатических решений по состоянию на 2019 год оценивается величиной \$13 млн, или примерно в 300 млн грн.

Объем украинского рынка шкафной продукции по состоянию на конец 2019 года составляет примерно 300 млн грн

И если численные сведения по разным товарным группам отличались довольно сильно, например, навесные системы в 14 раз превышали количество серверных конструктивов, то доли рынка по разным группам отличаются друг от друга не более чем в два раза.

Общая схема дистрибуции шкафной продукции представлена в **табл.**

Серверные шкафы представлены в нашей стране несколькими группами производителей. Прежде всего это те бренды, продукция которых используется в комплексных решениях для ЦОД. Вторая группа — зарубежные игроки рынка, изделия которых (в соответствии с их характеристиками) позволяют однозначно отнести такую продукцию к серверным системам. Обычно декларируемая грузоподъемность таких конструктивов лежит в диапазоне 1360–1500 кг. И, наконец, отечественные бренды, выпускающие продукцию, маркируемую как серверные решения. В данном случае изделия больше подходят под определение универсальных, т.к. их нагрузочная способность лежит в пределах 800–1000 кг. В данном случае эти системы также были отнесены нами к группе серверных.

В 2019 году количество проданных серверных шкафов в нашей стране снизилось на 19% по сравнению с 2018-м.

На **рис. 4** представлено распределение серверной продукции между производителями. В данном случае речь идет о количественных соотношениях, хотя по каждой группе эти показатели в первом приближении соответствуют и занимаемым долям рынка. Конечно, если не учитывать различие в ценах отечественных и зарубежных брендов.

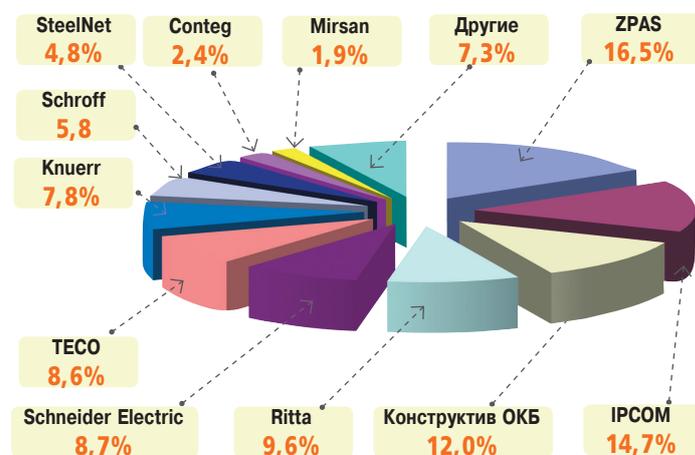


Рис. 4. Распределение серверных шкафов по производителям, 2019 г.

Первое место в нынешнем году занимают серверные шкафы польской ZPAS (доля рынка 16,5%), представленная универсальной моделью SZB IT грузоподъемностью 1360 кг. Вторая позиция у продукции IPCOM (14,7%) — серия CP нагрузочной способностью 1500 кг. Напольные конструктивы CSV Rackmount компании «Конструктив ОКБ» выдерживают полезную нагрузку 1000 кг и занимают третье место в серверном сегменте с долей 12%.

Продукция Rittal (серия TS-IT) позволяет устанавливать до 1500 кг полезной нагрузки и занимает четвертое место на рынке серверных систем. Далее в структуре распределения серверных изделий в порядке снижения доли рынка следуют шкафы Schneider Electric, TECO, Knuerr, Schroff, SteelNet, Conteg и Mirsan.

Таблица. Структура украинского рынка шкафов 2019 года

Производители, поставщики	Страна	Партнер в Украине	Статус компании	Происхождение товара
Retex		Кросс-Микро	Поставщик	Испания
Rittal		ТОВ Риттал	Дочернее предприятие	Германия
Schroff		Мегатрейд, VD MAIS	Дистрибьюторы	Германия
Knuerr		Альфа Грессин Инфотек Украина	Дистрибьютор	Германия
DKC		ДКС Украины	Производитель, владелец торговой марки	Европа
Conteg		Мегатрейд, МТІ	Дистрибьюторы	Чехия
Triton		Старком-Трейд	Дистрибьютор	Чехия
Legrand		Легранд Украина	Дочернее предприятие	Франция
ZPAS		ERC	Дистрибьютор	Польша
Mirsan				Турция
Schneider Electric		Шнейдер Электрик Украина	Представительство	США / Франция / Ирландия
	 	ERC, КМ Disti, МТІ, МУК	Дистрибьюторы	
Tripp Lite		МУК	Дистрибьютор	США
ЦМО		Ремер	Владелец торговой марки	Белоруссия / Россия
		Фостеро	Дистрибьютор	
Estap		IQ Trading	Дистрибьютор	Турция
Premium Line				Германия
Minkels				Нидерланды
Lande		Мегатрейд	Дистрибьютор	Турция
ТЕСО		ТЕСО	Производитель, владелец торговой марки	Украина
KUB		Завод КУБ-Украина	Производитель, владелец торговой марки	Украина
Авангард (ранее Карбон)		Авангард	Производитель, владелец торговой марки	Украина
Евроформат		Евроформат	Производитель, владелец торговой марки	Украина
IPCOM		IPCOM	Производитель, владелец торговой марки	Украина
УХЛ-МАШ		УХЛ-МАШ	Производитель, владелец торговой марки	Украина
Конструктив ОКБ		Конструктив ОКБ	Производитель, владелец торговой марки	Украина
CMS		КМС	Владелец торговой марки, дистрибьютор	Украина
SteelNet		Дипнет Украина	Производитель, владелец торговой марки	Украина
Kingda		МТІ	Дистрибьютор	Китай
Pleolan		Фостеро	Поставщик оборудования, владелец торговой марки	Украина

Монтажные шкафы

Монтажные шкафы, несомненно, более востребованные изделия на рынке, чем серверные. Их доля в количественном отношении в 4,3 раза превышает объем продаж своих старших товарищей. Структура распределения этой продукции приведена на **рис. 5**.

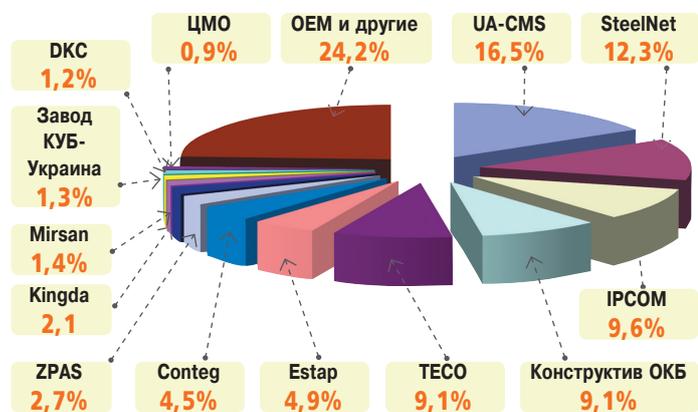


Рис. 5. Распределение монтажных шкафов по производителям, 2019 г.

Отметим, что монтажные изделия, которые включены в статистику, не обязательно имеют ширину 800 мм и стеклянную (акриловую) дверь. В данном случае они позиционируются производителями в целом как системы не столь высокой нагрузочной способности, как серверные. В отдельных случаях это могут быть универсальные системы. Потребитель может их использовать по своему усмотрению — размещать коммутационное оборудование, кабельные системы, ИБП, серверы и пр.

