

РЫНОК КОММЕРЧЕСКИХ ЦОД В УКРАИНЕ:

стабильность или стагнация?



Дата-центры были и остаются важнейшими объектами глобальной цифровой инфраструктуры. Поэтому неудивительно, что сегмент рынка, связанный с их созданием и эксплуатацией, активно развивается уже многие годы. Но как это часто бывает, ситуация в мире и в нашей стране существенно отличается.

Интернет продолжает развиваться, а вместе с ним растет и сегмент дата-центров, ведь нарастающий объем данных необходимо где-то обрабатывать и хранить. Поэтому сфера ЦОД остается отличным индикатором проникновения цифровых технологий в повседневную жизнь людей того или иного региона. Чем более значительную роль играют в ней ИТ, тем больше требуется дата-центров. Поэтому США,

ФРГ, Великобритания, Китай и другие экономически развитые страны в последние десять лет переживают настоящий бум строительства ЦОД, особенно коммерческой направленности, и конца этой тенденции пока не видно, что подтверждается статистикой. У нас в стране ситуация существенно отличается от мировой, и рынок услуг физической инфраструктуры дата-центров растет весьма неторопливо, что

в целом соответствует общему положению украинской ИТ-отрасли.

Мировая статистика — о стремительном росте

По данным аналитической компании Gartner, в 2018 году общий объем мирового ИТ-рынка достиг в \$3,7 трлн (с прогнозом роста до \$3,8 трлн по итогам нынешнего года). При этом на все, что связано с дата-центрами, было потрачено \$192 млрд, что на 6% больше, чем за год до этого. В 2019-м рост сегмента продолжится, хотя и не столь существенно — всего на 1,6%, до \$195 млрд. В эту сумму включены все расходы на оборудование и услуги, которые так или иначе связаны с дата-центрами: строительство ЦОД, ИТ-оборудование, которое в них используется, услуги интеграции и т.д. Непосредственно об объеме услуг, предоставляемых дата-центрами, ничего не сказано, однако озвученные цифры позволяют понять общую динамику сегмента.

В то же время другая аналитическая компания — Zion Market Research — сообщила, что объем мирового рынка колокейшн в 2017 году составлял \$31 млрд. По нынешнему году открытых данных нет, но на основе косвенной информации можно вычислить, что в 2018-м за упомянутые сервисы клиенты заплатили не менее \$32,5 млрд.



Комплексные решения для кабельных сетей



СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ВЕДУЩИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ		
	CMS шкафы, стойки, сетчатый лоток	
	CORNING волоконно-оптическая и медная СКС, кроссовое оборудование	
	NetKey бюджетная СКС от Panduit	
	CLEVER PDU — блоки распределения электроэнергии	
	EPNew сетевые компоненты 5еЮ 6 кат.	
	HAGER электромонтажные решения	
	MK кабельный короб	
	ADTEK, SafeTEK волоконно-оптические компоненты	
	ORIENT волоконно-оптический кабель и компоненты	
	Hanlong инструмент и измерительное оборудование	

Киев, ул. Ивана Дьяченко, 20-А
www.cms.ua тел. (+380 44) 576-22-88

LCS 3

ТРИ ВИМІРИ
ДОСКОНАЛОСТІ

● ПРОДУКТИВНІСТЬ ● МАСШТАБОВАНІСТЬ ● ЕФЕКТИВНІСТЬ



ЕФЕКТИВНІ
РІШЕННЯ ДЛЯ
ЦЕНТРІВ ОБРОБКИ
ДАНИХ

НОВА
РЕВОЛЮЦІЙНА
СКС
ВІД LEGRAND



**ВИСОКА
ЕНЕРГОЕФЕКТИВНІСТЬ**
ЗА РАХУНОК ІЗОЛЯЦІЇ ТА
ОПТИМАЛЬНОГО
РОЗПОДІЛУ ХОЛОДНИХ ТА
ГАРЯЧИХ ПОВІТРЯНИХ
ПОТОКІВ У ШАФАХ

