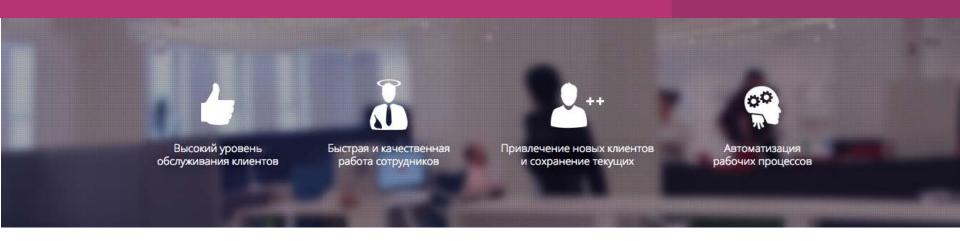
binotel*

Виртуальная АТС для корпоративного сегмента и ее интеграция с системами автоматизации бизнеса



3500

компаний используют решения Бинотел

1,2 млн

человек каждый день общаются через сервисы Bintotel 4000

сайтов используют активный виджет "Перезвонить Вам?" с системой автодозвона



Для кого актуальна умная телефония?

Среди наших клиентов:









































binotel*

27 готовых интеграций с CRM-системами!































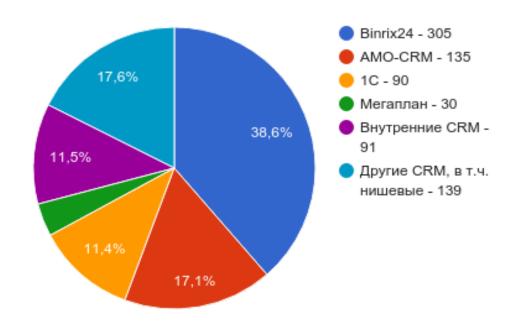




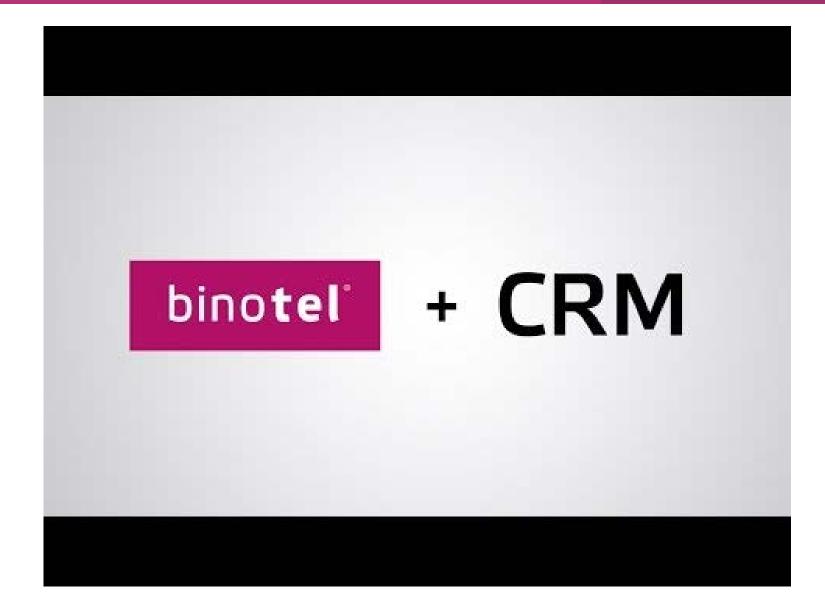


binotel*

Какие CRM используют клиенты Binotel



bino**tel**°





Быстрое создание карточки клиента при входящих звонках

- Автоматизированный процесс заведения лида в базу
- Исключение человеческого фактора "забыл/не успел добавить лида"
- Удобство: достаточно ввести имя клиента. Поля "номер телефона" и "ответственный сотрудник" уже заполнены



Информация о клиенте при звонке

- Индентификация клиента
- Автоматическое поднятие карточки звонящего клиента в CRM-системе
- Возможность добавления комментариев и оформление заказа в CRM
- Исключение лишних и уточняющих вопросов во время разговора