На первом месте среди монтажных систем продукция компании «КМС», представленная на диаграмме как UA-CMS, доля которой составляет 16,5%. Второе место занимает бренд SteelNet — 12,3%. Третья позиция у компании IPCOM — 9,6%. Четвертое и пятое места разделяют отечественные «Конструктив ОКБ» и TECO с равными показателями 9,1%.

Первые пять мест на пьедестале монтажных систем занимают отечественные игроки рынка, которые представляют Киев, Днепропетровск и Харьков.

Обратим внимание на довольно высокую долю сегмента «ОЕМ и другие» — 24,2%. Связано это с тем, что монтажные шкафы в достаточно больших количествах выпускаются отечественными производителями по OEM-соглашениям.

В 2019-м году продажи монтажных систем выросли на 25% по сравнению с предыдущим периодом.

Навесные шкафы

Количество навесных (настенных) решений в 2,7 раза превышает общее число напольных систем. Предложение

стимулирует спрос, и в 2019 году количество проданных изделий превысило показатель 2018-го на 43%. Диаграмма распределения навесных шкафов по производителям приведена на **рис. 6**.

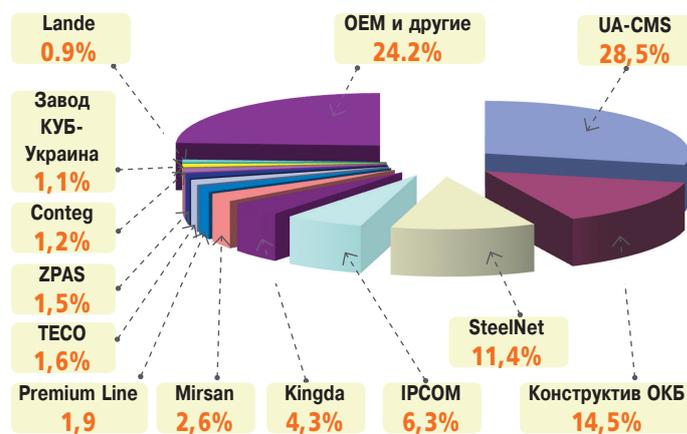


Рис. 6. Распределение навесных систем по производителям, 2019 г.

Первое место, практически с двойным отрывом от ближайших игроков, занимает продукция UA-CMS с долей 28,5%. На второй позиции, с показателем 14,5%, изделия компании «Конструктив ОКБ». Третий результат у SteelNet — 11,4%. Далее друг за другом в порядке снижения долей рынка идут IPCOM, Kingda, Mirsan, Premium Line, TECO, ZPAS и другие производители.

На этот раз в пятерку лидеров попала продукция китайской Kingda с долей рынка 4,3%, а шестое место — у турецкой Mirsan (2,6%). Это свидетельствует о том, что дистрибьюторы, которые поставляют на рынок данные конструктивы, в данном случае это МТИ и ERC, уловили тенденции рынка к росту спроса на качественные бюджетные системы. Ведь, казалось бы, что мешает покупать навесные системы у хорошо зарекомендовавших себя брендов? Ответом может быть только соотношение цены и качества продукции.

Открытые стойки

Уровень продаж открытых стоек не настолько высок, как у монтажных и навесных изделий. Тем не менее за 2019 год продажи таких 19"-систем выросли почти в два раза по сравнению с 2018-м. Во многих случаях эти решения находят своих потребителей. В качестве примера можно привести коммерческие дата-центры, где использование закрытых шкафов не всегда оправдано. Решения на базе открытых стоек применяются либо для снижения бюджета решения, либо в случае сдачи в аренду отдельных помещений, куда нет доступа посторонних лиц.

Распределение продаж открытых стоек по производителям приведено на **рис. 7**, где можно увидеть, что как и в случае с монтажными и навесными изделиями, уровень OEM-продукции составляет довольно значительную долю — 34,7%.

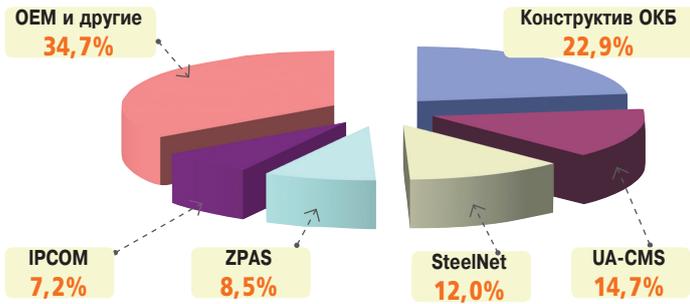


Рис. 7. Распределение продаж открытых стоек по производителям, 2019 г.

Первое место по количеству открытых стоек занимает «Конструктив ОКБ» с долей рынка 22,9%. На втором месте — UA-CMS с показателем 14,7%. Третья позиция у SteelNet — 12,0%. Далее идут ZPAS (8,5%) и IPCOM (7,2%). В целом же заметных игроков в этой товарной группе не так уж и много.

Всепогодные шкафы

Коммуникационные шкафы, как напольные, так и настенные, обычно размещают в закрытых местах, где к их содержимому может быть обеспечен легкий доступ. При этом как в самом помещении, так и внутри шкафов автоматически, а иногда с помощью вентиляторов или систем охлаждения, поддерживаются необходимые температурные условия, а иногда и влажность.

Однако бывают случаи, когда конструктив, используемый для размещения пассивного и активного оборудования, просто невозможно расположить в помещении, которого может и не быть поблизости.

В итоге появился отдельный класс решений под название всепогодные (outdoor) шкафы. В 2019 году этот продуктовый сегмент оказался достаточно востребованным. Отечественные производители уже давно обратили внимание на климатические системы, поскольку они крайне необходимы в различных сферах деятельности.

В 2019 году продажи всепогодных решений выросли на 80% по сравнению с предыдущим годом. Заказы

поступают от предприятий транспорта и связи, энергетической отрасли.

Структура рынка всепогодных систем представлена на рис. 8. Два украинских производителя, компании TECO и IPCOM, в целом занимают 84,7% рынка таких решений. Оставшаяся доля распределяется между SteelNet, «Конструктив ОКБ», ЦМО и Conteg.

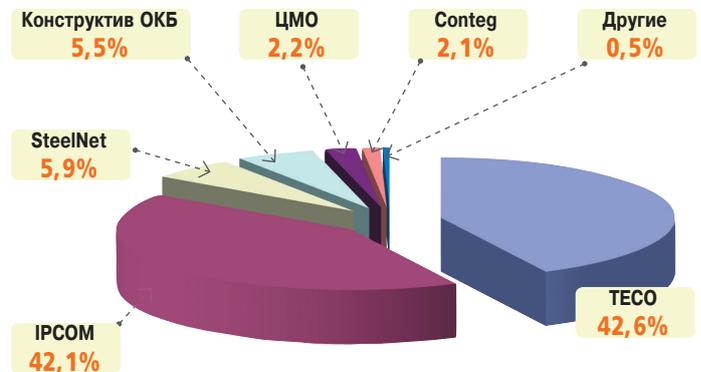


Рис. 8. Структура рынка всепогодных систем 2019 года

Шкафы для ЦОД

Традиционно мы начнем свой обзор с напольных систем для ЦОД, где лидером украинского рынка является продукция Schneider Electric и Vertiv. Причина этого не только в высоком качестве изделий, но также и в том, что шкафы предлагаются в комплексе с ИБП, системами кондиционирования, мониторинга и распределения электроэнергии, которые хорошо зарекомендовали себя на практике. Заказчик приобретает оборудование под ключ и сразу же снимает с себя часть проблем.