**МАКСИМАЛЬНИЙ ЗАХИСТ ВІД
ВИПАДКОВОГО ВІД'ЄДНАННЯ**
З ЕКСКЛЮЗИВНОЮ СИСТЕМОЮ
БЛОКУВАННЯ ВИЛОК В БЛОКАХ
РОЗПОДІЛУ ЖИВЛЕННЯ



**ЕФЕКТИВНЕ ВИКОРИСТАННЯ ПРОСТОРУ
У ШАФІ**
ПРИ ВИКОРИСТАННІ ОПТИЧНИХ ПОЛОК ВИСОКОЇ
ТА НАДВИСОКОЇ ЩІЛЬНОСТІ



СИСТЕМА ІЗОЛЯЦІЇ
ПОВІТРЯНИХ ПОТОКІВ ДЛЯ
ЦЕНТРІВ ОБРОБКИ ДАНИХ

ПРЕДСТАВНИЦТВО В УКРАЇНІ
ТОВ «Легранд Україна» 04080 Київ
вул. Турівська, буд. 31
тел. +38 (044) 351 12 00
e-mail: office.kiev@legrand.ua
www.legrand.ua



Рис. 1. Объем украинского рынка коммерческих ЦОД в долларовом выражении по годам. Данные «Сиб», июль 2019

Крупнейшими владельцами дата-центров в мире являются такие компании, как Equinix, Digital Realty Trust (DRT), Google, Amazon Web Services (AWS), Microsoft, Apple, China Telecom, China Unicom, IBM и NTT Telecommunications. Если добавить сюда Facebook, Oracle, Alibaba, Century Link и некоторые другие, то на их долю в 2018 году, по разным оценкам, пришлось более \$100 млрд от общей годовой суммы инвестиций в дата-центры. Особенно активно наращивали мощности Amazon, Apple, Google и Microsoft.

“ Украинский рынок услуг колокейшн находится в замороженном состоянии уже четвертый год подряд. Эта ситуация выглядит абсолютной аномалией по сравнению со всеми соседними странами. Прогноз на 2019-й у нас такой же — отсутствие роста и каких-либо значимых сделок — их не видно и, скорее всего, уже не будет. Банковская сфера как явный драйвер этого рынка в прошлом пока не вышла в режим нового витка развития. Небольшим спросом пользуются только наиболее дешевые и простые по уровню исполнения ЦОД, но общий объем новых продаж мизерный и не может скорректировать общерыночные показатели. Вместе с тем возрождение украинской экономики (особенно банковской отрасли) и нарастающая цифровая трансформация могут разблокировать текущую туговую ситуацию на рынке ЦОД в перспективе ближайших 2–3 лет.

Максим Агеев, директор De Novo

В докладе Synergy Research Group отмечается, что двадцать крупнейших мировых операторов ЦОД суммарно владеют 440 дата-центрами (т.е. в среднем по 22 на каждого). При этом самый широкий охват имеют AWS, IBM, Google и Microsoft — у каждой из этих компаний не менее пятидесяти ЦОД, покрывающих десятки стран. Правда, из отчета нельзя сделать однозначный вывод о том, какие именно площадки имеются в виду — только лишь собственные или с учетом объектов, взятых оптом в долгосрочную аренду (что является привычной мировой практикой для международных компаний).

Традиционно самым развитым региональным сегментом остается Северная Америка, на долю которой приходится около половины всего мирового рынка колокейшн. О масштабах потребления услуг лучше всего говорят цифры. Так, к началу 2018 года на рынке США, по данным North American Data Centers, для сдачи в аренду были доступны дата-центры общей полезной мощностью около 300 МВт. При этом, учитывая динамику сегмента, делался вывод о том, что этого явно недостаточно для удовлетворения спроса, поэтому в процессе возведения находились дата-центры еще не мене чем на 300 МВт. В отдельных

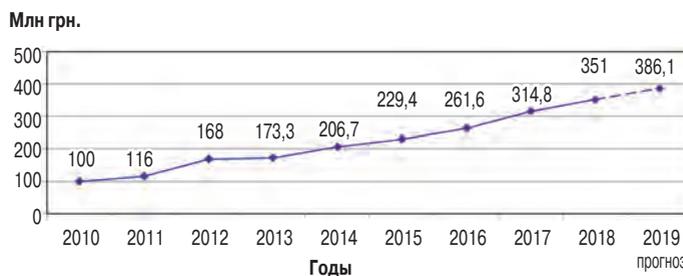


Рис. 2. Объем украинского рынка коммерческих ЦОД в национальной валюте по годам. Данные «Сиб», июль 2019

отчетах отмечается также, что, например, в США до 70% ресурсов коммерческих ЦОД потребляют облачные операторы. Для сравнения: в ЕС этот показатель составляет около 55%, а в КНР менее 10%.