Привязка клиент-сотрудник

- Умные сценарии по распределению звонков
- Сокращение не нужных переводов на 50%
- Сокращение не нужных уточнений на 100%
- Предотвращение нечистоплотной конкуренции и увода лидов



Звонок в один клик из карточки клиента

- 1 набор номера = 7 сек
- 7 сотрудников x 300 звонков в день = 2100 звонков= 4 часа на набор номера в день
- 4 часа в день х на 22 рабочих дня = 88 часов в месяц

binotel*

История звонков **и аудиозапись** разговоров в карточке клиента

- Удобство для менеджера
- Контроль для руководителя
- Быстрое решение спорных вопросов



Ни одна массовая CRM не заменит хорошую нишевую!

Нишевая CRM-система:

- Учитывает особенности воронок продаж
- Говорит на языке вашего бизнеса
- Использует бизнес-процессы, характерные для вашего рынка
- Повышает эффективность работы сотрудников



Главный недостаток CRM-систем:

У большинства CRM нет объекта "звонок"

Нет возможности делать выборки в базе клиентов по объекту "звонок". Например: не звонили 60 дней, или суммарное время разговоров до отказа меньше, чем 20 мин.

Чего не хватает телефонии от CRM:

- Отсутствие консалтинга по построению эффективной телефонии под нужды клиента
- Малое количество функций:
 - ограничение на количество подключаемых номеров
 - отсутствие интегрированных продуктов таких как: "перезвоните мне за 30 сек"
 виджет заказа звонка для сайта, call tracking и другие
 - ограниченные правила построения сценариев исходящих и входящих звонков
 - ограниченные возможности создания голосовых меню и приветствий
 - отсутствие возможности использования различных CRM-систем для департаментов



Чего не хватает телефонии от CRM:

- Сильные ограничения по использованию телефонных номеров:
 - один поставщик номеров (пример Битрикс24 для Украины)
 - невозможность сохранения своих существующих телефонных номеров
 - невозможность подключения Vodafone и LifeCell GSM номеров
 - невозможность подключения международных номеров для удешевления исходящих звонков и удобного контакта с иностранными клиентами

■ Отсутствие техподдержки:

- нет профессиональной технической поддержки по телефонии
- нет возможности быстрого контакта в случае аварий

Стресс тест

188

компаний заказали Стресс-тест

112

часов активного тестирования 15840

звонков было сделано во время проведения исследования

Многоканальность

bino**tel**°

При звонках на городские номера:



приняли 5 из 5 одновременных звонков от клиентов



приняли 2-3 из 5 одновременных звонков от клиентов



приняли 1 из 5 одновременных звонков от клиентов

При звонках на мобильные номера



приняли **5 из 5** одновременных звонков от клиентов *



приняли 2 из 5 одновременных звонков от клиентов **



приняли 1 из 5 одновременных звонков от клиентов

Контроль потерянных звонков



пропущенных звонков

При звонках на городские номера

по пропущенным звонкам

в рабочее время



пропущенных звонков

пропущенных звонков

Прием звонков в нерабочее время



время, не перезванивают клиентам

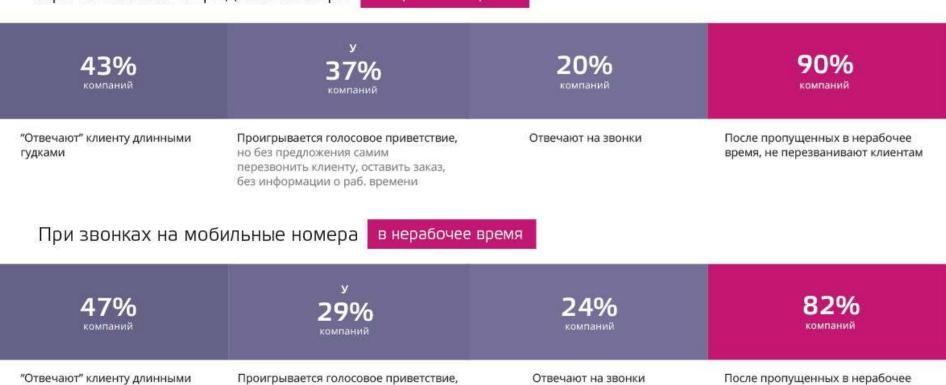
При звонках на городские номера

гудками

но без предложения самим

перезвонить клиенту, оставить заказ, без информации о раб. времени

в нерабочее время



Прием звонков в выходные дни



При звонках на городские номера в выходные дни 61% 12% 93% компаний "Отвечают" клиенту длинными После пропущенных в выходные Проигрывается голосовое приветствие, Отвечают на звонки но без предложения самим не перезванивают клиентам гудками перезвонить клиенту, оставить заказ, без информации о раб. времени При звонках на мобильные номера в выходные дни 52% 28% 98% компаний После пропущенных в выходные "Отвечают" клиенту длинными Проигрывается голосовое приветствие, Отвечают на звонки гудками но без предложения самим не перезванивают клиентам перезвонить клиенту, оставить заказ, без информации о раб. времени

Активная форма заказа звонка





не имеют активной формы заказа звонка на сайте



имеют пассивную форму заказа звонка на сайте



не перезванивают клиентам при заказе звонка



перезванивают клиентам при запросе обратного звонка не регулярно



всегда перезванивают клиентам при запросе обратного звонка

Интеграция с CRM

binotel*



не видят информацию о клиенте при входящем звонке



не обращаются к клиентам по имени



не подтверждают заказ SMS-сообщением

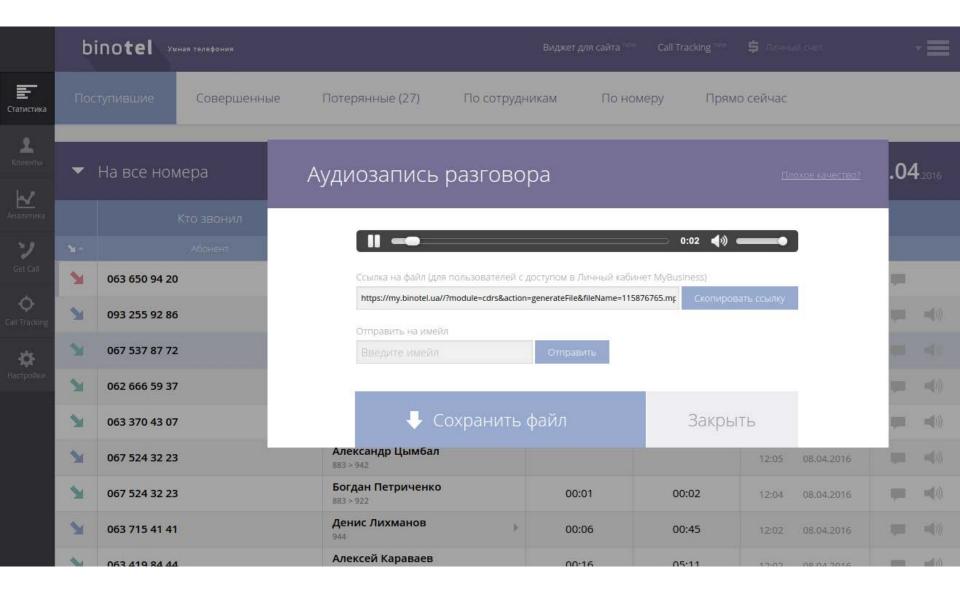
Поступившие звонки



	binotel Умная телефония		мная телефония		Виджет для сайта ^{пе}	w Call Tracking ^{new}	🕏 Личный счет	- ≡		
Статистика	Поступившие Совершенные		Совершенные	е Потерянные (22) По сотрудникам По номеру Прямо сейчас						
Д Клиенты	▼ На все номера Кто звонил		мера	Сводная статистика с 07.04 .2016 ПО 07.04 .2016						
∠ Аналитика			Кто звонил	Кому звонили	Ожидание	Длительность разговора	Время звонка			
ン	1 4	1 ▲ Абонент								
Get Call	*	061 220 02 2	2	Денис Гречаный 883 > 938			13:11 07.04.2016			
수 Call Tracking	M	093 224 20 2	0	Денис Лихманов 944	00:12	01:21	13:09 07.04.2016			
₩	*	057 717 48 5	8	Сергей Саницкий 882 > 956	00:05	00:48	13:09 07.04.2016			
Настройки	*	063 385 43 2	1	Алексей Караваев 883 > 910			13:09 07.04.2016			
	*	050 900 53 5	8	Отдел тех поддержки 883			13:09 07.04.2016	-		
	*	093 912 07 2	8	Валентин Бондарчук 907	00:21	01:28	13:06 07.04.2016			
	*	093 073 30 8	0	Илья Болсуновский 883 > 965			13:08 07.04.2016			
	¥	Константин 050 391 17 84	Техник СИПНЕТ	Сергей Саницкий 882 > 956	00:19	01:23	13:07 07.04.2016			