Конечно, решения для ЦОД предлагают и такие бренды, как Estap, Conterg, Rittal, Minkels, которые также имеют комплексные решения для дата-центров. Более того, сейчас все достаточно крупные производители шкафов и ИБП предлагают продуктовые наборы для комплектации дата-центров — шкафы, PDU, межрядные кондиционеры, системы изолированных коридоров и пр. И все эти решения можно приобрести в Украине. Но заказчик, как показывает практика, имеет свои приоритеты.

Уановні партнери та друзі! Разом із вами ми прожили непростий рік — рік викликів, нестабільності на ринку та певної невизначеності у світових тенденціях. Утім, це лише зробило нас міцнішими! Попри все, виробничий комплекс «Стілнет» не лише втримався на своєму човні а й узяв на борт нові досягнення. У 2019 році ми збільшили кількість робочих місць, розширили технічну базу, оновили цехи та лінії, покращили сервіс і якісні показники. 2019-й став для нас роком мобілізації прихованих резервів та

використання накопиченого за перше десятиліття досвіду. Одне із вагомих досягнень — розширення географії поставок: тепер українські товари і послуги знають навіть у Чилі, де купують наші телекомунікаційні шкафи. Приємно, що нас незмінно цінують і вдома, про що свідчать фінансові звіти і рейтинг на внутрішньому ринку. Усе разом дає натхнення у 2020-му прагнути нових звершень. Дякуємо за довіру, підтримку та тривку співпрацю. З Новим роком!

www.steelnet.ua

ПІДСУМКИ РОКУ

SteelNet

В случае целевых поставок оборудования для ЦОД определенная часть шкафов может не иметь боковых стенок, т.к. предусматривается рядная установка конструктивов. Шкафы в дата-центрах имеют, как правило, перфорированные двери (серверные конструктивы), высоту от 42U, и глубину, начиная с 1000 мм. Ширина может составлять 600 и 800 мм (для монтажных систем).

Schneider Electric

Компания **Schneider Electric** предлагает свои решения в нашей стране через четырех дистрибьюторов — **ERC, MTI, MUK, KM Disti**. Основные свои новинки производитель видит как задел для перспективного рынка Edge-решений, использующего шкафы небольших размеров. Новые системы будут предлагаться и как отдельные продукты, и как основа комплексного предложения для решения задач построения микро-ЦОД.

В 2019 году традиционная линейка серверных шкафов Netshelter SX дополнена моделями высотой 12U и 18U, глубиной 900 мм и 1070 мм для обеих высот. Для всей этой продукции возможен заказ в ударопрочной упаковке (shock packaging), которая позволяет интеграторам комплектовать законченное ИТ-решение на своих площадках и отправлять клиенту полностью собранный комплекс, используя ту же заводскую упаковку повторно, обеспечивая при этом надежную защиту оборудования при транспортировке. В текущем году нагрузочная способность серии Netshelter SX была увеличена с 1350 до 1700 кг.

Линейка Netshelter SV предназначена для небольших решений при жестком ограничении бюджета. Офисные системы NetShelter CX оснащены системой звукоизоляции, что позволяет устанавливать небольшие вычислительные мощности в обычном офисном помещении.

Навесные системы Netshelter WX дополнены моделями высотой 6U, 9U и 12U, каждая из которых может иметь глубину 400 мм и 600 мм. Шкафы комплектуются вентиляторами для отвода горячего воздуха через боковые стенки. В результате появляется возможность размещения конструктивов друг над другом. Дополнительной опцией являются колеса, установка которых позволяет использовать такой шкаф в качестве напольного.

За исключением некоторых моделей из линейки Netshelter SV вся шкафная продукция поставляется в собранном виде.

Лидерами продаж напольных систем были названы серверная и монтажная модели NetShelter SX (артикулы AR3100 и AR3150) высотой 42U, 600×1070 и 750×1070 мм (Ш×Г) соответственно.

Vertiv

Компания **Vertiv** известна на рынке как поставщик комплексных решений для построения ЦОД. Кроме шкафов,

представлены модульные и моноблочные ИБП, системы кондиционирования, PDU, решения для мониторинга состояния инфраструктуры дата-центров. Поставку продукции осуществляет эксклюзивный дистрибьютор «**Альфа Гриссин Инфотек Украина**». Базовой серией шкафов изделий для отечественного рынка являются сварные цельнометаллические шкафы Knuerr DCM. Среди новинок отмечается напольная серия Vertiv VR (нагрузка 1350 кг), в которой представлены как серверные решения (600 мм), так и монтажные (800 мм). Основные поставки этой продукции намечены на 2020 год.

В 2019 году 80% напольных шкафов базовой серии Knuerr DCM (допустимая нагрузка 1500 кг) имели ширину 600 мм, 20% — 800 мм. При этом 100% продукции поставлялось с перфорированной передней дверью. Самая востребованная глубина шкафа составляла 1100 мм. И лишь 5% имели 1200 мм.

Среди наиболее востребованных моделей шкафов Knuerr DCM были определены системы высотой 42U — 600×1100 и 800×1100 мм (Ш×Г). Отмечен также потенциальный интерес заказчиков к новым моделям Vertiv VR — 42U, 600×1100 мм. Поставки решений Knuerr в основном выполнялись в финансовый и государственный секторы.

Schroff

Имидж продукции немецкой **Schroff** всегда был в нашей стране на высоком уровне. Выпускает эти шкафы концерн **Pentair**, а в Украине дистрибьюторами являются компании **VD MAIS** и «**Мегатрейд**». Конструктивы этого производителя в разное время использовались интернет-провайдерами. Одним из наиболее известных потребителей является компания NewTelco Ukraine, в дата-центре которой располагается оборудование точки обмена трафиком DTEL-IX.

По словам специалистов VD MAIS, в 2019 году на украинский рынок начались поставки всепогодных шкафов Schroff для объектов инфраструктуры железной дороги. Выросли также продажи изделий специальных конфигураций, выполненные по техзаданию заказчика.

Компания «Мегатрейд» поставляла на рынок серверные конструктивы Varistar (24–52U, ширина 600 и 800 мм, глубина от 600 до 1200 мм, допустимая статическая нагрузка 1600 кг), представляющие собой решения с перфорированными передними дверями, глубиной 900 и 1000 мм. VD MAIS, кроме базовых Varistar, отмечает также относительно небольшие поставки напольных конструктивов Novastar (6–47U, ширина 600 и 800 мм, глубина от 500 до 800 мм, нагрузка 200–400 кг), а также монтажных систем Varistar.

VD MAIS выделяет лучшую тройку напольных систем, которые включают две модели Varistar 42U, 600×600 и 600×800 мм (грузоподъемность 800 кг), а также систему Novastar 20U, 553×600 мм (полезная нагрузка 200 кг). Внедрения продукции Schroff осуществлялись

в ДК «Укроборонпром» — поставка специальных шкафов VARISTAR MIL-STD, НАЭК «Энергоатом» — системы Varistar для мониторинга и безопасности АЭС, а также при построении СКС в ЦНАП КМДА.