Растущая потребность в услугах колокейшн на рынках экономически развитых стран породила такое явление, как гипермасштабные ЦОД — это огромные объекты мощностью в десятки МВт с полезной площадью машинных залов в десятки тысяч квадратных метров. В 2017 году таковых по всему миру насчитывалось около 300, в 2018-м уже 430, а по итогам нынешнего года ожидается, что их число превысит 560. Таким образом, видно, что в мире рынок дата-центров, особенно коммерческих, активно развивается. А как обстоят дела в нашей стране?

Украина — тихая заводь

Рынок коммерческих дата-центров в Украине понемногу растет, но темпы в последние несколько лет замедляются, и в 2018-м ситуация была близка к стагнации. Самый высокий темп роста в истории наших наблюдений был зафиксирован в период 2008–2009 годов, когда рынок увеличился наполовину, зато в 2018-м он вырос всего на 7% в денежном выражении и на 7–8%, если считать в арендованных стойках. Это можно было бы списать на общий объем сегмента — мол, чем он больше, тем сложнее дается каждый следующий процент прироста, но и в абсолютных показателях рынок невелик и, по нашим данным, составляет около \$13 млн по результатам 2018 года (рис. 1). Если считать объем в национально валюте, то рост будет немного более выраженным — на уровне 11–12%, что обусловлено курсовой разницей (рис. 2).

Количество заполненных стоек тоже приросло незначительно (рис. 3). Учитывая то, что общий потенциал украинского сегмента — максимальное суммарное количество

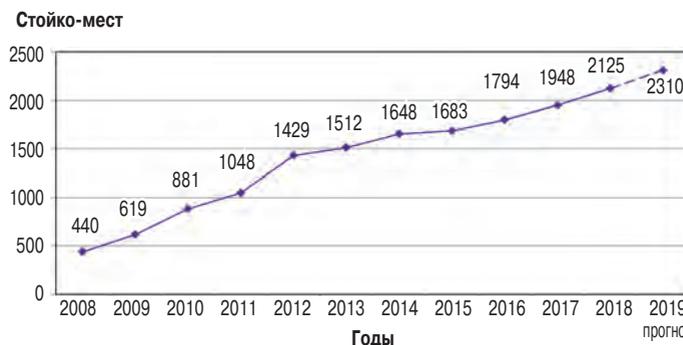


Рис. 3. Суммарное количество заполненных стоек в украинских коммерческих ЦОД по годам. Данные «Сиб», июль 2019



nVent

SCHROFF

Рішення для ЦОД та IT-інфраструктури

- Телекомунікаційні шафи та стійки
- Ізольовані коридори
- Кондиціонери та теплообмінники
- Блоки розподілення живлення
- Системи контролю доступу
- Системи моніторингу
- Рішення для колокації



VD MAIS – офіційний дистриб'ютор компанії nVent Schroff в Україні

тел.: (044) 201-0202, (057) 719-6718, (0562) 319-128, (032) 245-5478,
(095) 274-6897, (048) 734-1954, info@vdmals.ua, www.vdmals.ua



Рішення для ЦОД та IT-інфраструктури

- Спеціалізований кабель
- Екранований кабель
- Патч-панелі
- Роз'ємні модулі
- Патч-корди
- Компоненти ВОЛЗ
- Компоненти СКС

VD MAIS – офіційний дистриб'ютор компанії Dätwyler Cables в Україні

тел.: (044) 201-0202, (057) 719-6718, (0562) 319-128, (032) 245-5478,
(095) 274-6897, (048) 734-1954, info@vdmals.ua, www.vdmals.ua





Рис. 4. Распределение рынка коммерческих дата-центров по категориям потребителей в 2018 году. Данные «Сиб», июль 2019

стойко-мест во всех коммерческих дата-центрах страны — составлял на конец 2018 года 3400–3500 единиц, можно сделать вывод о том, что средний показатель за наполненности ЦОД составляет чуть более 60%. Ситуация на отдельных площадках может существенно отличаться, но в целом по рынку она именно такова.

Объем украинского рынка коммерческих ЦОД в 2018 году составил \$13 млн, или 351 млн грн, что соответствует 2125 заполненным стойкам.