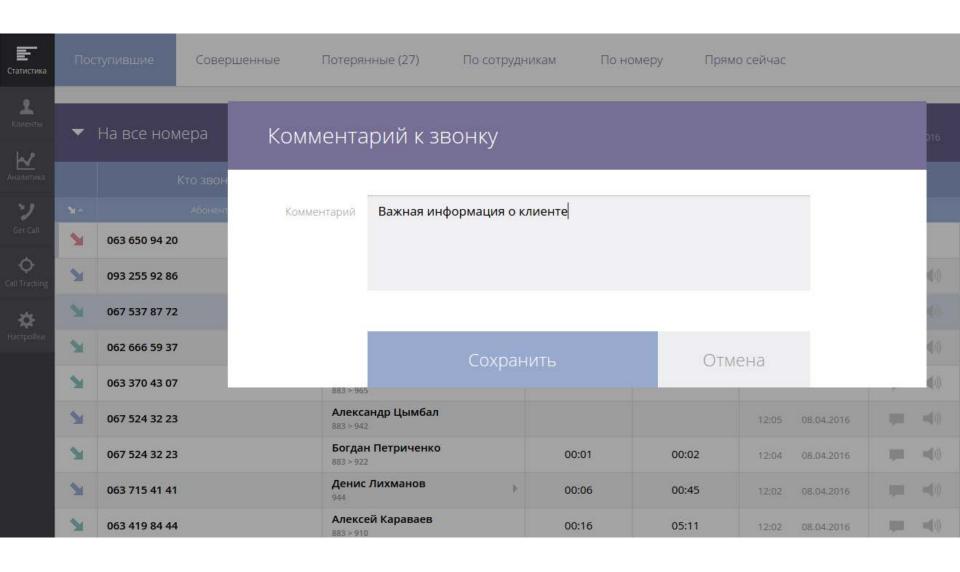
Аудиозапись





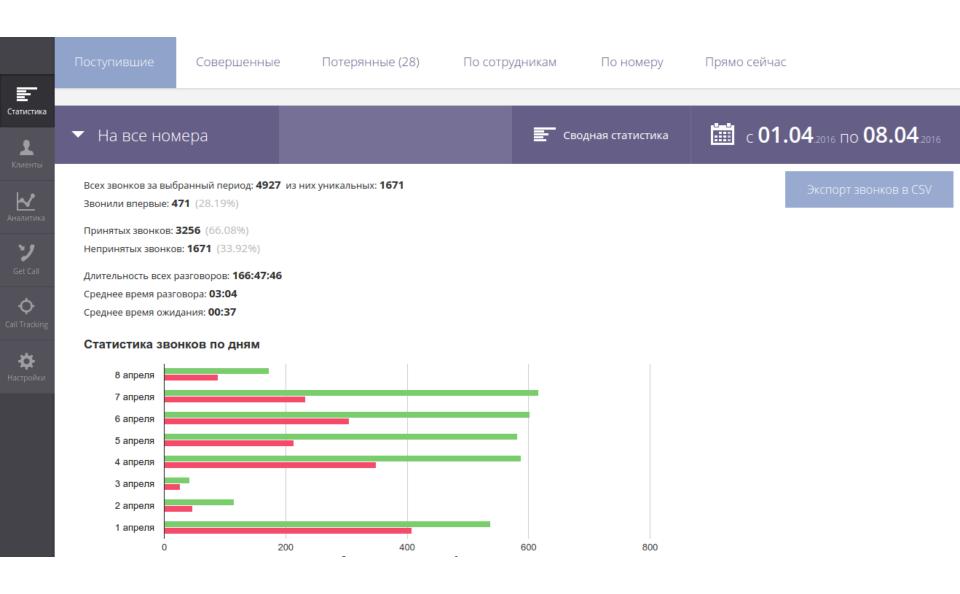
Комментарий





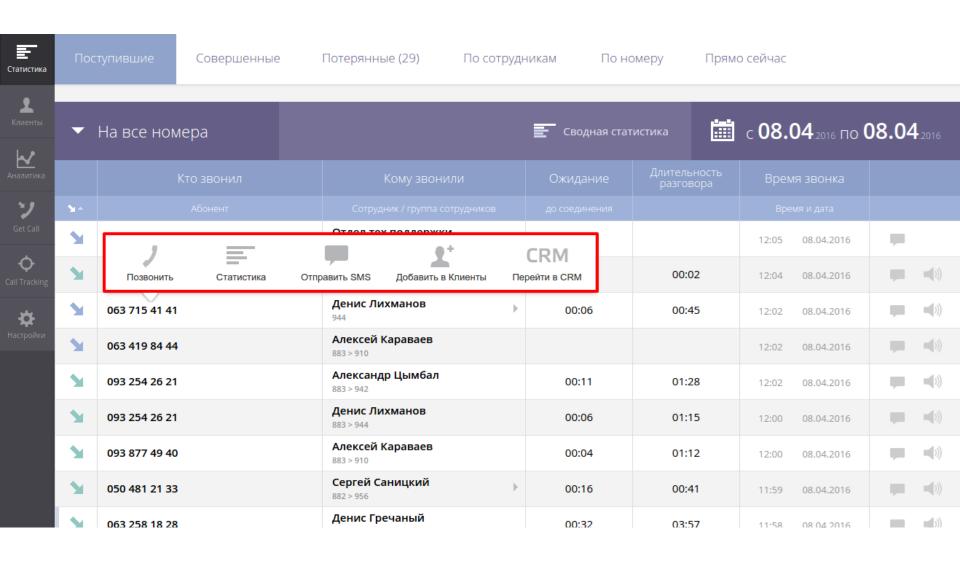
Сводная статистика





Контекстное меню





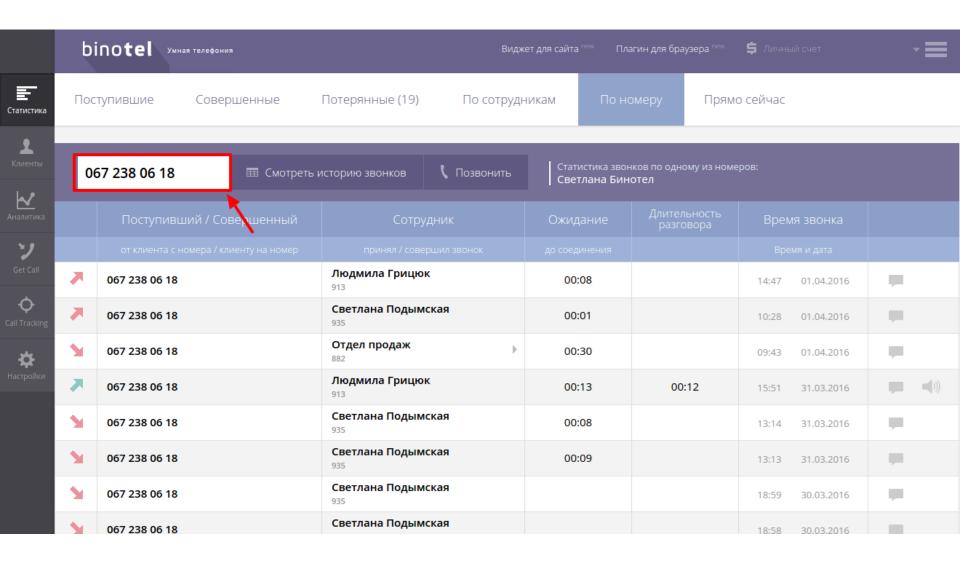
Потерянные звонки



	b	ino tel Умная телефония			Виджет для сай	іта ^{пем} Плагин для б	браузера ^{пеw}	\$ Личны	й счет	·≡
Е -	Поступившие Совершенные		Потерянные (19)	Γ	1о сотрудникам	По номеру	Прямо	сейчас		
Д Клиенты	ТОВОДНАЯ СТАТИСТИКА С 07.04.2016 ПО 07.04.2016 ■ C 07.04.2016 ■ C 07.04.2016									
∠ Аналитика		Кто звонил	Кому звонили		Ожидание	Звонок потерян уже	Попыток перезвона	Врем	ия звонка	
ソ	Абонент									
Get Call	1	063 166 55 06	Дежурный 093 110 98 13	ŀ	02:32	07:23		14:53	07.04.2016	
Q Call Tracking	*	094 829 54 42	Отдел тех поддержки 883		00:02	13:17		14:47	07.04.2016	-
₩	*	050 317 31 87	Отдел тех поддержки 883		00:30	16:04		14:44	07.04.2016	-
Настройки	*	067 563 83 02	Отдел тех поддержки 883		00:29	20:29		14:40	07.04.2016	-
	*	093 986 67 11	Отдел тех поддержки 883		00:06	23:24		14:37	07.04.2016	-
	*	044 394 88 67	Отдел тех поддержки 883			27:22		14:33	07.04.2016	
	¥	044 364 93 94	Юрий Синегуб 931			37:14		14:23	07.04.2016	-
	¥	Найдис Ефим Семенович 067 374 04 00	Отдел тех поддержки 883	Þ	01:51	49:28		14:11	07.04.2016	-