В тройку лидеров продаж напольных шкафов «Мегатрейд» включает модели Varistar 42U, 600×900, 600×1000 и 800×1000 мм. Поставки в большинстве случаев выполнялись для интернет-провайдеров.

Rittal

Немецкая компания **Rittal**, которая входит в концерн **Friedhelm Loh Group**, является активным игроком электротехнического рынка, поставляя, в том числе, оборудование и для ИТ-сегмента. Так, в 2019 году украинским потребителям были доступны напольные ИТ-шкафы серий TS-IT и TE 8000, причем около 80% поставок в этом сегменте пришлось на первую группу изделий. Годом ранее эта серия доминировала с долей 96%, на TE 8000 приходилось всего 4%. Лидер продаж представляет из себя цельносварной шкаф с нагрузочной способностью 1500 кг, шириной 600 и 800 мм, глубиной до 1200 мм, с перфорированной или обзорной дверью. В то же время TE 8000 — разборной конструктив с нагрузочной способностью 400 кг для монтажных моделей и 1000 кг — для серверных, шириной 600 и 800 мм, глубиной 600 или 800 мм для монтажных систем и 1000 мм для серверных, с обзорной или перфорированной дверью.

Все шкафы поставляют в собранном виде. При этом 25% из них имеют ширину 600 мм, 75% — 800 мм. Системы с перфорированной дверью составляют 35% заказов. Наиболее востребованы конструктивы с глубиной 800 мм (40%), 1000 мм (45%) и 1200 мм (10%).

Лидерами продаж 2019 года стали три модели серии TS-IT высотой 42U, шириной 800 мм, глубиной 1000 и 1200 мм, предназначенные для размещения серверов. Среди победителей рейтинга продаж один шкаф (артикул 5509120) имеет стеклянную переднюю дверь и сплошную металлическую заднюю. Две другие

модели (5509161 и 5511110) оборудованы перфорированной передней дверью и двухстворчатой задней также с вентиляцией.

Что касается навесных систем, то на рынке популярностью пользовались серии EL (85% от общего объема продаж данной группы) и FlatBox (15%). В нынешнем году следует отметить рост продаж навесной серии EL, доля которой в 2018-м была на уровне 77%. Следует отметить, что указанная продукция — это трехсекционный шкаф со степенью защиты IP55. Серия FlatBox имеет разборной корпус без IP-защиты, но зато этот конструктив может использоваться как навесная или как напольная 19"-система.

Лидером продаж в настенной группе названа модель EL (артикул 7715735), 600×573 мм (Ш×Г), высотой 746 мм (15U), грузоподъемностью 75 кг. Глубина настенной части составляет 135 мм, поворотного сегмента — 416 мм. Доля такого решения в общей структуре продаж навесных систем Rittal составляет около 30%.

Panduit

Шкафы **Panduit** не относятся к новичкам рынка. Но достаточно длительное время они воспринимались потребителями как дополнение в СКС данного американского бренда. Однако прошло время, и продукция, дистрибьютором которой является компания «Мегатрейд», заняла достойное место на рынке серверных систем. Тем более что производитель начал поддерживать на своем европейском складе и эту продукцию со сроком поставки 2–3 недели, а в дополнение еще и предоставлять специальные цены для поддержки проектов. По правде говоря, одна из основных причин недостаточного внимания покупателей к шкафам Panduit как раз и заключалась в жесткой ценовой политике. Но вопрос для украинского потребителя решен в положительном направлении.

Из продуктовых новинок отмечаются серверные шкафы 24U 600×1000 мм, нагрузочной способностью до 1000 кг.

В 2019 году компанией **CMS** украинскому рынку был предложен ряд новинок: HDMI-удлинители, новые компоненты cat.6A (модули, патч-панели, патч-корды). Также в структуре вендоров произошли изменения — Corning приобрел подразделение СКС у 3M. В результате в продуктовых линейках появились компоненты 3M с обозначением CMD.

В течение года были значительно увеличены объемы поставок 19-дюймовых напольных и настенных шкафов, открытых стоек, настенных кронштейнов, а также 10-дюймовых шкафов настенного монтажа. Расширен ассортимент разнообразных аксессуаров для

монтажного оборудования, увеличились объемы производства сетчатого лотка.

В нынешнем году компанией CMS с помощью наших партнеров был выполнен ряд поставок оборудования для различных проектов по строительству и модернизации кабельных сетей торговых, промышленных и государственных объектов.

Благодарим всех наших партнеров за сотрудничество, и постараемся поддерживать высокие стандарты качества продукции и сервиса в наступающем году!

www.cms.ua

ИТОГИ ГОДА

cms
Cable Management Systems

Panduit предлагает три основные серии серверных шкафов — с высотой 42, 45, 48U и полезной нагрузкой 1360 кг. Вся продукция поставляется в собранном виде.

Из предлагаемых в настоящее время линеек выделяется серия N-Tуре, которая обеспечивает максимальный доступ к нишам для прокладки и хранения жгутов кабеля, позволяя при высоте 45U разместить в шкафу до 2160 портов СКС. Конструкция изделий серии S-Tуре обеспечивает размещение кабельной системы без занятия ею полезного объема шкафа, обеспечивая при этом хороший контроль воздушных потоков. Серия Net-Verse является традиционным решением для установки серверов и включает продукцию высотой 42U, шириной 600 мм и глубиной 1000 и 1200 мм.

Поставки напольных шкафов выполнялись в 2019 году для интернет-провайдеров и предприятий энергетической сферы. Три наиболее популярные модели имели высоту 42U при соотношениях ширины и глубины 600×1000, 800×1000, 600×1200 мм.

Среднеценовой сегмент

ZPAS

Продукция польской **ZPAS** завозится в Украину эксклюзивным дистрибьютором компанией **ERC**. Из новинок отмечается новая серверная серия Z-SERVER (высота 42, 45 и 47U, ширина 600 и 800 мм, глубина 1000 и 1200 мм, нагрузочная способность 1500 кг). Передняя и задняя двери выполнены с перфорацией. Для организации вертикальных кабельных систем внутри шкафа может использоваться гребенка, а также кабельные каналы (только для шкафов шириной 800 мм). Конструктив легко подстраивается под размер устанавливаемого оборудования — 19" или 21" (для ширины 800 мм). Предусмотрен также легкий монтаж вертикальных и горизонтальных организаторов на каркасе шкафа. Поставки планируются на 2020 год.

В 2019 году практически единственным напольным конструктивом, доступным на местном рынке, была универсальная серия SZB IT (24, 42 и 45U, ширина 600 и 800 мм, глубина от 600 до 1200 мм, нагрузка 1360 кг). По умолчанию передняя дверь стеклянная одностворчатая, но возможна комплектация с любым другим типом двери из каталога (перфорированная, двухстворчатая, пр.).

Пользовались спросом также офисные шкафы серии SJB (12–18U, 600×600 и 600×800 мм) и SJB Silent (с шумоподавлением), конструкция которых предусматривает наличие самонесущего корпуса (без каркаса) и столешницы из мебельной плиты.

Навесные системы представлены на рынке четырьмя сериями: SU (съёмные боковые стенки), SD (двухсекционный), SJ и Z-BOX (6–18U, 600×600 мм, боковые стенки съёмные, нагрузка 100 кг), из которых именно последняя линейка пользуется большим спросом. Серии SU, SJ и Z-BOX поставляются в разобранном виде.