Таким образом, очевидно, что рынок коммерческих ЦОД в нашей стране развивается довольно вяло, что резко контрастирует с динамикой облачного сегмента, который вырос в 2018 году на 45%. При этом только сектор IaaS достиг \$20,9 млн, что существенно (более чем на 60%) превосходит общий объем продаж услуг физической инфраструктуры. В ближайшие годы, как ожидается, этот разрыв вырастет еще больше.

“Крупные международные операторы коммерческих ЦОД подбираются все ближе к украинским границам. Притом что местным операторам довольно сложно конкурировать с такими игроками, как, например, OVH в Польше. Кроме более низкой стоимости оборудования и кредитных ставок эти дата-центры добиваются снижения себестоимости услуг за счет непрерывных экспериментов и исследований в области инфраструктуры ЦОД. Результаты изысканий позволяют снижать затраты на электроэнергию, уменьшать количество персонала благодаря автоматизации процессов и т.д. Для того чтобы развиваться и при этом не отстать от западных компаний, украинским операторам также придется использовать новые технологии в процессе создания будущих дата-центров.

Евгений Шерман, директор FREEhost.UA

В мире сегменты коммерческих ЦОД и облачных сервисов по сути являются разными сторонами одной и той же

медали — рост одного из них автоматически стимулирует пропорциональное увеличение другого. Ведь именно облачные операторы входят в число крупнейших потребителей услуг дата-центров, на базе которых они предоставляют свои виртуальные сервисы. Но в нашей стране свыше 70% облачного рынка занимают иностранные компании, которые, соответственно, и ресурсы свои размещают на зарубежных площадках.

Средний показатель заполненности украинских коммерческих ЦОД составляет чуть более 60%.

По имеющимся у нас данным, в Украине общее количество стоек, на которых развернуты публичные облачные сервисы, не превышает и двух десятков, что соответствует емкости одного очень небольшого дата-центра. Более того, украинскими облачными провайдерами зачастую являются те же операторы коммерческих ЦОД, стремящиеся диверсифицировать свой бизнес. Как следствие, доля независимых провайдеров, работающих в нашей стране на базе украинских коммерческих площадок, остается крайне незначительной, а главными потребителями услуг остаются компании коммерческого сектора, использующие внешние ЦОД для размещения своего физического оборудования (рис. 4).

В первую пятерку заказчиков входят организации сегмента ИТ и Интернет-услуг (в т.ч. облачные провайдеры), финансовые компании (в первую очередь банки), а также промышленность, сегмент СМБ и крупные торговые сети. Заметные доли занимают госсектор и предприятия АПК (хотя на графике, полученном по результатам 2017 года, их не было вовсе).

Существенной проблемой украинского рынка коммерческих ЦОД, помимо невысокого спроса на услуги, является еще и относительно низкая цена аренды. Медианный показатель месячной абонплаты за одну стойку мощностью до 5–6 кВт на территории Украины в 2018 году составлял около \$450–460 в месяц — он остается практически неизменным на протяжении последних нескольких лет. Это ощутимо меньше, чем аналогичный показатель на площадках Западной Европы (где он может составлять 1 тыс. евро в месяц и выше, если не брать операторов уровня low-cost), при сравнимом уровне затрат. Конечно, и у нас есть ряд коммерческих ЦОД, чьи официальные цены находятся на уровне западных, но если говорить о рынке в целом, то в Украине стоимость услуг коммерческих дата-центров в общем случае ниже, чем в ЕС, к тому же силен фактор негласного демпинга. Разброс фактических цен, озвученных самими операторами, колеблется в диапазоне от \$300 до \$1200 за стойку в месяц (без учета стоимости оплаты электроэнергии). При этом в прошлом году большая часть компаний подняла цены на 10–15%. Отметим, что без этого рост финансовых показателей рынка мог бы вообще оказаться нулевым, если не отрицательным.

Конечно, все зависит от класса дата-центра, его отказоустойчивости, защищенности, но для многих клиентов

стоимость сервиса существенно перевешивает все остальные факторы. Крупные корпоративные и государственные заказчики предпочитают не рисковать, размещая свою инфраструктуру в самых надежных коммерческих дата-центрах страны (нередко сразу в нескольких), но таких организаций относительно немного и они не способны обеспечить ощутимый рост рынка.