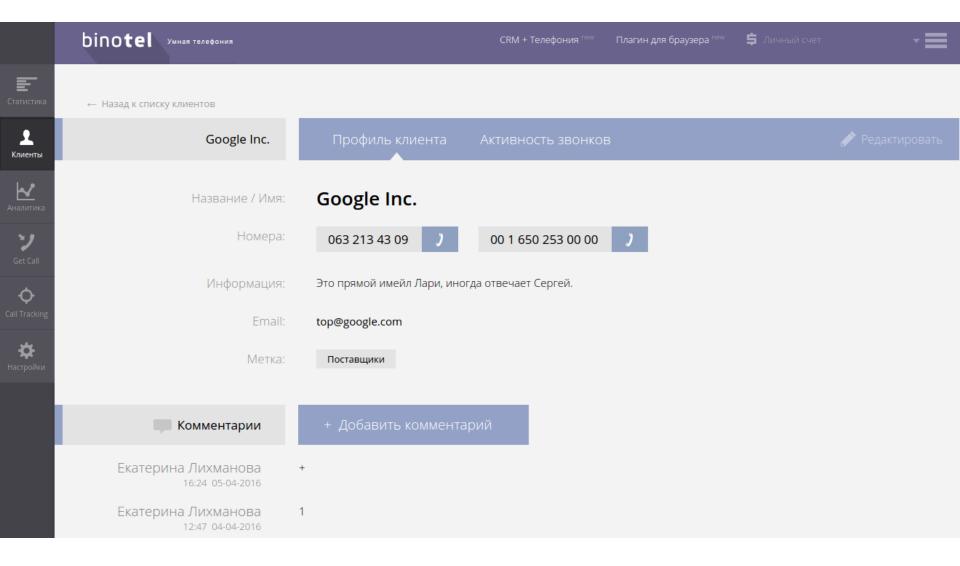
По номеру





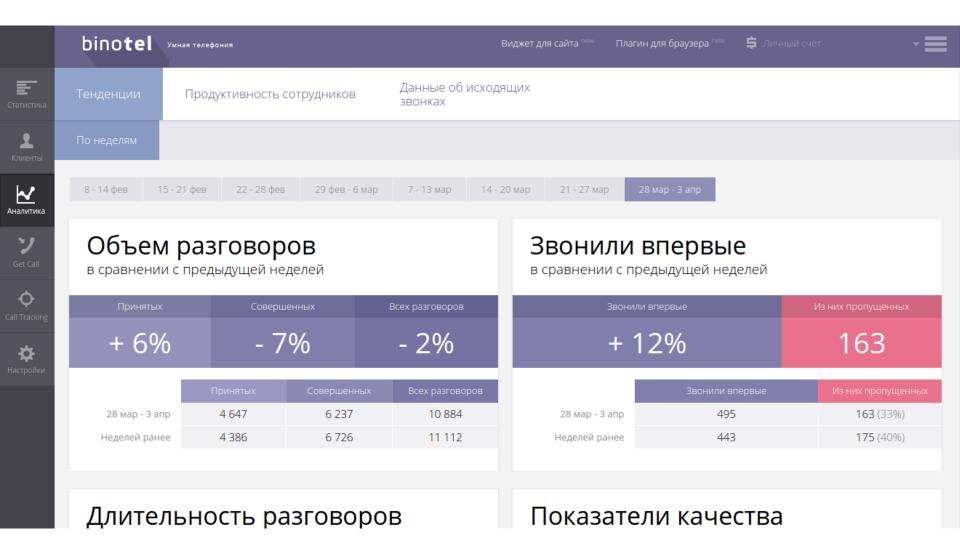
Мои клиенты





Тенденции





Тенденции



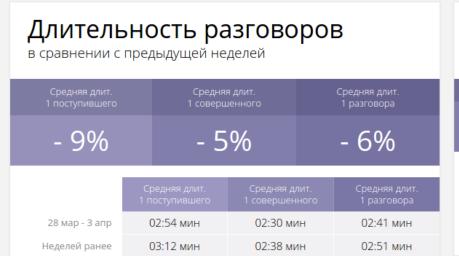














Показатели качества

в сравнении с предыдущей неделей

00:40	мин	- 4%			
	Ср. длительность	ожидания			

	Ср. длительность ожидания	Пропущенных звонков
28 мар - 3 апр	00:40 мин	1 644
Неделей ранее	00:41 мин	1 713

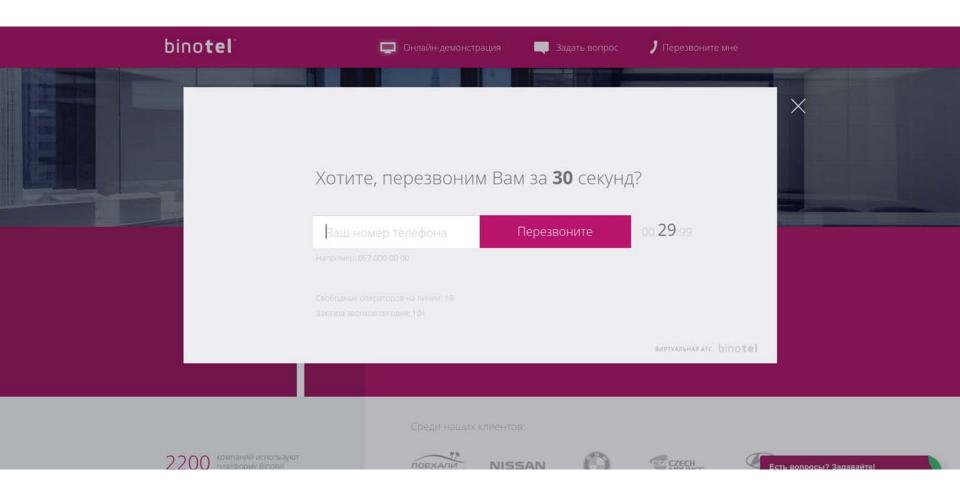
Продуктивность сотрудников



Данные об исходящих Тенденции звонках c 06.042016 ПО 06.042016 ОП - команда Антона Бан... Сред. время ожид. при Длительность разговоров Сред. время ₩ Аналитика Виктория 14 28 21 12 14 23 01:09:25 16:09 53:16 Лапука 01:53 00:06 25% ↓ 23% ← 77% ← 17% ↓ 100% ← 20% ↓ 82% ← 75% ← 909 7% ← Елена 14 55 37 26 17 0 01:23:33 36:34 46:59 Юношева 01:38 00:05 30% J 44% ← 56% ← 17% ↓ 39% ↓ Павел 0 5 0 00:00 00:00 00:00 Кодоненко 0:00 00:04 1% ↓ 952 Антон Баннов 18 2 18 20 15 8 35:20 16:46 18:34 01:04 00:05 47% ← 53% ← 13% [22% J 11% ← 14% ↓ Дмитрий 35 5 33 37 18 14 4 01:30:10 56:45 33:25 Башкир 01:42 00:05 32% ↓ 63% ← 37% ← 43% ↓ 14% ← 94% ← 26% ↓ 49% ← 966 68* 81 93 46 8 141 04:38:28 02:06:14 02:32:14 Всего 01:36 00:05 100% 45% ← 55% ← 100%