Высокий рост продаж по сравнению с предыдущим годом отмечается по напольным системам SZB IT (на 41%) и SJB (на 70%). Существенно выросли поставки навесных Z-BOX (на 52%).

Тройка лидеров продаж 2019 года по напольным системам включает две модели SZB IT — 24U, 600×600 мм, нагрузочная способность 1000 кг и 42U, 600×1000 мм, нагрузка 1360 мм. Третьим участником стал представитель офисной серии SJB высотой 18U, 600×600 мм, грузоподъемностью 45 кг.

Из навесных систем отличилась 10"-модель серии SJ высотой 7U и глубиной 260 мм. Несмотря на то что ее грузоподъемность составляет всего 20 кг, доля продаж этого устройства в сегменте навесных систем составила 44%. Второе место занял конструктив серии Z-BOX высотой 12U, 600×600 мм, нагрузочная способность 100 кг. Третье место — 19"-модель SJ высотой 6U, 600×400 мм, декларируемая грузоподъемность 20 кг.

ЦМО

Компания «**ЦМО**», принадлежащая производственной группе **Remer**, по-прежнему выполняет поставки продукции в Украину через своего дистрибьютора, компанию «**Фостеро**».

В напольном сегменте на украинском рынке предлагаются серверные шкафы ШТК-СП (нагрузочная способность 1350 кг, поставка в собранном виде) и монтажные ШТК-М (полезная нагрузка 450 кг, поставка в разобранном виде). Навесные шкафы представлены разборной моделью ШРН-Э высотой от 6U до 18U. Выполняются также поставки на рынок двухрамных стоек.

Лидерами продаж 2019 года в группе напольных систем были названы монтажные шкафы ШТК-М. Два из них имели высоту 42U и габариты 600×800 и 600×1000 мм (Ш×Г), один — высоту 22U, 600×600 мм. Среди навесных систем лидером продаж стали две монтажные модели ШРН-Э высотой 9U и 12U, габаритами 600×500 и 600×650 мм, а также всепогодный конструктив ШТВ-Н 9U, 600×300 мм.

Большое внимание производитель уделяет всепогодным решениям с предустановленным оборудованием для поддержания климата внутри шкафа, а также управления и мониторинга внутренних систем. В этом году появилась климатическая навесная система «Эконом ШТВ-НЭ», предназначенная для размещения наружных комплексов видеонаблюдения, безопасности и телекоммуникационного оборудования. Такое решение обеспечивает защиту от воздействия окружающей среды и несанкционированного доступа, а также способно поддерживать температурный режим внутри шкафа.

В 2019-м выполнялись поставки навесных ШТВ-Н (600×300 и 600×500 мм (Ш×Г) и напольных ШТВ-1 (12–36U, 700×600 и 700×900 мм) outdoor-систем. Первая

серия — это настенный конструктив, предназначенный для размещения активного и пассивного телекоммуникационного оборудования. Изделия выпускаются с вентилируемой передней дверью и уровнем защиты IP54. Напольная серия имеет металлическую сварную конструкцию из стали толщиной 2 мм. Один из отсеков шкафа ШТВ-1 может быть разделен на две части при помощи дополнительной полки. Нижний отсек используется для размещения аккумуляторов. Доступ к оборудованию возможен через переднюю и заднюю двери.

Производитель отмечает заметный рост продаж всепогодных шкафов на украинский рынок — 10% для навесных систем и 30% — для напольных. При этом практически все устройства поставлялись без систем кондиционирования.

Conteg

Чешские шкафы **Conteg** хорошо известны на украинском рынке. В нашу страну их завозят два дистрибьютора — компании «Мегатрейд» и **MTI**. Производитель давно выпускает не только шкафы, но и сопутствующую продукцию. В следующем году ожидаются поставки уже комплексных решений — монтажных шкафов с аксессуарами, упорядочивающими его кабельную инфраструктуру (те же пластиковые каналы для прокладки оптических кабелей), а также элементы мониторинга, энергообеспечения и вентиляции, которые входят в систему RAMOS.

Серверные шкафы Conteg представлены на украинском рынке линейками RSF (высота до 52U, глубина 1000 и 1200 мм, 1500 кг) и RI7 Server (45U, ширина 800 мм, глубина 1000 мм, 1000 кг). Монтажные серии RI7 и RMF имеют грузоподъемность в диапазоне от 300 до 500 кг. Доступны также три серии навесных систем — REN (нагрузка 20 кг), RUD (двухсекционная конструкция, 40 кг) и RUN (съёмные боковые стенки, 40 кг).

Компания **MTI** в напольном сегменте отмечает доминирование поставок монтажных систем серии RI7, доля

которых составляет 87% от общего объема напольной группы. В 2019 году уровень продаж этой серии вырос на 28% по сравнению с 2018-м. В навесном сегменте лучшие показатели у серии RUN — 77% в группе подобных систем; продажи здесь выросли по сравнению с 2018 годом на 60%. Следует также отметить поставку в 2019 году всепогодных конструктивов — как навесных систем, так и напольных, некоторые из них были использованы на объектах металлургической промышленности.

В поставках «Мегатрейд» также лидируют монтажные шкафы RI7 и навесные системы RUN. Кроме того, со склада компании все еще продавались напольные ROF. В группе серверных решений у дистрибьютора доминирует серия RSF (42U, ширина 600 и 800 мм, глубина 1000 и 1200 мм, 1500 кг).

Лидерами продаж **MTI** в напольном сегменте стали три модели серии RI7 в следующих конфигурациях: 42U, 600×800 мм; 42U, 600×600 мм; 42U, 800×800 мм. Среди навесных систем победителями оказались три модели серии RUN: 9U, 600×500 мм; 15U, 600×500 мм; 15U, 600×600 мм.

«Мегатрейд» представил две наиболее популярные напольные системы: RI7 (42U, 600×800 мм) и RSF (42U, 800×1000 мм). Среди навесных решений отмечаются модели из серии RUN: 12U, 600×600 мм и 15U 600×500 мм. В 2019 году заказчикам были поставлены также всепогодные напольные решения чешского производителя.

MTI отмечает, что совместно с интеграторами были реализованы проекты для холдинга «Метинвест», «Альфа-Банка», операторов связи, государственных организаций, частных предприятий и торговых сетей.

Estap

Компания **Estap** предлагает на рынке большой набор серверных, монтажных и напольных систем, а также всепогодные решения. В 2008 году она вошла в состав

Для компании «Эксим-Стандарт» уходящий год принес много интересных проектов и вызовов — продукцию **Powercom** выбирали для участия в тендерах на построение систем электропитания для промышленных предприятий и операторов связи, для защиты серверов и рабочих мест. Мы с радостью отметили увеличение интереса компаний к обновлению и усовершенствованию оборудования для построения систем гарантированного электроснабжения. В этом году произошло существенное изменение в структуре продаж — первое место все еще за линейно-интерактивными устройствами, но был отмечен и стремительный прирост объемов реализации ИБП с двойным преобразованием

энергии мощностью от 1 до 6 кВА. Более 60% от объема продаж заняли модели для монтажа в серверные стойки, что говорит о том, что компании вкладывают средства в инфраструктуру электросетей для обеспечения непрерывного электропитания оборудования.

Среди новинок: значительно увеличили свою долю в продажах ИБП серии Masan, стоечные модели MRT и системы башенного типа MAC мощностью от 1 до 3 кВт.