“ Давления со стороны зарубежных коммерческих ЦОД мы почти не ощущаем, ведь большинство наших клиентов не выносят свои ресурсы за рубеж, поскольку работают полностью официально и не опасаются проблем с законом. При этом в последнее время активность действий властей по изъятию серверов (а это была единственная причина переноса ресурсов в зарубежные ЦОД украинскими компаниями) значительно снизилась, как следствие, тема миграции ИТ-систем за границу теряет актуальность. Ведь на самом деле по сравнению с украинскими дата-центрами это дороже, к тому же появляются дополнительные затраты на связь, возникают новые риски.

Валерий Вольный, директор BeMobile

При этом оборудование и расходные материалы для построения, обслуживания и модернизации ЦОД приобретаются у зарубежных производителей (исключение в некоторых случаях составляют вспомогательные компоненты, такие как шкафы, СКС, воздухопроводы и пр.). Фактор относительно низкой стоимости труда в Украине компенсируется более высокой степенью автоматизации работы в западных компаниях, а разница в цене электроэнергии частично нивелируется благодаря более низкому PUE и применению энергосберегающих технологий. В результате иностранные коммерческие ЦОД, размещенные, например, в Польше и других странах ЕС, добиваются существенно более высокой нормы прибыли, чем украинские площадки. Это дает им возможность вкладывать средства в развитие, привлекать кредиты под низкие проценты в валюте (о чем наши операторы могут только мечтать) и, как следствие, создавать масштабные проекты, обладающие инвестиционной привлекательностью.

В то же время низкая доходность бизнеса коммерческих ЦОД в нашей стране препятствует появлению здесь площадок крупных зарубежных операторов. С другой стороны, благодаря тому же фактору данный рынок в Украине почти полностью принадлежит отечественным компаниям (суммарная доля зарубежных операторов не превышает 5–10%).

В 2018 году большинство украинских операторов ЦОД подняли цены на 10–15%, без этого фактора рост финансовых показателей рынка мог бы оказаться нулевым.

Самые большие доли у нас на рынке, как и ранее, занимают две компании — **De Novo** и **BeMobile**. Год от года они периодически меняются местами, но неизменно удерживают лидерство при достаточно близких показателях (рис. 5). Совместная доля этих операторов составляет около 47%, что несколько меньше, чем в 2017-м (когда был достигнут уровень чуть выше 49%). Такое смещение вызвано, в частности, тем, что некоторые операторы коммерческих ЦОД совершили ситуативный рывок, позволивший им вырасти несколько быстрее, чем рынок в целом. Это, в свою очередь, привело к некоторому перераспределению долей его участников.

Например, в 2018 году одним из крупных клиентов на территории дата-центра «Парковый» было размещено существенное количество мощного вычислительного оборудования. Проект занимал несколько десятков стоек. Но в том же году оборудование было вывезено и размещено на



Повнофункціональне рішення для високоєфективного електроживлення ЦОД



NEW

ДБЖ Delta Amplon RT 5-20 кВА (1:1 / 3:1) с Li-ion батареями

- Висота 2U
- Вихідний коефіцієнт потужності дорівнює 1
- Можливість паралельного включення до 4 ДБЖ



Server



Network



Banking



POS



Security



МЕГАТРЕЙД
СПЕЦІАЛІЗОВАНИЙ ІТ-ДИСТРИБУТОР

Офіційний дистрибутор DELTA в Україні
www.megatrade.ua

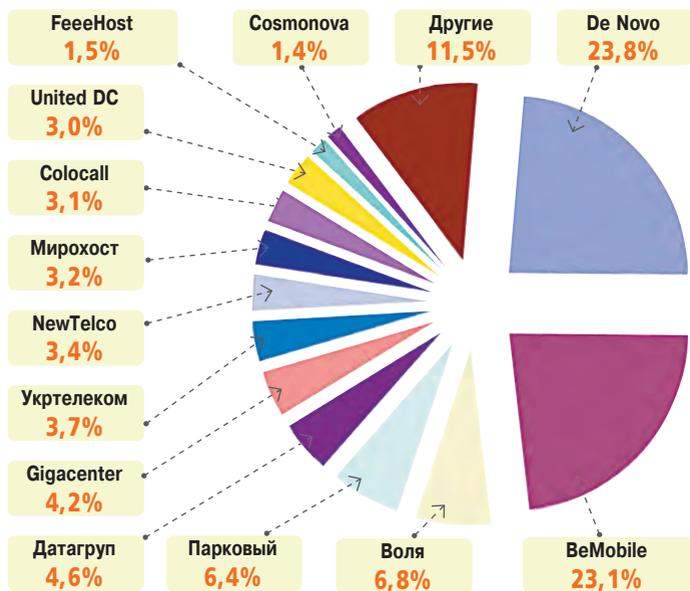


Рис. 5. Доли основных участников украинского рынка коммерческих ЦОД в 2018 году. Данные «СИБ», июль 2019