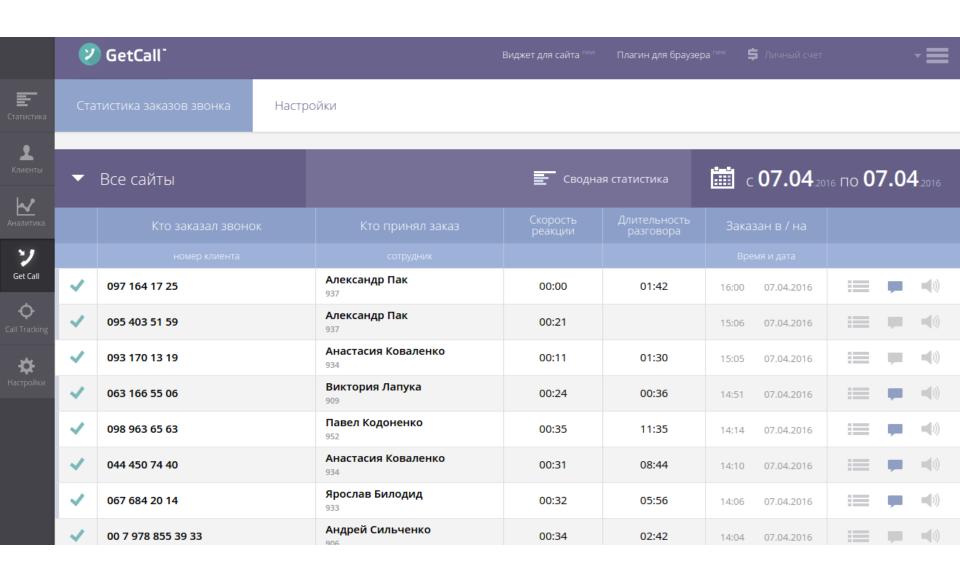
Get Call

bino**tel**°



Данные о заказах звонка с сайта



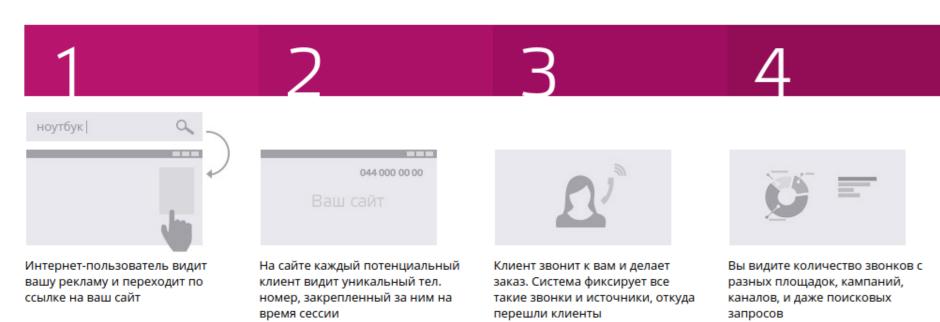


Call Tracking

bino**tel**°

Оцениваем, сколько звонков от клиентов поступает с разных рекламных площадок, кампаний и каналов коммуникаций с клиентами

Как это работает?



Binotel Chat

Binotel Chat

Онлайн-чат для коммуникаций с клиентами на вашем сайте





Спасибо за внимание. Есть вопросы? Задавайте!

Binotel - платформа для связи с клиентами :

- Готовые решения для телефонизации офиса
- Интеграция с CRM-системами
- Личная мини-CRM
- On-line чат
- Система обработки заказов звонков с сайта "Перезвоните мне за 30 сек."
- Call-tracking