Желаем всем в следующем году успеха в делах, великих достижений и мирного неба над головой!

С наилучшими пожеланиями, «Эксим-Стандарт» — официальный дистрибьютор Powercom в Украине.

powercom.ua

ИТОГИ ГОДА



Complete Power Solution™

корпорации **Legrand**. Поставки продукции в Украину выполняет единственный официальный дистрибьютор — компания **IQ Trading**. В 2019 году львиная доля напольных систем в Украину пришлась на изделия серии EvoLine (высота 16–47U, ширина 600 и 780 мм, глубина от 600 до 1000 мм, полезная нагрузка 1000 кг). В стандартной поставке при ширине 600 мм передняя дверь одностворчатая, выполнена из ударопрочного стекла; при ширине 780 мм — дверь стеклянная двухстворчатая. Серверные конструктивы составляют 4,6% в общей поставке напольных систем.

Из навесных изделий отмечается небольшая доля двухсекционных шкафов серии ProLine (7U–20U, ширина 600 мм, глубина 160+450 мм, полезная нагрузка 80 кг). Присутствует также версия для жилых помещений глубиной 150+300 мм. Пользуются спросом компактные шкафы серии SlimLine SOHO глубиной 140 мм.

В тройку лидеров продаж входят системы EvoLine 42U, 600×800, 600×1000 и 800×1000 мм (Ш×Г). Из навесных решений отмечаются продажи SlimLine SOHO 19". Основные проекты на оборудовании Estar были выполнены для банков и бизнес-центров.

В нынешнем году IQ Trading отмечает также поставки всепогодных шкафов Estar.

Lande

Шкафы турецкого производителя **Lande** поставляют на украинский рынок ее эксклюзивный дистрибьютор компания «Мегатрейд». В продуктовый портфель входят серверные системы DYNAmix и монтажные DYNAmix и DYNAmix Basic. Причем последние составляют около 74% от общих поставок напольной группы. Навесная продукция, поставляемая на украинский рынок, представлена в основном двумя сериями — EURObox и Proline, доля первой из которых составляет 44% поставок, а второй — 55%. Отмечаются также продажи открытых стоек ECOframe и DYNAframe с доминированием второй серии. Настенные всепогодные шкафы Lande также составляют весомую долю в поставках дистрибьютора, хотя их первый завоз в страну был выполнен лишь в текущем году. Заказчиками outdoor-решений выступают в данном случае промышленные предприятия.

Производитель представляет также офисные звукоизолированные 19"-шкафы серии SOUNDproof с отделкой под дерево. Все модели имеют ширину 750 мм и глубину 1130 мм, выдерживают нагрузку в 1000 кг, что позволяет разместить в них не только телекоммуникационное оборудование, но также и серверы. В линейке представлены шкафы высотой 17, 32 и 42U.

В поставках 2019 года особо отмечаются напольные модели 42U шириной 600 и 800 мм, глубиной 800 и 1000 мм. Лидеры продаж среди навесных систем имеют размеры 9, 12 и 16U, 600×600 мм (Ш×Г).

Mirsan

Турецкая компания **Mirsan** ворвалась на украинский рынок так же внезапно и неожиданно, как ранее это в свое время сделала Lande. Дистрибьютором продукции на украинском рынке является компания **ERC**.



Турецькі елітні шафи - українські ціни

- Відомий в багатьох країнах Європи турецький виробник високотехнологічних серверних, комутаційних і настінних шаф
- Компанія заснована в 2012 році командою професіоналів з більш ніж 20-річним досвідом на ринку серверної техніки
- Система контролю якості ERP в кожному виробничому процесі
- Продукція та обслуговування сертифіковані за стандартом Quality Assurance System TS EN ISO 9001



Ексклюзивний дистриб'ютор Lande в Україні
Київ, вул. Смоленська, 31-33
тел.: 380(44) 538 00 06
www.megatrade.ua

Напольные шкафы представлены серверной серией ALTER PLUS SERVER (нагрузка 1000 кг), а также двумя монтажными линейками — ALTER PLUS (нагрузка 1000 кг) и ECO (нагрузка 700 кг). Навесные конструктивы — сериями ECO, SOHO и SLIM. Все напольные модели, а также навесные SOHO, предлагаются в собранном виде. Остальные серии — в разобранном.

Продукция Mirsan зашла на рынок осенью 2018 года. В результате показатели роста продаж за 2019 год весьма впечатляют, достигая сотен процентов. Но и прямые количественные данные, особенно по навесным системам, являются свидетельством успешного продвижения этих шкафов на украинском рынке.

Лидирующей серией по количеству поставленных систем является серия ALTER PLUS. Доля ее продаж составляет 46,9%. Монтажная серия ECO занимает 29,6% от общего количества изделий данной группы, линейка ALTER PLUS SERVER — 23,5%. В данном случае следует отметить достаточно весомую долю серверных шкафов и монтажных систем верхнего эшелона. Самые высокие показатели по навесным изделиям демонстрирует серия SOHO, доля продаж которых в указанной группе составляет 60,3%. Показатель продукции серии ECO — 35,5%. Незначительная доля у шкафов серии SLIM — 4,2%.

Лидерами продаж в напольном сегменте названы две модели грузоподъемностью 900 кг из серии ALTER PLUS (32U, 600×800 мм и 42U, 600×1000 мм) и одна из ALTER PLUS SERVER (42U, 800×1000 мм, полезная нагрузка 1000 кг).

В группе навесных систем все три победителя относятся к наиболее популярной серии SOHO — две модели 7U, 535×300 и 535×400 мм и одна 9U, 535×400 мм. Допустимая нагрузка составляет для всех из них 20 кг.

Premium Line

Шкафы торговой марки **Premium Line** поставляет на рынок компания **IQ Trading** в рамках одноименной

структурированной кабельной системы. В 2019 году в Украину выполнялись поставки только навесных 19" шкафов шириной 600 мм, высотой от 6U до 18U и полезной нагрузкой 60 кг. И хотя производитель предлагает также серверные системы высотой 27–42U, габаритами 600×800 и 800×800 мм (Ш×Г), но их поставки на рынок пока не зафиксированы.

Основные продажи навесных систем 2019 года пришлись на конструктивы высотой 12, 15 и 18U габаритами 600×600 мм.

Отечественные производители

IPCOM

Компания **IPCOM** производит коммуникационные, всепогодные и антивандальные шкафы, открытые стойки. Офис и производственные мощности расположены в Харькове. В 2019 году компания представила новые линейки шкафов: премиум-серию C Premium (серверная система с нагрузкой до 800 кг) и навесные конструктивы CH Premium. Значимым событием стала разработка и запуск климатических шкафов Guardian M высотой от 20 до 42U. Данная продукция обладает возможностью удаленного мониторинга, опционального выбора климатической установки и настройки под индивидуальные запросы клиентов.

На отечественном рынке IPCOM традиционно представляет напольные шкафы двух серий — C и CP. Первая группа — это системы высотой от 18 до 45U, шириной 600 и 800 мм, глубиной от 600 до 1200 мм для установки ИТ-оборудования весом до 800 кг (для продукции высотой 33U и 42U) и до 500 кг — для систем до 24U включительно.