других, более дешевых коммерческих площадках Украины. Заказчик известен — это компания «ВІМ Украина» созданная в конце 2017 года, ее директором является Юрий Лоик (которому с начала 2018 года также принадлежит 70% самого «Паркового»). По его словам, озвученным в СМИ, упомянутый проект был создан для предоставления услуг, связанных с организацией сложных компьютерных вычислений. При этом общая стоимость закупленного оборудования для проекта, по данным из открытых источников, составила \$14 млн.

“ На украинском рынке коммерческих ЦОД перспектива появления новых игроков возможна при определенных сценариях. Один из них — путь слияния существующих участников рынка. Второй — появление у нас в стране международных операторов, вроде Amazon. Третий вариант заключается в формировании небольшой группы операторов, которые смогут предложить своему клиенту альтернативные услуги в данной сфере, к примеру, создание специализированных ЦОД с сервисами защиты от кибератак. Стоит также учитывать перспективу появления единого государственного ЦОД, что позволит сконцентрировать в одном месте данные всех государственных предприятий и учреждений.

Назарий Курочко, основатель и директор GigaCenter

На 35–40%, по нашим данным, вырос бизнес коммерческого ЦОД **GigaCenter**, но сможет ли компания удерживать столь же высокий темп в нынешнем году, неизвестно (есть немалые основания думать, что нет). Позиции «Датагруп» и «Укртелеком» остались примерно на тех же уровнях, что и в прошлом году. В целом же рынок коммерческих ЦОД Украины, как и ранее, сильно фрагментирован, но если не считать лидеров — De Novo и BeMobile, то долю более 5% имеют всего два оператора — «Воля», которая занимает третью позицию, и «Парковый». Четыре и более процентов имеют две компании — «Датагруп» и GigaCenter. Каждый из остальных участников рынка, данные о которых удалось собрать, занимает менее 4%.

В то же время 11,5% рынка представлены категорией «Другие». Здесь оказались не только небольшие региональные дата-центры, но и такие достаточно заметные игроки, как «Укрком» и KievLine. В целом же на территории нашей страны работает около четырех десятков коммерческих дата-центров, 2/3 из которых размещены в Киеве. В то же время объектов проектной мощностью от 1 МВт и выше у нас всего восемь, и все они в столице. Это De Novo, BeMobile, «Парковый», «Воля», GigaCenter, United DC, «Укрком» и KievLine. Еще около десяти площадок имеют мощность от 0,5 до 1 МВт (из них несколько объектов размещены в Харькове, Одессе, Днепре, но в основном все же в Киеве). Остальные площадки имеют мощность менее 0,5 МВт (зачастую даже меньше 0,25 МВт). Новых заметных участников в 2018 году не появилось, но есть косвенные данные о том, что как минимум еще один игрок может выйти на рынок в 2019-м.

Модернизация по плану

Поскольку рынок коммерческих ЦОД в Украине не слишком активен, то и заметных проектов здесь отмечается немного. Тем не менее все операторы дата-центров так или иначе вынуждены обслуживать, обновлять и как-то развивать свои площадки, чтобы поддерживать надежность объектов на должном уровне. Об основных технологических новостях украинских компаний мы уже сообщали в итоговой статье, которая традиционно выходит в заключительном номере года. Здесь лишь коротко напомним основные моменты.

Так, компания De Novo весной 2018 года успешно ввела в эксплуатацию новый коммерческий дата-центр «ЦОД 5» полезной мощностью 600 кВт ИТ-нагрузки и емкостью 178 стойко-мест. Объект ориентирован на сегмент средних и небольших предприятий, но при этом его отказоустойчивость заявлена на уровне Tier III.

“ В ближайший год продолжится сдержанный рост рынка на уровне 10–15%, что обусловлено общемировыми тенденциями увеличения вычислительной мощности оборудования и постепенной стабилизацией экономики Украины. Кроме того, усиливается тенденция возврата пользователей из-за границы в украинские дата-центры. Похоже, заказчики поняли, что потенциальные риски, которых опасались в нашей стране, несколько переоценены. В то же время удобство эксплуатации и скорость связи с локальными серверами гораздо выше при значительно меньшей цене и сопоставимому качеству услуг.