Напольная серия CP (24–45U, глубина от 600 до 1200 мм) включает также модели шириной 1000 мм (что позволяет при необходимости размещать компоненты 21" и 23"), полезной нагрузкой от 1500 до

Для группы компаний **IPCOM** 2019 год был довольно продуктивным и динамичным. Были увеличены объемы произведенной продукции и, соответственно, уровень сбыта. Также в этом году мы выпустили целый ряд новинок. Разработаны новые «премиум» линейки серверных шкафов — C Premium (напольные) и CH Premium (настенные). В серии C Premium была увеличена нагрузка до 800 кг, что дает возможность для размещения нетиповых решений.

Значимым событием стала разработка и запуск флагманских климатических шкафов Guardian M. Данная серия обладает возможностью установки удаленного мониторинга, опционального выбора климатической системы и настройки под индивидуальные запросы клиентов. Таким образом мы переходим от просто продажи товаров к предоставлению комплексных решений «под ключ».

www.ipcom.ua

ИТОГИ ГОДА



1800 кг при установке на цоколь. Настенные 19"-шкафы серии SN имеют высоту 6–15U, ширину 600 мм, глубину 450 и 600 мм, допустимую нагрузку 120 кг.

Подавляющая доля напольных шкафов IPCOM (95%) имеют ширину 600 мм, и лишь 5% — 800 мм, перфорированной дверью оборудуются 45% изделий, сплошную имеют 55%. 40% напольных шкафов имеют глубину 600 мм, 26% — 800 мм, 30% — 1000 мм.

Производитель отмечает рост поставок продукции в 2019 году по сравнению с 2018-м от 15 до 44% в зависимости от типа оборудования. Наибольшие темпы показали монтажные конструктивы.

Лидерами продаж 2019 года в напольном сегменте признаны шкафы серии С высотой 24U, 600×600 мм и модели высотой 42U, 600×600 и 600×800 мм (Ш×Г). Тройка навесных конструктивов включает модели высотой 6, 9 и 12U 600×800 мм (Ш×Г).

Производитель отмечает, что ИТ-шкафы IPCOM были использованы в проектах, связанных с операторами связи и строительством 4G сетей, а также внедрениями в оборонный комплекс и социальные проекты. Что касается всепогодных решений, то эксперты производителя отмечают, что *потребители стремятся к уменьшению габаритов шкафов. На передний план выходят также вопросы безопасности и удаленного доступа. Заказчики хотят получать готовые решения, которые будут закрывать все потребности потребителей шкафов.*

Стилнет

Производственная компания «Стилнет» выпускает продукцию под торговой маркой **SteelNet** и входит, в свою очередь, в группу «Дипнет Украина». В 2019 году производитель отмечает ряд позитивных изменений. Так, увеличился и обновился парк металлообрабатывающих станков, соответственно вырос штат сотрудников, расширены производственные и складские помещения.

Центральный офис компании, а также производственные мощности, находятся в Днепре. Имеются также представительства в Киеве и Одессе.

Продажа шкафов осуществляется через партнерскую сеть компании (40–50%), через каналы прямых закупок и тендеров (35–56%), собственный отдел продаж (15%), с привлечением интернет магазинов (5%). Поставки шкафов выполняются также в страны СНГ, Восточной Европы и Азии.

 **SteelNet**

**3 НОВИМ
2020 РОКОМ
ТА РІЗДВОМ!**


Deep Networks Group

(044) 22-336-70
www.steelnet.ua



В группе напольных шкафов компания выпускает серии SN-ROCK (46U, ширина 600 и 800 мм, глубина от 600 до 1200 мм, нагрузка 1200 кг), SN-IRON (18–47U, ширина 600 и 800 мм, глубина 600, 800 и 1000 мм, нагрузка 800 кг) и SN-NO (нагрузка 600 кг). При этом 80% напольной продукции имеют ширину 600 мм, 20% — 800 мм. Перфорированной дверью оборудовано 30% шкафов, стеклянной — 70%. Глубина 800 мм востребована в 25% случаев, от 900 до 1200 мм — в 35%.

Среди навесных шкафов предлагаются SN-IRON (6–15U, цельносварные, ширина 600 мм, глубина 450 и 600 мм, нагрузка 60 кг) и SN-RNK (6–18U, разборные, ширина 600 мм, глубина 450 и 600 мм, нагрузка 60 кг). При этом доминируют продажи бюджетных изделий второй серии.

Напольные и навесные шкафы IRON поставляются в собранном виде. Остальные серии — в разобранном.

Рост продаж в 2019 году составляет от 5 до 10% и отмечен по большинству продуктовых линеек. Лучшие показатели у шкафов серии SN-NO (+30%) и навесной линейки SN-RNK (+15%). Лидерами продаж систем напольного исполнения названы SN-NO (42U, 600×800 мм и 600×600 мм, 600 кг) и SN-IRON (42U, 600×600 мм, 800 кг). Самые популярные навесные системы — SN-RNK (6U, 9U, 12U, 600×450 мм, 60 кг).

Наиболее интересные проекты реализованы на базе шкафов SteelNet на железной дороге, в банковском секторе, операторами связи, предприятиями энергетической отрасли.

Кроме производства собственной продукции компания выполняет договоры по OEM-соглашениям, выпуская напольные и настенные шкафы, а также открытые стойки

под внешними торговыми марками. При этом рост продаж по сравнению с 2018-м в OEM-сегменте по различным группам продукции составляет от 3 до 8%.

Весомую долю в продуктивном портфеле SteelNet занимают всепогодные шкафы, причем как настенные, так и напольные. Компания отмечает рост продаж в 2019 году outdoor-систем без кондиционирования. Основные потребители таких изделий — операторы связи и предприятия энергетической отрасли.

Конструктив ОКБ

«**Конструктив ОКБ**» выпускает широкий спектр напольных и навесных шкафов, открытых стоек и всепогодных конструктивов под торговой маркой CSV. Центральный офис компании расположен в Харькове. Сбыт продукции осуществляет в основном через партнерскую сеть (90%) и собственный отдел продаж (10%).

Среди напольных шкафов особой популярностью пользуется серия **CSV LitePlus** (24–46U, сварные рамы, нагрузочная способность 800 кг, ширина 600 мм, глубина 600–1200 мм), доля которой в общем объеме продаж этого сегмента составляет 76%. На продукцию серий **CSV Rackmount** (33–46U, сварные рамы, нагрузочная способность 1000 кг, ширина 600 и 800 мм, глубина 800–1200 мм) приходится 24%, из которых 73% имеют ширину 600 мм и 27% — 800 мм. Отличие моделей 800 мм состоит в наличии двустворчатых дверей, а также штатных вертикальных кабельных организаторов.

Большинство выпускаемых напольных шкафов имеют ширину 600 мм, что во многом связано с доминирующим производством серии CSV LitePlus, номенклатура которой имеет только указанную выше ширину. В 33% случаев поставки комплектовались перфорированной дверью, в 67% — сплошной. Шкафы в 40% случаев имели глубину 600 и 800 мм, показатель 1000 мм — 13% поставок, 1200 мм — 6%.

В целом же продажи напольных шкафов CSV в количественном исчислении показали в 2019 году небольшой рост. Лучшая динамика роста (27%) у моделей CSV Rackmount шириной 800 мм. Продажи навесных CSV Wallmount Lite выросли за год на 40%. Успешные показатели продемонстрировали также открытые стойки.

Значительную долю продукции составляют навесные шкафы CSV Wallmount Lite (6–18U, ширина 570 мм, глубина 450 и 580 мм, нагрузка 120 кг при монтаже на бетонную стену), а также монтажные двухрамные стойки CSV Rackmount (16–42U, 400 кг) и CSV Lite (8–48U).