Игорь Сергеев, директор United DC

BeMobile планомерно проводил модернизацию своих объектов, внося улучшения в инженерную инфраструктуру. В частности, были полностью обновлены все аккумуляторные батареи, которые теперь обладают вдвое более длительным сроком службы по сравнению с предыдущими моделями. Также были проложены две подземные кабельные канализации, позволяющие осуществлять прокладку максимально защищенных телекоммуникационных



Powering Business Worldwide

трасс, что особенно актуально для операторов связи, чье оборудование размещено в дата-парке. К тому же VeMobile осуществил все необходимые действия по приведению внутренних регламентов и документации в соответствие с требованиями постановления Евросоюза, регламентирующего порядок защиты персональных данных (GDPR), а также успешно продлил действие сертификата безопасности PSI DSS.

Дата-центр «Воля» в 2019 году выполнил инсталляцию системы прямого фрикулинга для повышения энергоэффективности всех серверных и технологических помещений объекта. В два раза была увеличена пропускная способность каналов связи.

ЦОД GigaCenter ввел в эксплуатацию новый модуль емкостью 28 стоек с допустимой суммарной мощностью ИТ-нагрузки 150 кВт. Кроме того, на всем объекте были усилены меры физической безопасности, реорганизована и усовершенствована система контроля доступа и видеонаблюдения. Также клиентам стал доступен новый сервис — Remote Hands (когда заказчик делегирует сотрудникам дата-центра оператора задачи, связанные с физическими действиями над его оборудованием).

Cosmonova|Net в 2018 году получила аттестат соответствия комплексной системе защиты информации (КСЗИ) защищенного узла интернет-доступа (ЗУИД), а также запустила в эксплуатацию четвертую очередь дата-центра общей емкостью 35 шкафов.

Отметим, что у многих операторов есть достаточно амбициозные планы на год нынешний, но некоторые проекты все еще находятся в стадии осуществления, поэтому вернемся к ним в конце года (если, конечно, ничего не помешает их реализации).

Что же ждет украинский рынок коммерческих ЦОД в будущем? Опрошенные нами эксперты в один голос утверждают, что загадывать дальше, чем на год, невозможно. Да и то, даже столь короткий период может принести множество непредсказуемых и, как правило, неприятных сюрпризов. Тем не менее бизнесу необходимо хотя бы приблизительное понимание того, в каком направлении пойдет развитие ситуации. И большинство участников рынка сходятся во мнении, что по итогам 2019 года все-таки будет отмечен небольшой рост — в пределах 10% — как в денежном выражении, так и по количеству заполненных стоек.

Но дальше всерьез загадывать никто не берется — говорят лишь об основных тенденциях, да и то в общих чертах. Например, о том, что украинские заказчики, переносившие несколько лет назад свои нагрузки в зарубежные ЦОД, продолжат возвращаться на украинские площадки, поскольку угроза внезапного силового изъятия ИТ-оборудования (что являлось основным фактором «эмиграции») уже не кажется такой явной.

Оживить рынок потенциально могут и новые технологии. Например, широкое внедрение IoT, сетей мобильной связи 5G, стриминговых платформ и других ресурсоемких сервисов. Но для того, чтобы они оказали ощутимое влияние, необходимо, чтобы применять их начали повсеместно, а это, снова-таки, зависит от общего состояния экономики, которая в нашей стране растет довольно медленно.

В любом случае прогноз на год нынешний — весьма позитивный, о некотором росте рынка уже можно судить по результатам крупных операторов в первом полугодии. Но без положительной динамики макроэкономических показателей развитие сегмента так и будет продолжаться черепашими темпами.

Игорь КИРИЛЛОВ, СИБ



НАДІЙНЕ РІШЕННЯ ДЛЯ ЦОД



Eaton 93PS

дає більше можливостей
при менших габаритах

- МАСШТАБОВАНІСТЬ

- ВІДМОВОСТІЙКІСТЬ

- БЕЗПЕКА



МЕГАТРЕЙД
СПЕЦІАЛІЗОВАНИЙ ІТ-ДИСТРИБУТОР

Офіційний дистрибутор EATON в Україні
www.megatrade.ua