Тройка самых продаваемых напольных шкафов включает модель CSV LitePlus 42U, 600×600 мм и две такие же системы 24U, 600×600 мм и 600×800 мм (Ш×Г). Передние двери в указанных моделях акриловые. Среди навесных конструктивов лидерами являются модели серии CSV Wallmount Lite высотой 6,

9 и 12U, 600×450 мм, причем доля шкафов высотой 6U в общих поставках решений данной группы составила почти 30%.

TECO

Компания **TECO** является производителем indoor- и outdoor-шкафов на своих производственных мощностях в Харькове. Что касается сбыта на территории Украины напольных и навесных ИТ-шкафов, то по-прежнему этот процесс осуществляется преимущественно ключевым клиентам напрямую через собственный отдел продаж, а также через системных интеграторов. Продажа outdoor-систем выполняется, как правило, собственными силами.

Компания продает шкафы не только на территории Украины, но и в близлежащие страны. В 2019 году большие объемы поставок на украинский рынок выполнялись для мобильных операторов в рамках построения сетей 4G. Производятся также напольные и навесные шкафы под другими торговыми марками по OEM-соглашениям. В нынешнем году отмечается небольшое снижение OEM-производства.

Одной из важных особенностей напольных шкафов TECO серий Pure Alume и Pure Alume Server является то, что материалом каркаса шкафа служит пресованный алюминий усиленной конструкции, что позволяет достичь оптимального баланса между высокой прочностью изделия и его весом. Серия Composit имеет стальной каркас и обеспечивает нагрузочную способность до 650 кг. Следует отметить также напольные серверные шкафы ETSI формата 19" и 21", предназначенные для размещения серверного и иного оборудования. Компания предлагает также навесные 19"-шкафы серии Easycase нагрузочной способностью 40 кг, высотой от 6U до 18U, шириной 600 мм, глубиной 400, 500 и 600 мм. Выпускаются также серверные стойки — как одно- так и двухрамные высотой до 52U нагрузочной способностью соответственно 300 и 600 кг.

При этом изделия серий Pure Alume, Pure Alume Server и Composit могут поставляться как в разобранном, так и в собранном виде. Шкафы ETSI, навесные и outdoor-системы поставляются только собранными. Подавляющее (85%) количество напольных систем имеет ширину 600 мм, 15% — 800 мм, перфорированными дверьми оборудованы 65% шкафов, сплошными — 35%. Наиболее востребована продукция глубиной 800 мм — ее доля составляет 65% от общего количества напольных систем. Еще 30% шкафов имеют глубину 1000 мм.

Наибольший количественный прирост (в районе 400%) отмечается по продуктам серии Pure Alume Server. При этом продажи изделий 1000 и 1200 мм распределены примерно поровну.

Значительны объемы поставок всепогодных шкафов, количественные данные о которых весьма впечатляют. При

этом выпускаются напольные и навесные изделия, как оборудованные кондиционерами, так и без них.

Производитель представил три модели самых продаваемых напольных шкафов 2019 года. Прежде всего это конструктив Pure Alumе, 42U, 600×600 мм (Ш×Г), грузоподъемностью 850 кг; поставка в разобранном виде. Вторую позицию занимает модель Composit в собранном виде, таких же габаритов и допустимой нагрузкой 650 кг. В группу лидеров продаж входит также напольный всепогодный шкаф 800×1000 мм (Ш×Г). Из навесных систем отмечается модель Easycase 9U, 600×500 мм, грузоподъемностью 40 кг. В эту группу включена также outdoor-модель шкафа 6U, 400×680 мм (Ш×Г), выдерживающая 50 кг полезной нагрузки.

Среди реализованных проектов с поставками коммуникационных шкафов специалисты компании отмечают внедрения для железной дороги и модернизацию электроподстанций. Что же касается всепогодных решений, то здесь среди заказчиков отмечаются мобильные операторы, железная дорога, проекты Smart City.

И хотя сегмент всепогодных шкафов занимает достаточно весомую долю бизнеса компании, все же отмечается некоторое снижение интереса к этим решениям со стороны ключевых заказчиков. Эксперты компании утверждают, что *продажи всепогодных шкафов на рынке Украины несколько снизились. Данные тенденции связаны, прежде всего, с уменьшением объемов строительства на сети мобильных операторов (а это один из приоритетных потребителей в данной категории продукции) в связи с насыщением рынка услугами 3G и 4G в ключевых регионах.*

CMS

Компания «КМС» поставляет своим украинским партнерам и конечным заказчикам напольные и навесные шкафы, а также открытые стойки под собственным брендом. При этом изготовление продукции сосредоточено на территории украинских предприятий, которые имеют соответствующие производственные мощности и выпускают изделия по OEM/ODM-соглашениям.

Изменений в выпускаемых линейках шкафов компания в 2019 году не отмечает. По-прежнему в продаже доступны напольные серверные и монтажные шкафы UA-MGSE, а также навесные, из которых UA-MGSWL и UA-MGSWA — 19"-системы, а UA-ШТК — 10-дюймовые. Напольные конструктивы имеют ширину 600 мм (83%), 800 мм (17%), перфорированная дверь используется в 17% изделий,



cms

Cable Management Systems

Комплексные решения для кабельных сетей



СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
ОТ ВЕДУЩИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

	CMS шкафы, стойки, сетчатый лоток	
	CORNING волоконно-оптическая и медная СКС, кроссовое оборудование	
	NetKey бюджетная СКС от Panduit	
	CLEVER PDU — блоки распределения электроэнергии	
	EpNew сетевые компоненты 5еЮ 6 кат.	
	HAGER электроустановочные решения	
	МК кабельный короб	
	ADTEK, SafeTEK волоконно-оптические компоненты	
	ORIENT волоконно-оптический кабель и компоненты	
	Hanlong инструмент и измерительное оборудование	

Киев, ул. Ивана Дьяченко, 20-А
www.cms.ua тел. (+380 44) 576-22-88

сплошная — в 83%. Глубина составляет 675 мм (34%), 865 мм (38%), 1055 мм (28%). Вся продукция поставляется в разобранном виде.

«КМС» предлагает на рынке также однорамные и двухрамные серверные стойки CMS, причем вторая группа изделий в количественном отношении более чем в семь раз превосходит первую.

Самой популярной моделью напольного шкафа 2019 года названа усиленная конструкция UA-MGSE42810B высотой 42U, 800×1055 мм (Ш×Г). Ее грузоподъемность 550 кг. Из навесных изделий победителем рейтинга стала модель UA-MGSWL95G высотой 9U, 600×500×507мм (Ш×Г×В), грузоподъемностью 50 кг, дверь выполнена из акрилового стекла.

В качестве внедрений названо несколько больших торговых центров, поставки для армии и учебных заведений.

Украинский рынок шкафов продолжает демонстрировать стабильный рост. И хотя по серверной продукции имеется небольшое снижение продаж, остальные сегменты показали неплохую динамику. Особо следует отметить доминирующую долю отечественных производителей на шкафовом рынке, хороший уровень производства по OEM-соглашениям, а также активные продажи продукции за пределы рубежей нашей страны. Не секрет, что рост рынка зависит от множества факторов, из которых общее состояние экономики является определяющим. Ну что же, дорогу осилит идущий.

Владимир СКЛЯР, Сиб